

جامعة ابن خلدون تبارت  
كلية العلوم الاقتصادية، التجارية و علوم التسيير  
قسم العلوم التجارية

# أثر الصادرات على النمو الاقتصادي

## دراسة حالة الجزائر

مذكرة تخرج تدخل ضمن متطلبات نيل شهادة الماستر  
تخصص: تجارة دولية

الأستاذ المشرف:

- أمين حواس

إعداد الطالبة :

- حطاب سعاد

نوقشت و أجزت علنا بتاريخ : .....

السنة الجامعية : 2012-2013

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

## قائمة الجداول

الصفحة	عنوان الجدول	رقم الجدول
35	تطور قيم الصادرات الجزائرية خلال الفترة (2000-2010)	01-02
36	تطور الصادرات غير نفطية (2000-2009)	02-02
37	أهم المنتوجات الغير النفطية خلال (2005-2010)	03-02
39	العملاء الرئيسيين لدى الجزائر المنتجات غير نفطية	04-02
41	نسبة صادرات المحروقات بالنسبة للصادرات الإجمالية (2000-2007)	05-02
44	تطور الناتج الداخلي الخام ( GDP ) الاسعار الثابتة اسعار سنة 1995 للفترة (2010-1995)	06-02
47	برنامج الإنعاش الاقتصادي	07-02
49	المبالغ المخصصة للاستثمار الجارية التنفيذ 2005-2009	08-02
51	تطور الصادرات والناتج المحلي في الجزائر	09-02
54	تطور الصادرات والناتج المحلي الإجمالي للفترة	10-02
67	إختبار ADF للتغيرات النموذج	11-02
68	إختبار Johansen للمتغيرين (PIB) (Xh) ( xh,h )	12-02
69	إختبار السببية Granger للمتغيرات النموذج	13-03

## قائمة الأشكال

الصفحة	العنوان	الرقم
21	مخطط شعاعي لمختلف الاساليب التجريبية المستخدمة في الادب الاقتصادي	1.1
43	تطور التجارة الخارجية للجزائر مع البلدان العربية	1-2
43	أوائل زبائن الجزائر لسنة 2008	2-2
45	تطور معدل النمو الاقتصادي الحقيقي خلال الفترة (1990-2010)	3-2
52	العلاقة بين الصادرات والنتاج المحلي الاجمالي للفترة	4-2
53	العلاقة بين الصادرات غير النفطية والنتاج المحلي الاجمالي للفترة	5-2
54	العلاقة بين الصادرات والانتاج المحلي للفترة	6-2
55	العلاقة بين الصادرات غير النفطية والنتاج المحلي الاجمالي	7-2

# فهرس المحتويات

شكر و تقدير

فهرس المحتويات

قائمة الجداول

قائمة الأشكال

المقدمة العامة ..... 6-1

## الفصل الأول:

### التجارة الدولية والنمو الاقتصادي

مقدمة ..... 8

المبحث الأول: التجارة والنمو الاقتصادي ..... 8

المطلب الأول: التجارة والنمو الاقتصادي من منظور نظرية التجارة الدولية ..... 8

المطلب الثاني: التجارة والنمو الاقتصادي من منظور نظرية النمو الاقتصادي ..... 13

المبحث الثاني: الدراسات التجريبية والتقييم الإجمالي ..... 20

المطلب الأول: الدراسات التجريبية ..... 20

المطلب الثاني: التقييم الإجمالي ..... 28

خاتمة ..... 32

## الفصل الثاني:

### هيكل الصادرات والنمو الاقتصادي

35	مقدمة
35	المبحث الأول: تطور وتركيب الصادرات في الجزائر
35	المطلب الأول: تطور الصادرات الجزائرية 2000-2010
36	المطلب الثاني: تركيب الصادرات في الجزائر 2000-2009
42	المطلب الثالث: اتجاهات المتعلقة بهيكل الصادرات
44	المبحث الثاني: النمو الاقتصادي في الجزائر
44	المطلب الأول: تطور النمو الاقتصادي في الجزائر
46	المطلب الثاني: برامج النمو الاقتصادي
51	المبحث الثالث: الصادرات واداء النمو الاقتصادي في الجزائر
51	المطلب الأول: الاثر على النمو الاقتصادي قبل إستراتيجية تنمية الصادرات
53	المطلب الثاني: الاثر على النمو الاقتصادي بعد تطبيق إستراتيجية تنمية الصادرات
56	خاتمة

## الفصل الثالث:

### التقييم التجريبي لأثر الصادرات على النمو الاقتصادي في الجزائر

58	مقدمة
58	المبحث الأول: العلاقة السببية بين الصادرات والنمو الاقتصادي
58	المطلب الأول: الدراسات السابقة
60	المطلب الثاني: الدراسات الحديثة
61	المطلب الثالث: نمذجة القياسية لصادرات في الجزائر

63	المبحث الثاني: دراسة حشمان ومسلم (2007)
63	المطلب الأول: تحديد النموذج المستخدم في الدراسة
64	المطلب الثاني: الطريقة المستخدمة في تقدير واختبار النموذج
65	المبحث الثالث: دراسة علي حمزة (2010)
66	المطلب الأول: تحديد النموذج المستخدم في الدراسة
66	المطلب الثاني: الطريقة المستخدمة في تقدير واختبار النموذج
70	خاتمة
72	الخاتمة العامة
75	قائمة المراجع

## شكر و تقدير

﴿وَأَمَّا نِعْمَةَ رَبِّكَ فَحَدِّثْ﴾

الحمد لله رب العالمين حمدا يوافي نعيمه و يكافئ مزيده.

الحمد لله الولي الوهاب، منزل الكتاب، انزله قرآنا عظيما و ذكرا حكيما، انزله على خاتم الرسالة، الهادي للأمم، الناطق بالحكمة، صلي اللهم عليه وسلم صلاة لا ينقطع مددها، ولا ينتهي أمدها، وعلى آله وصحبه الذين هداهم، و بصحبته خصهم وسلم كثيرا.

الحمد لله الذي لا اله سواه، ثم إليكم يا من لا يعبدون إلا إياه.

إلى كل ميسر يسر الله عسرته.

إلى كل مفرج فرج الله كربته.

و الشكر الجزيل إلى من أعيهاها الجهد لفلاحنا الأستاذ المحترم المشرف "حواس أمين" على ما قدمه لنا من مساعدات وتوصيات ونصائح رزقك الله تاج الفلاح في الدارين.

جزاكم الله عنا خير الجزاء.



وأوجه بشكر الجزيل إلى كل أساتذة العلوم الاقتصادية، والاساتذة المناقشين "سدي علي"، "جايز كريم"، وكذلك عمال وعاملات الإدارة، وموظفي المكتبة على كل المساعدات .

**مطاب سعاد**

**المقدمة العامة**



## المقدمة العامة

إن العلاقة بين النمو الاقتصادي وتحرير التجارة الدولية هي نقطة خلاف قديمة. فالواقع يشير أن هذه النقطة أثارت جدلا واسعا بين أوساط الاقتصاديين و صناع القرار. فبعض الاقتصاديين يعتقدون أن تحرير التجارة الدولية تعمل كقوة دافعة للنمو الاقتصادي، بينما البعض الآخر يرون عكس ذلك. ولا يزال الجدل مستمرا حول هذه العلاقة، وتشير أغلب الدراسات إلى أن هذه العلاقة تعتمد على سياسات الاقتصاد الكلي المطبق وعلى نوعية أدوات السياسة التجارية المستخدمة. فتجارب البلدان تبرز أن الاقتصاديات الصناعية المتقدمة و النامية الصناعية، لم تصل إلى ما وصلت إليه من تطور كبير بسبب فتح أسواقها، وإنما بفضل ما اتبعته من سياسات حمائية، و الدعم الحكومي للكثير من المنتجات وقيام الدولة بأدوار تنظيمية وقيادية في اقتصادياتها، ولو في مراحل معينة. فواقع بلدان الاتحاد الأوربي، والولايات المتحدة الأمريكية، اليابان، ودول شرق آسيا والصين يشهد على ذلك، حيث أن جميع هذه البلدان تبنت سياسات حمائية لمنشأتها الوطنية ومنتجاتها ( في المراحل الأولية للتنمية ).

أما أهم الجوانب التي تكمن في العلاقة الموجودة في التجارة الدولية والنمو الاقتصادي هو الدور الذي تلعبه الصادرات في رفع معدلات النمو الاقتصادي الموجودة على المدى الطويل للبلدان. والظاهر أن أهمية العلاقة بين الصادرات والنمو الاقتصادي يكمن في الدور الايجابي المنتظر أن قد تؤديه الصادرات في النشاط الاقتصادي باعتبارها محرك ومولد للأنشطة الاقتصادية، و لما تدره من عائدات من العملات الأجنبية التي تعد إما حافزا أو قيادا على عملية التنمية في البلدان النامية، كما أنها قد تولد أنشطة مرتبطة بنشوء الصناعات المتجهة كليا نحو الخارج ( إستراتيجية التنمية الموجهة نحو التصدير Export Oriented Development )، أو حتى تلك التي توجه جزء من إنتاجها نحو الأسواق الخارجية، كما يشجع النمو الاقتصادي الموجه على التوجه نحو الأنشطة التصديرية. و في المقابل، هناك جملة من العوامل المؤثرة على هذا الدور تتمثل في خصائص البلدان مثل الطبيعة البيئية، السياسية، الاقتصادية المستقرة والمواتية وذات قاعدة إنتاجية قادرة على الانطلاق في ركب المنافسة، والمتسلحة ببنية أساسية لدعم الصناعات والأنشطة التصديرية. لذا، فإن في حالة عدم توفر هذه الخصائص، تصبح تشكل قيادا على التنمية وتعرقل من مسيرة النمو والتقدم الاقتصادي. في الواقع، شغلت هذه العلاقة العديد من الباحثين ومازالت تحظى باهتمام متزايد في الدراسات الحديثة، إلا أن تلك الدراسات ركزت بالخصوص على اقتصاديات متعددة، دون أن تنصب على اقتصاديات البلدان العربية بنصيب وافر وخصوصا الاقتصاد الجزائري.

و الجزائر كونها بلدا ناميا تسعى إلى تحقيق النمو والازدهار الاقتصادي ،خصوصا في ظل الضغوط التي تواجهها من قبل الهيئات الدولية وسط جو مملوء بالمخاطر والمخاوف من المجازفة بالاقتصاد الوطني خاصة في ظل الأزمات المتتالية التي يشهدها الاقتصاد العالمي في هذه الألفية .لذلك ،تسعى الجزائر على سبيل المثال نحو تشجيع تنوع الصادرات خارج المحروقات من خلال تشجيع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، و دعم القطاع الفلاحي كإحدى استراتيجيات التنمية الاقتصادية ،وكذا محاولة تعزيز صادراتها عن طريق تقوية القطاع الخاص وجلب الاستثمار الأجنبي المباشر. كما اتخذت الجزائر عدة إجراءات شاملة تدعم فيها كل القطاعات الاقتصادية من أجل تحقيق معدلات نمو سريعة و مرتفعة ،وانتقال من أحادية التصدير والاعتماد المطلق على المحروقات إلى قطاعات أخرى قد تحقق معدل النمو المطلوب.

## أهداف البحث

مما لا شك فيه أن البحث العلمي ،يسعى إلى تحقيق أهداف معينة سواء من الجانب النظري أو التطبيقي أما فيما يخص الدراسة حول اثر الصادرات والنمو الاقتصادي،فهي تهدف لتحقيق مجموعة من الأهداف لعل من أهمها:

-محاولة إظهار العلاقة الموجودة بين التجارة الدولية والنمو الاقتصادي،وذلك من خلال المكاسب التي يستفيدا كل منها من التجارة والنمو وذلك من خلال الأدوات الاقتصادية.

-محاولة اقتراح مقارنة نظرية تفترض أن تحقيق معدلات نمو اقتصادي عال بشكل رئيسي بالصادرات.

-تحديد مختلف البدائل والحلول الممكنة لتفادي الانعكاسات السلبية التي من الممكن أن تعيق عمليات التنمية في الجزائر للنهوض بالاقتصاد الوطني ،وترقيته كباقي الاقتصاديات الصناعية ،على ضوء نتائج هذه الدراسة.

## أسباب اختيار البحث

إن الدوافع و الأسباب التي أدت بنا إلى معالجة هذا الموضوع دون غيره نجملها فيما يلي :

- اندراج موضوع البحث في إطار المواضيع المتجددة و التي تدور حولها نقاشات مستفيضة باستمرار.
- الرغبة الذاتية و الميل الشخصي في معالجة و دراسة مواضيع ذات الاهتمام الدولي، خاصة الذي يدور محورها حول التنمية بشكل عام مركزا على الدور المحوري للنمو في تحقيق تنمية سليمة و فعلية.

- الرغبة في تشجيع هذا النوع من البحوث نتيجة ندرة الدراسات التحليلية و القياسية التي تناولت بعمق إشكالية علاقة الصادرات و النمو الاقتصادي في الجزائر، و بهذا البحث يمكن إتاحة مقارنة نظرية يمكن لباحثين آخرين اختبار مدى صحتها و نجاعتها.
- تعدد أبعاد الموضوع و تشعبه مما يجعل الموضوع شيقا للبحث و الإثراء.
- محاولة إثراء المكتبة الوطنية بهذا العمل المتواضع.

## الدراسات السابقة والجديدة

لقد حظي الأدب الاقتصادي التجريبي بالعديد من الدراسات التي اهتمت بتحليل العلاقة بين الصادرات و النمو الاقتصادي. و فيما يلي نشير إلى بعض الأبحاث الأكاديمية و العلمية في هذا المجال:<sup>1</sup>

- دراسة Michaely (1977) الذي اعتمد في دراسته على عينة تتكون من 41 بلدا ناميا. و أكدت الدراسة على وجود علاقة إيجابية بين معدل نمو الدخل الفردي و معدل نمو الصادرات.

- دراسة Balassa (1979) التي اختبر فيها هذه العلاقة من خلال أخذ عينة 41 بلدا ناميا، و أظهرت النتائج على أنه توجد علاقة بين نمو المدخرات الوطنية و النمو الصادرات.

- دراسة Dodaro (1993). عندما استخدم اختبار السببية على 87 دولة خلال الفترة (1967-1986) و توصلت لتأكيد وجود العلاقة السببية بالنسبة لصادرات القائدة للنمو في 8 دول، بينما ظهر النمو كسب لنمو الصادرات في 14 دولة و تحققت العلاقة السببية ذات الاتجاهين بالنسبة لـ 14 دولة في حين لم يثبت هذه السببية لبقية دول العينة.

- دراسة Islam (1998) التي أجراها على 15 دولة أسبوية خلال (1967-1991) إلى عدم وجود علاقة بين الصادرات و النمو الاقتصادي في الفلبين و تايلندا و خمس دول أخرى، بينما أدت الصادرات إلى حدوث النمو الاقتصادي في خمس دول أخرى، وفي الحين وجدت العلاقة التبادلية بين الصادرات و النمو الاقتصادي في بقية دول العينة.

تعتبر هذه الدراسة حلقة جديدة تضاف إلى سلسلة الأبحاث المقدمة في هذا الموضوع، و يتلخص الجديد في أنها تهدف لإبراز اثر الصادرات على النمو الاقتصادي في الجزائر في المدى القصير و الطويل الأجل من خلال تقييم مختلف الدراسات التجريبية حول هذا الموضوع.

<sup>1</sup> - سيتم التطرق الى مختلف الدراسات الأكاديمية و التجريبية حول العلاقة الموجودة بين الصادرات و النمو الاقتصادي بشيء من التفصيل أثناء بلورة هذا العمل.

## الإشكالية

مما لا شك فيه أن الجزائر تسعى لنهوض باقتصادها، والرفع من معدل نموها وذلك من خلال الاهتمام بأحد أهم المؤشرات الاقتصاد في الجزائر المتمثلة في الصادرات، التي تلعب دورا كبيرا كمحرك للنمو الاقتصادي (Export Led Growth) من خلال الآثار الناجمة عنها و قدرتها على تحريك النشاط الاقتصادي، كما نجد زيادتها تؤدي بضرورة الى رفع معدل النمو الاقتصادي.

بناء على ذلك، فإن المشكلة الأساسية التي تطرحها هذه الدراسة تتمثل في:

**هل تعتبر الصادرات محركا أساسيا للنمو الاقتصادي في الجزائر؟**

تحت هذه الإشكالية، تدرج العديد من الأسئلة الفرعية التي تتمثل فيما يلي:

- ما هي العلاقة الموجودة بين التجارة الدولية و النمو الاقتصادي؟
- كيف تساهم الصادرات بشتى أنواعها في تحقيق معدلات نمو طويلة الأجل؟
- ماهي النتائج التي توصلت إليها الدراسات التي عالجت العلاقة الموجودة بين الصادرات والنمو الاقتصادي في الجزائر؟ و هل تتفق في مجملها؟

## الفرضيات

لكي نعبّر عن الإشكالية الرئيسية والتساؤلات الفرعية ونتعمق في دراستها و نضع منهجا للبحث، فإننا نقترح الفرضيات التي نراها تساهم في تحديد معالم الموضوع والمتمثلة في ما يلي:

- تعتبر العلاقة بين التجارة الدولية و النمو الاقتصادي علاقة معقدة و ذو اتجاهين، كما انه لا تزال محل نقاش (جدل) مستفيض في الأدبيات الاقتصادية.
- هناك اتفاق عام على أن الصادرات تلعب دورا حاسما في رفع معدلات النمو الاقتصادي، و زيادة مستويات الدخل عبر البلدان.
- توصل الدراسات التجريبية حول هذه العلاقة على المستوى الاقتصادي الوطني إلى أن الصادرات تؤثر على النمو الاقتصادي بشكل ايجابي على المدى الطويل، لكن من خلال الصادرات النفطية.

## المنهج المتبع ومصادر البيانات

للتحقق من الفرضيات المقترحة، والإجابة على الإشكالية المطروحة، سنعمد على استخدام المنهج النظري بالإضافة إلى المنهج الوصفي التحليلي. حيث قمنا بالتطرق إلى الأدبيات ذات الصلة بموضوع التجارة والنمو الاقتصادي وإيجاد العلاقة بين هاتين الظاهرتين هذا من جهة، ومن جهة أخرى تم استخدام المنهج التحليلي الوصفي لتقديم مختلف اتجاهات جانبي الصادرات والنمو الاقتصادي على الصعيد الدولي والمحلي. أما في المنهج التطبيقي، تم إتباع المنهج التحليلي التقييمي للدراسات التجريبية السابقة والحديثة لدراسة العلاقة بين الصادرات والنمو الاقتصادي على الاقتصاديات بشكل عام والجزائر بشكل خاص.

أما مصادر البيانات، فهي عموماً عبارة عن مجموعة من الكتب و الأبحاث والتقارير العالمية المختلفة، والتقارير الدولية والحكومية بالإضافة إلى بعض الدراسات الأكاديمية والعلمية والتي أجريت لأغراض مختلفة.

## خطة البحث

حتى تتمكن من الإلمام بجوانب هذا البحث و تحليل الإشكالية المطروحة، و محاولة اختبار الفرضيات المذكورة سابقاً، اعتمدت الدراسة على التحليل المنهجي التالي الذي يتضمن مقدمة وثلاثة فصول و خاتمة:

حيث نتطرق في الفصل الأول إلى دراسة بعض القضايا والمسائل الرئيسية في الأدب الاقتصادي حول النمو الاقتصادي و التجارة الدولية. حيث قمنا أولاً بدراسة علاقة التجارة والنمو الاقتصادي من منظور نظريتي التجارة الدولية و النمو الاقتصادي، ثم تحولنا بعد ذلك إلى الدراسات التجريبية والتقييم الإجمالي.

أما الفصل الثاني فيبحث في طبيعة هيكل الصادرات و النمو الاقتصادي في الجزائر. هذا يتطلب منا تقسيم البحث إلى ثلاثة مباحث، أولاً معرفة تطور الصادرات الجزائرية خلال الفترة (2000-2010) وتركيبية الصادرات ( الصادرات النفطية و غير النفطية) . أما في المبحث الثاني فتطرقنا إلى تطور النمو الاقتصادي في الجزائر، مستعرضين بذلك مختلف برامج النمو الاقتصادي المطبقة في الجزائر في الألفية الجديدة. أخيراً يناقش المبحث الثالث الارتباط الموجود بين الصادرات و النمو الاقتصادي في الجزائر.

أما الفصل الثالث سنحاول التركيز على العلاقة بين الصادرات والنمو الاقتصادي من خلال الإشارة إلى مختلف الدراسات التجريبية المؤثرة في الأدب حول العلاقة بين الصادرات والنمو. ثم إلى أهم الدراسات على مستوى الاقتصاد الوطني. أخيراً، تظهر الخاتمة العامة أهم نتائج و توصيات الدراسة.



# الفصل الأول

التجارة الدولية والنمو الاقتصادي

## مقدمة

تعتبر التجارة الخارجية احد أهم مجالات التفاعل بين الاقتصاد المحلي و الاقتصاديات العالم الخارجي . فهي تضمن تدفق للسلع والخدمات من وإلى البلد ، كما أنها تعمل على خلق روابط على مستوى الاقتصاد الكلي. و تعد التجارة الدولية بمثابة المرآة التي تعكس خصائص وهيكل الاقتصاد المحلي ،درجة تقدمه ،ونموه لذلك ، نجد أن البلدان المتقدمة تتميز بهيكل متوازن عكس البلدان النامية . و تعتبر التجارة الدولية أيضا وسيلة من وسائل الأساسية التي تمكن من تحقيق التنمية على مستوى الوطني ، كما أنها توجه العلاقات الاقتصادية نحو رفع في المستوى المعيشة ،ضمان التوظيف الكامل والتوسع في الإنتاج، وتجارة السلع والخدمات مع مراعاة الاحتياجات. إلى جانب ذلك ، تؤدي التجارة الدولية دورا حيويا في التنمية الاقتصادية من خلال تأثيرها على النمو الاقتصادي من جهة ،وتوفير الموارد الضرورية من جهة أخرى.

الغرض الرئيسي لهذا الفصل هو المناقشة و بطريقة تمهيدية العلاقة بين التجارة الدولية والنمو الاقتصادي. لذلك يقدم المبحث الأول استعراضا للأدب حول هذا الموضوع من منظور كل من نظرية التجارة الدولية International Trade Theory ونظرية النمو الاقتصادي Economic Growth Theory. ثم نقوم في المبحث الثاني يعرض بعض الدراسات التجريبية بشأن العلاقة بين التجارة الدولية الصادرات و النمو الاقتصادي. وتقييما شاملا للنتائج المتحصل عليها في تلك الدراسات التجريبية.

## المبحث الأول: التجارة و النمو الاقتصادي

## المطلب الأول: التجارة و النمو الاقتصادي من منظور نظرية التجارة الدولية

إن العلاقة بين التجارة و النمو الاقتصادي تم تحليلها على نطاق واسع حيث يشير Van den Berg and Lewer (2007) انه منذ تفسير Adam Smith لمفهوم الميزة المطلقة Absolute Advantage في أواخر القرن الثامن عشر، و على مدار 200 عام استطاعت الأدبيات الاقتصادية تقديم حجج قوية لتبرير سياسات التجارة الحرة Free Trade. في المقام الأول ، سيعمد هذا القسم الأول الى تحليل العلاقة بين التجارة و النمو الاقتصادي ،على ضوء نظرية التجارة الدولية.

بداية ، يشير Adam Smith إلى أن تزايد التخصص و تقسيم العمل ، مدجا بالتبادل الدولي International Exchange ، من شأنه أن يساهم في رفع رفاهية و نمو الأمم. و نشير هنا إلى رؤية Adam Smith تقوم على فكرة اعتبار التجارة الدولية كآلية لتعزيز الرفاهية. بمعنى أدق أن عملية تقسيم العمل يجبر الأفراد على تبادل السلع و الخدمات و بالتالي وجود مستويات مرتفعة من التجارة يعني المزيد من التخصص –تقسيم العمل –، و من خلال هذه الوسائل يمكن تعزيز النمو الاقتصادي. و الواضح ،

أن التخصص من وجهة نظر Adam Smith تعتبر كمصدر لمكاسب الكفاءة Efficiency Gains و استمرار التقدم التكنولوجي Technological Progress ، طالما أنها تمثل تطويراً لأدوات و ميكانزمات جديدة للقيام بالمهام المتخصصة. فعندما يتم ترقية التخصص ، يمكننا توقع مكاسب جديدة من التبادل، كلما استطاع بلد ما استغلال المكاسب من وراء هذا التخصص ( Van den Berg and Lewer, 2007). أي أن وجود المزيد من التخصص الناجمة عن التجارة الحرة سيعزز مسار النمو الاقتصادي.

و استناداً الى Smith ، يشير Van den Berg and Lewer (2007) الى أن:

"للتجارة الدولية تأثير إيجابي للغاية على النمو الاقتصادي، فالتحول المفاجئ للسياسة التجارية التي تفتح على التجارة الجديدة توفر مكاسب فورية في نصيب الفرد والذي يؤدي بدوره الى تسريع التقدم التكنولوجي وزيادة معدل النمو بشكل دائم" (p76).

بعد ذلك يمكن التأكيد أن منظور Smith يربط التجارة بالمكاسب المحققة في نصيب الفرد من الناتج و تزايد معدل النمو الاقتصادي. فزيادة الإنتاجية، نتيجة رفع القيود على التجارة الخارجية ، من شأنه أن يولد حجم إنتاج أكبر بمستوى رأس مال معطى (Barkai , 1969) .

من جانب آخر، يقترح David Ricardo مثالا لبلدين-سلعتين-و عامل إنتاج واحد يتضمن مكاسب من التجارة و التخصص للبلدان المعنية حتى و إن تمتع احد البلدين بكفاءة أكبر في إنتاج كلتا السلعتين. و يقوم نموذج Ricardo بتقدير التجارة على أنها نوع من "وضعية الفوز للجانبين Win-Win Situation" ، بمعنى ، استفادة كلا البلدين جراء انخراطهم في التجارة الدولية ، حتى بوجود اختلافات في جانب التكنولوجيا و الأجور. إذن الظاهر أن التجارة الدولية في حد ذاتها تنشأ عن طريق وجود اختلافات دولية في إنتاجية العمل. في الواقع، يؤدي نمط التجارة المحدد ب "الميزة النسبية Comparative Advantage" الى زيادة رفاهية كلا البلدين من خلال تحسين كفاءة الإنتاج و الاستهلاك. و اتضح أيضاً أن التخصص يمكن أن يكون مفيداً للبلدان المعنية ، طالما أن الدخول و الأجور تصبح في أفضل حال بعد أن تأخذ التجارة مكانها. في هذا الصدد ، يشير Sen (2005) الى أن التجارة بمفهوم Ricardo و Smith تمثل طريقاً لتحقيق كفاءة الإنتاج على المستوى العالمي.

و ضمن نموذج Ricardo، يمكن تحليل تأثير التجارة على الرفاهية من منظورين مختلفين فالمنظور الأول يتعلق بظاهرة ارتفاع مستويات الأجور الحقيقية للعمال في كلا البلدين المنخرطين في التجارة مقارنة بوضعيتهما في حالة الاكتفاء الذاتي Autarky. و تظهر هذه الوضعية عندما يتخصص كلا البلدين في السلع التي تتمتع بها بميزة نسبية و تنخرط في التجارة الحرة و بالتالي يمكن للبلدان الاستفادة من مكاسب

التجارة (Suranovic, 2009). أما المنظور الثاني فيتعلق بتأثيرات الرفاهية الإجمالية للتجارة الحرة و التي تظهر نتيجة تزايد كفاءة عمليات الإنتاج و الاستهلاك. حيث من الملاحظ أن نمط التخصص والميزة النسبية تسمح للبلدان بالتمتع بمستويات عالية من المنفعة الإجمالية و الذي يعني ضمناً الرفع من الرفاهية على مستوى البلد. فالتجارة تسمح للمستهلكين ببلوغ منحنيات سواء مرتفعة - من خلال توسيع نطاق اختياراتهم -، و بالتالي بلوغ مستوى رفاهية أكبر مقارنة بحالة الاكتفاء الذاتي. نشير أيضاً الى أن المنتجين تماماً مثل المستهلكين يستفيدون من التجارة الحرة ، طالما أنها تسمح بزيادة نطاق الاختيار في كل من البلدان المعنية ، و في حالة تخصص كل بلد في إنتاج السلعة التي يتمتع بها بميزة نسبية ، فإن الناتج العالمي سيعرف ارتفاعاً ملحوظاً (Krugman and Obstfeld, 2006) .

حتى هذه النقطة تم اعتبار التجارة على أنها عملية مربحة (مفيدة) لكل الأطراف المعنية لهذا السبب قام نموذج العوامل المحددة Specific Factors Model بإدراج فكرة مبتكرة: يوجد عوامل محددة لصناعات معينة، تسمح بفهم كيفية تأثير التجارة على توزيع الدخل. في هذا الصدد يوضح Feenstra and Taylor (2008) كيفية تأثير التغير في أسعار النسبية -الناجمة عن الانفتاح على التجارة - في ظهور الفائزين Winners و الخاسرين Losers . فبعض عوامل الإنتاج تستفيد من مكاسب حقيقة في حين أن بعضها الآخر تخسر.

أما النموذج المعياري لـ Heckscher-Ohlin ، فيقترح أن التجارة الدولية تعزز رفاهية الأمم المنخرطة في التجارة بالنظر لأن البلدان تحقق مستويات مرتفعة من المنفعة الإجمالية مقارنة بحالة الاكتفاء الذاتي. و وفقاً لهذا النموذج، تلجأ البلدان الى التجارة بسبب وجود اختلافات في وفرة عوامل الإنتاج. و يمكن تصنيف مكاسب الرفاهية من التجارة الحرة الى تأثيرين متميزين: مكاسب كفاءة الإنتاج Production Efficiency Gains و مكاسب كفاءة الاستهلاك Consumption Efficiency Gains (Suranovic, 2009). لكن، نشير أيضاً الى أن عملية الانتقال من مرحلة الاكتفاء الذاتي الى التجارة الحرة تتضمن بعض تأثيرات إعادة التوزيع: فالبلد الذي يتمتع بوفرة نسبية لعامل الإنتاج يحقق مكاسب من التجارة ، في حين يخسر البلد الآخر الذي يعاني نسبياً من ندرة عوامل الإنتاج (Suranovic, 2009). هذا هو الفرق الملاحظ مقارنة بالنماذج السابقة: حيث يظهر الآن أن المنافع من وراء التجارة ليست بالضرورة يتلقاها جميع الأطراف .

ويؤدي الزيادة في الرفاهية الكلية الى وضعية أين تتجاوز المكاسب فيها تلك الخسائر. لكن هذا لا يعني أن كل الأطراف ستستفيد من التجارة. و بالتالي فإن هذا النهج يتوجه نحو إبراز المكاسب المرتبطة بالوفرة النسبية لعوامل الإنتاج في بلد ما و الخسائر المتصلة بندرة العوامل بعد انفتاحها على التجارة. في

هذا الإطار يسلط Krugman and Obstfeld (2006) الضوء على الكيفية التي تخسر فيها عوامل الإنتاج -التي تعتبر محددة في الصناعات التي تنافس الواردات -من التجارة على المدى القصير. أما على المدى الطويل يخسر البلدان التي تعاني ندرة في العوامل من التجارة كنتيجة متوقعة من تأثيرات القوية لتوزيع الدخل. لكن في النهاية فإن المكاسب ستتفوق بوضوح على الخسائر كما ينبغي توقع مكاسب شاملة من التجارة.

لاحقاً، شهدت نظرية التجارة الدولية تحولات عميقة، حيث انتقلت من النماذج القائمة على الميزة النسبية بدلالة الاختلافات في وفرة عوامل الإنتاج، و متطلبات المدخلات المحددة للقطاع في ظل المنافسة الكاملة، ليتم اقتراح نماذج نظرية جديدة تعمل على تفسير التجارة ضمن الصناعة Intra-Industry Trade المصاحبة لاختلافات الإنتاج في ظل المنافسة الاحتكارية (Tomiura, 2006).

بناءً على نموذج التوازن العام بعامل إنتاج واحد (عنصر العمل) و اقتصاد حجم داخل في الشركة -منافسة غير كاملة-، و بافتراض وجود  $n$  سلعة مختلفة و أذواق متنوعة للمستهلكين، تظهر النظرية الجديدة للتجارة New Trade Theory على أن التجارة هي عملية مربحة (مفيدة)، طالما أنها تزيد من حجم السوق (Krugman and Obstfeld, 2006). و تتوقع هذه النظرية وجود مكاسب من التجارة، حتى و إن اخذ الإنتاج مكانه ضمن صناعات تنافسية احتكارية مع تزايد عوائد الحجم. و نتيجة لعملية التخصص تظهر هناك فرص لتحقيق مكاسب متبادلة، حتى لو كانت البلدان متماثلة في نمط التنمية الاقتصادية و نسب رأس المال إلى العمل. في الواقع، كبر حجم السوق سيؤدي إلى خفض متوسط مستوى الأسعار، بالإضافة إلى توفير أكبر مجموعة متنوعة من السلع. على ذلك، يزداد مستوى الرفاهية: يصبح الآن لدى المستهلكين إمكانيات استهلاك أكبر.

في هذا الصدد، يشير Krugman and Obstfeld (2006) إلى أن:

"في ظل هذه الظروف يصبح تأثير التجارة على توزيع الدخل ضعيفا و سيكون هناك مكاسب إضافية كبيرة من التجارة ضمن الصناعة. النتيجة التي يمكن الحصول عليها هو على الرغم من وجود تأثيرات التجارة على توزيع الدخل، يمكن لكل طرف أن يستفيد من التجارة" (p129).

كنتيجة لذلك، تشير هذه النظرية إلى تزايد حجم المكاسب المتحصل عليها في التجارة ضمن الصناعات مقارنة بتلك المرتبطة بالميزة النسبية. فالمكاسب من التجارة سترتفع "حتى بين البلدان التي تتشابه في الأذواق، التكنولوجيا، و وفرة العوامل (Krugman 1979, p. 469). و باختصار، يؤدي الانفتاح على التجارة إلى توفير مجموعة متنوعة من السلع، استغلال وفورات الحجم، و انخفاض تكاليف الوحدة.

من الواضح أن لدى مفهوم المكاسب الإضافية من التجارة الكثير من الأنصار ، فعلى سبيل المثال، يشير Leibenstein (1966) أن مستوى الكفاءة في الاقتصاد يتأثر بمستوى المنافسة ، مما يعني -مع بقاء العوامل الأخرى ثابتة- أن التجارة ستعزز المنافسة و بالتالي ، القدرات الإدارية و الإنتاجية لبلد ما. و يضيف Leibenstein أن النماذج التقليدية للتجارة لا تأخذ بعين الاعتبار تكاليف "السلوك الباحث عن الربح Rent Seeking Behavior من قبل المصالح الشخصية التي تبحث في التأثير على السياسة التجارية " ( Van den Berg and Lewer, 2007, p.19).

من جانب آخر، عرفت نظرية التجارة الدولية تحولا كبيرا بتوسيع نموذج Krugman ، محفزة بالزيادة الإيجابية للبيانات المتوفرة على مستوى الشركة (الوحدوي) (Neary, 2009). هذا ما يعرف ب"النظرية الجديدة للتجارة New New Trade Theory " المقدمة من قبل Melitz and Antras (2003). و تختلف هذه النظرية عن سابقتها في كون أن وحدة التحليل انتقلت الآن من مستوى الصناعة الى مستوى الشركة (Tomiura, 2006). يبرز Melitz (2003) مكاسب جديدة للتجارة لم تتطرق نظرية التجارة إليها من قبل. ففي إطار نموذج ديناميكي و بوجود شركات غير متجانسة ، تظهر الكيفية التي يمكن للانفتاح التجاري أن يدفع "الشركات الأكثر إنتاجية فقط لدخول أسواق التصدير (في حين تستمر بعض الشركات الأقل إنتاجية في الإنتاج فقط في السوق المحلية)، مما يضطر بشكل ألي الى خروج الشركات الأقل إنتاجا" (p. 1695). على هذا سيساهم نمو الإنتاجية الإجمالية للصناعة ، انطلاقا من عملية إعادة تخصيص الموارد ، في مكاسب الرفاهية. في مقابل ذلك ، سيؤدي خروج الشركات الأقل إنتاجية مقابل زيادة لمبيعات الشركات الأكثر إنتاجية الى إعادة توزيع حصص السوق نحو الشركات الأكثر إنتاجية ، مما يعزز من الإنتاجية الإجمالية (Melitz, 2003, p.1695). و الظاهر أيضا أن وجود تكاليف مرتفعة لدخول سوق التصدير سيعكس قوة تأثير التجارة على مختلف أنواع الشركات. لكن على الرغم من هذه التكاليف، ستظهر الرفاهية المعززة من طبيعة التجارة. و يشير Melitz (2003) الى أن دور تكاليف الصادرات يكمن في ضبط توزيع المكاسب من التجارة عبر الشركات. على عكس ذلك ، يرى Melitz أن عملية إعادة التوزيع تتضمن أيضا بعض التكاليف قصيرة الأجل. إلا أن العديد من الأبحاث ترى أن الآثار الممكنة للسياسة التجارية على إعادة توزيع الشركات ستعمل على تعويض تلك التكاليف الانتقالية.

في الواقع قوبلت فكرة المصادر الإضافية أو الجديدة للمكاسب من التجارة بوجهات نظر مؤيدة ومعارضة. فمن وجهة النظر المؤيدة يتعلق الأمر بتأثيرات الرفاهية من التجارة التي يدافع عنها Van den Berg and Lewer (2007). فبالنسبة إليهم ، لا ترتبط التجارة بالمكاسب الساكنة المستمدة من الميزة

النسبية، بل يمكن تحقيق أكبر المنافع عن طريق المكاسب الديناميكية طويلة الآجل انطلاقاً من التأثيرات الإيجابية للتجارة على النمو الاقتصادي، عن طريق العديد من القنوات كنقل التكنولوجيا مثلاً. ويختتم Van den Berg and Lewer (2007) بالتأكيد على أنه "من المتوقع أن يؤدي الدمج بين نظرية التجارة و نظرية النمو الاقتصادي الى وجود حالة قوية و دائمة للتجارة الحرة" (p.253). أما من وجهة النظر المعارضة، يرى العديد من الباحثين أمثال Costinot، Arkolakis ، و Rodriguez Clare (2010) أن " نماذج التجارة الغنية لا تتضمن مكاسب كبيرة من التجارة (p.01). فهم يؤكدون أن المصادر الجديدة لمكاسب التجارة يمكن أن تغير من تركيبها، لكن ليس من حجمها الكلي.

عند هذه النقطة يمكن ذكر عدد من المنافع المرتبطة من التجارة من خلال نظرية التجارة الدولية. تعزيز الرفاهية من خلال التجارة كما تم ذكرها المدارس الفكرية المختلفة، تأخذ في الحسبان بعض الجوانب مثل مكاسب كفاءة الإنتاج و الاستهلاك، تزايد الإنتاجية، نواتج أكبر، و ارتفاع الأجور. الى جانب ذلك، تركز معظم الإسهامات الأخيرة على الكيفية التي تؤثر فيها التجارة على زيادة حجم السوق، مما يسمح بتوفير مجموعة كبيرة و متنوعة من السلع و انخفاض مستوى الأسعار. أخيراً، يمكن القول أن التجارة يمكنها أن تؤدي الى تزايد نمو الإنتاجية الكلية على مستوى الصناعة.

ولأن التجارة الحرة لا تتمتع بقبول الإجماع، تم وضع حجج مؤيدة لها "المتفائلون بالتجارة Trade Optimists"- أنصار التجارة الحرة و التنمية المتوجهة نحو الخارج Outward-Looking Development -، و حجج معارضة لها "المتشائمون بالتجارة Trade Pessimists"- أنصار الحماية والتنمية المتوجهة نحو الداخل Inward-Looking Development ( Todaro and ) (Smith, 2011). و مع ذلك، قبل البدء بمناقشة هذه الجوانب، من المهم القيام بتحليل الروابط الممكنة بين التجارة و النمو الاقتصادي.

### المطلب الثاني: التجارة و النمو الاقتصادي من منظور نظرية النمو الاقتصادي

إن إظهار الروابط المختلفة بين التجارة و النمو الاقتصادي ليست بالمهمة السهلة: فمن المؤكد أن هذا المجال من الدراسة يعتبر من أهم النقاشات المهمة و الغنية في الأدب الاقتصادي. بالإضافة الى مختلف نظريات و نماذج التجارة، تم اللجوء الى عدد من الدراسات الإحصائية و التجريبية لدعم أو رفض قضية التجارة الحرة. فمن جانب واحد، دافعت مختلف المدارس الفكرية منذ عهد Adam Smith في أواخر القرن الثامن عشر على التجارة الحرة، بالتركيز على المكاسب المستمدة منها. أما الجانب

الآخر، عرض المشككون Sceptics لقضية التجارة الحرة حججا مضادة في الأدب الاقتصادي ، و أوجه القصور المختلفة لتقديرات الدراسات التجريبية.

في الواقع، يبرز Van den Berg and Lewer (2007) أن العلاقة السببية بين النمو الاقتصادي والتجارة الدولية هي "ثنائية الاتجاه Bi-Directional". فالاتجاه الأول من العلاقة تفترض أن التجارة كآلية تعزز النمو. أما الاتجاه الثاني فيسلط الضوء على أن وجود مستويات أعلى من التنمية والتكنولوجيا المتقدمة سيعظم حجم التبادلات التجارية بين الاقتصاديات. جانب آخر مهم لابد من الإشارة إليه ، هو أن العلاقة ثنائية الاتجاه بين التجارة و النمو الاقتصادي هي جد معقدة ، مع الأخذ بعين الاعتبار أن العديد من المتغيرات الأخرى – كالعوامل الاقتصادية الاجتماعية السياسية يبدو أنها تمارس تأثيرا قويا على العلاقة بين النمو و التجارة.

من المهم أيضا التمييز بين المكاسب الساكنة و الديناميكية من التجارة. فالأولى تحدث نتيجة عملية إعادة تخصيص الموارد من قطاع الى آخر كلما اخذ التخصص المتزايد، بناء على الميزة النسبية ، مكانه-. أما المكاسب الديناميكية من التجارة فتعمل على تحويل حدود إمكانيات الإنتاج باستمرار، بشرط أن ترتبط التجارة بالمزيد من الاستثمارات و سرعة نمو الإنتاجية بناء على وفورات الحجم، التعلم بالممارسة و اكتساب المعرفة الجديدة من الخارج خصوصا من الاستثمار الأجنبي المباشر (Thirlwall, 2000, p 6). كما ذكرنا سابقا ، يقترح العديد من الباحثين أن الكيفية اللازمة لفهم العلاقة الممكنة بين الصادرات و النمو يتطلب توسيع مجال التحليل ليشمل بالإضافة الى نظرية التجارة الدولية، نظرية النمو الاقتصادي. هذا هو السبب الذي يحفزنا لتحويل مجال التحليل الى منهج مدارس الفكرية و النظريات المتعلقة بمجال النمو الاقتصادي.

تعتبر الصادرات في أدبيات التنمية الاقتصادية التقليدية آلية محفزة للنمو الاقتصادي بناء على الآثار الانتشارية Spillovers الايجابية للإنتاجية من القطاع التجاري الى القطاع غير التجاري (Madsen, 2009; Edwards, 1993). كما أن للصادرات دور كبير و هام في تشجيع المشاريع الاستثمارية ذات الكفاءة.

واستنادا الى Levine and Renelt (1992) ، يمكن إرجاع الفضل في صياغة الروابط النظرية بين التجارة و النمو الاقتصادي إلى العديد من الاقتصاديين أمثال Romer ، Rivera-Batiz ، Grossman ، و Helpman. فقد استطاع هؤلاء الباحثين تقديم حجج مثيرة للاهتمام داعمة لهذا النوع من العلاقة. في هذا المقام ، نشير انه على الرغم من أن المناقشات النظرية ركزت كثيرا على العلاقة بين



التجارة الدولية و النمو ، إلا انه على مستوى الدراسات التجريبية ، تم التركيز فقط على العلاقة بين الصادرات و النمو فقط.

بالرجوع مرة أخرى الى Adam Smith ، لكن هذه المرة من منظور النمو الاقتصادي ، يمكن إبراز انه يعتبر هذه العملية "كآلية لتعزيز الرفاهية" عن طريق الاستثمار في رأس المال و الابتكار. أما نظرية الميزة النسبية ل David Ricardo ، فتظهر انه في ظل المنافسة الكاملة و التوظيف الكامل للموارد ، يمكن للبلدان المنخرطة في التجارة أن تجني مكاسب عن طريق التخصص في إنتاج السلع التي تتمتع فيها بميزة نسبية (اقل تكلفة فرصة بديلة Lowest Opportunity Cost) ، و تداول الفائض من الإنتاج الذي يتجاوز الطلب المحلي (Thirlwall, 2000). هذه بالضرورة ستكون "المكاسب الساكنة Static Gains المستمدة من تخصيص الموارد من قطاع إلى آخر ، كلما اخذ التخصيص المتزايد مكانه (Thirlwall, 2000). بالإضافة الى ذلك ، تعتبر المدرسة الكلاسيكية التكنولوجية على أنها تلك الآلية التي تساعد على حل مشاكل تناقص الغلة Diminishing Returns ، و ترفع دالة الإنتاج . من هذا المنطق ، يمكن القول أن زيادة التجارة الدولية سيؤدي الى تحسين الكفاءة ، و الذي بدوره سيؤدي الى نشر التقدم التكنولوجي.

بعد ذلك ، يمكن ضمن نموذج Harrod-Domar ، تفسير معدل نمو الاقتصاد بدلالة مستوى رأس المال للادخار و الإنتاجية . و بالتالي ، يمكن القول أن النمو الاقتصادي يرجع في الأساس الى تراكم رأس المال. هنا يجب الاعتراف أن التجارة لا تلعب دورا واضحا من منظور Harrod-Domar ، لكنها في الواقع تساهم بشكل خفي ، كما أشار Van den Berg and Lewer (2007): يمكن للتجارة الدولية أن تؤثر على الكيفية التي يستثمر فيها الادخار. فبعض الدراسات اكتشفت أن الأسعار المحلية في البلدان النامية تتعرض الى التشوه عن طريق القيود التجارية ، مما يؤدي الى سوء تخصيص الموارد . على عكس ذلك ، يفترض انه في ظل اقتصاد منفتح ، تكون الأسعار أكثر دقة و تعكس بحق تكاليف الفرصة البديلة ، و تحسن من تخصيص الموارد.

استنادا إلى نموذج Solow (1956) ، يحلل Baldwin (1992) المكاسب المتوقعة من التجارة: زيادة كفاءة الاقتصاد برفع دالة الإنتاج إلى الأعلى و بالتالي ، توليد نمو اقتصادي كلما اتجه الاقتصاد نحو المستوى التوازني مرتفع لكل من رأس المال والناتج في الحالة المستقرة ( Van den Berg and Lewer 2007, p95). و في حالة توسيع نموذج Solow (من خلال إدراج متغير التكنولوجيا و بمعدلات ادخار و اهتلاك لرأس المال و نمو سكاني معطاة) ، يمكن تفسير استمرارية النمو الاقتصادي على المدى الطويل. فوجود معدل ثابت للتقدم التكنولوجي سيؤدي الى رفع دالة الإنتاج ، و بالتالي تزايد نسب

رأس الى العمل Capital-Labor Ratio للاقتصاد و نصيب الفرد من الناتج في الحالة المستقرة Steady State بنفس المعدل ( Van den Berg and Lewer 2007, p. 92 ). لذلك، يمكن للتجارة أن تشجع على إدامة النمو طالما أنها تتداخل (تؤثر على) مع التقدم التكنولوجي. مع الأخذ بعين الاعتبار خصائص التقدم التكنولوجي ، من المرجح أن يتمتع اقتصاد منفتح بمعدل رقي تكنولوجي أسرع مقارنة باقتصاد مغلق. و بالتالي فإن دور التجارة الدولية كمعزز لنقل التكنولوجيا هي في غاية الأهمية.

إن تأثير التجارة الدولية على النمو الاقتصادي تم معالجته على نطاق واسع من وجهة نظر جيل الصرف الأجنبي Foreign Exchange Generation ، حيث تم التأكيد على أن زيادة حجم الصادرات يمكن أن يكون مفيدا في التخفيف من حدة قيود النقد الأجنبي، و الذي سيؤدي في نهاية المطاف الى خلق آثار ايجابية على النمو الاقتصادي. في هذا الإطار ، يرى Edwards (1993,p.1385) أن زيادة واردات المنتجات الوسيطة Imports of Intermediate Products من شأنه أن يسمح بالتغلب على الإخفاقات (التقنية) ، و ممارسة تأثير ايجابي على نمو الناتج. و يستشهد Edwards في ذلك على دراسة Esfahani (1991) التي ترى أن سياسات المتوجهة نحو التصدير Export-Oriented Policies يمكن أن تؤثر بشكل ايجابي على النمو من خلال توفير النقد الأجنبي، و تخفيض العجز في الواردات ، و دعم توسيع الناتج.

أكثر من ذلك، تشدد نظريات النمو الداخلي Endogenous Growth بشكل خاص على اعتبار التجارة كقناة رئيسية تسمح بانتقال المعرفة عالميا (Grossman and Helpman, 1991). في هذا الجانب، يوضح Madsen (2009, p.398) أن أوائل نماذج النمو الداخلي تم تطويرها في إطار علمي، أين تتفاوت فيه مستويات أنشطة البحث و التطوير ( Research and Development, ) بشكل نسبي. عند هذه النقطة، من المهم أن نذكر كيف أمكن للحجج السابقة أن تتحول من منظور الصادرات الى منظور الواردات. في هذا الصدد، يرى Madsen (2009, p.399) أن أواخر الأدبيات النمو الداخلي تركز على الطريقة التي يمكن لواردات المعرفة أن تعزز النمو الاقتصادي ( Romer ,1990a, 1992; Grossman and Helpman ,1991; Rivera-Batiz and Romer, ) (1991; Baldwin and Forslid, 2000). على نفس المنوال، يمكن القول أن الواردات تتيح للمنتجين المحليين إمكانية الوصول و الحصول على مجموعة متنوعة من السلع الرأسمالية، و بالتالي توسيع كفاءة الإنتاج (Barro and Sala-i-Martin, 2004).

استنادا الى Grossman and Helpman (1991) ، يؤكد Madsen (2009) أن نوعية السلع الوسيطة سيؤثر ايجابيا على كفاءة الإنتاج. فالتكنولوجيا المحسدة في السلع الوسيطة ستجعل

المنتجات المستوردة أكثر إنتاجية، كما أنها سترفع من إنتاجية عنصر العمل و إنتاجية العوامل الكلية (Total Factor Productivity ,TFP). و يذكر Madsen ملاحظة مثيرة للاهتمام هي أن السبيل الوحيد الذي يمكن للتجارة أن تعزز النمو يتمثل في المدى الذي يتداول فيه البلد السلع مع الاقتصاديات ذات كثافة البحث و التطوير. فتداول الاقتصاديات النامية للسلع مع الاقتصاديات المتقدمة سيجعل هناك إمكانية أكبر للحاق بالركب Catching Up، في ظل انخفاض تكاليف التقليد مقارنة بتكاليف الابتكار. و بالفعل، قدمت العديد من الدراسات دعماً قوياً للفرضية القائلة بأن الأثر الانتشاري للمعرفة عن طريق الواردات يمارس تأثيراً إيجابياً على النمو. في هذا الجانب، يشير Madsen (2009) إلى أن " كثافة R&D له تأثيرات مستدامة على النمو الاقتصادي، و هو ما يتوافق مع توقعات النظريات الشومبترية للنمو Schumpeterian Growth Theories" (p.411).

في دراسته، يقوم Edwards (1993) باستعراض شامل للأدبيات الحديثة حول السياسة التجارية في البلدان النامية: الهدف الأساسي هو تحليل فيما إذا كانت نتائج الدراسات التجريبية تدعم نظرة السياسة كون أداء الاقتصاديات المنفتحة أفضل من أداء الاقتصاديات المغلقة. و لتحقيق ذلك الهدف، تم استخدام نوعين من التحقيقات: النوع الأول يسمى بدراسات متعددة البلدان Multi-Country Studies لحلقات الممارسة الحمائية و التحرير المقدمة من قبل Balassa (1971)، Krueger (1978)، Bhagwati (1978)، و Michaely et al (1991). أما النوع الثاني فيعمل على تحليل الانحدار القطري Cross-Country Regression (على مستوى البلد) للعلاقة بين الصادرات والأداء الاقتصادي -على سبيل المثال Balassa (1985)، Ram (1985، 1987)، Gray and Singer (1988) و Esfahani (1991).

لكن بعد ما تأكد أن العديد من الانحدارات القطرية "تعاني من بعض القصور التجريبية والمفاهيمية" (p.1389) ، كما أن الدراسات متعددة البلدان لم تكن ناجحة في توفير إطار نظري مقنع. يبرز Edwards (1993) أهمية نظريات النمو الداخلي كإطار نظري يوفر جواباً صارماً للكيفية التي يمكن للسياسة التجارية أن تؤثر على النمو الاقتصادي. فعلى عكس النماذج النيو كلاسيكية التقليدية التي تعتبر توازن الحالة المستقرة لمعدل النمو على المدى الطويل مستقلاً بشكل كامل عن السياسات الوطنية، أصبح ممكناً الآن من خلال النماذج الجديدة الحصول على علاقة توازنية طويلة الأجل بين الانفتاح و النمو الاقتصادي Edwards (1993) على سبيل المثال، في نموذج النمو الداخلي ل Romer (1986)، تزايد كمية الموارد المخصصة لأنشطة البحث و التطوير سينطوي على مجموعة واسعة من السلع الوسيطة، فضلاً عن إنتاجية حدية مرتفعة لرأس المال. لذلك، سيكون لدى الاقتصاديات

المنفتحة فرصة للتخصص في إنتاج بعض المدخلات الوسيطة، ارتباطا بميزتها النسبية (Edwards, 1993). لذلك، يشار إلى أن الانفتاح سيجعل من الممكن الوصول إلى أكبر مجموعة من المدخلات بتكلفة منخفضة، والذي بدوره سيؤدي إلى توليد نمو متوازن مرتفع. ويمكن من خلال الانفتاح أيضا التغلب على الإخفاقات على مستوى الاقتصاد والنمو الاقتصادي بشكل أسرع (Quah and Rauch, 1990).

من الواضح أن دور التجارة في توليد ونشر التقدم التكنولوجي قد لقي الكثير من الاهتمام والتحليل. فقد تم التأكيد أن الأنظمة الأكثر انفتاحا تسمح للاقتصاديات الصغيرة باستيعاب التكنولوجيا المولدة في البلدان المتقدمة بوتيرة أسرع، مما يسمح لهم بتحقيق معدلات نمو مرتفعة. فالانفتاح، في ظل ظروف معينة، يمكن أن يؤدي إلى نمو سريع حتى على المدى الطويل (Grossman and Helpman, 1991). يضيف Edwards أن تحليل الاقتصاد الجزئي من خلال دراسة الجوانب المختلفة للاستخدام المتعدد للمدخلات الوسيطة، اختراعات التصاميم، واستيعاب التقدم التكنولوجي، يمكن أن تساعد على فهم أفضل للروابط المحددة بين السياسة التجارية والنمو.

يرى van den Berg and Lewer (2007) أنه إلى جانب التجارة الدولية، يمكن للأنشطة المصاحبة لها مثل التسويق الدولي، بحوث التسويق، تخطيط الإنتاج، والرحلات الدولية، أن تساهم في نقل المعرفة والتكنولوجيا. ومن ثم، فإن العولمة تتيح للتجارة، في ظل ظروف معينة، توسيعا للمعرفة والأفكار والذي يعني تعزيز النمو الاقتصادي. وبشكل منطقي، ترتبط هذه الظروف الخاصة بانتشار الفوائد من الابتكار. وقد تم التأكيد أنه يمكن للتجارة الدولية أن تعزز النمو الاقتصادي للاقتصاديات الصغيرة من خلال تسهيل حركة التكنولوجيا، والتي تتجسد في كثير من الأحيان في المنتجات. والواضح أن اعتماد (تبني) التكنولوجيات القائمة بدلا من خلق التكنولوجيا الجديدة، ينبغي أن تكون عملية أسهل بالنسبة للبلدان. لكن في المقابل، تتحدد هذه العملية أيضا بعوامل أخرى كمؤسسات البلد مثلا (Lucas, 2000). بناء على دوال الإنتاج النيوكلاسيكية، يرى العديد من الباحثين أن الصادرات تساهم في النمو الاقتصادي عن طريق توليد تأثيرات خارجية إيجابية Positive Externalities على القطاعات غير التجارية، من خلال تطبيق أساليب الإدارة وتقنيات الإنتاج الأكثر كفاءة (Edwards, 1993). إلى جانب ذلك، يعني الفرق في الإنتاجية لصالح قطاع التصدير توسعه النسبي على القطاع غير التجاري مما يؤدي إلى تأثيرات إيجابية على الناتج الإجمالي. هذه الظاهرة يمكن أن تشجع أيضا تخصيص الموارد إلى المشاريع الاستثمارية الأكثر فعالية. في هذا الصدد، قام Feder (1983) بتقسيم الاقتصاد إلى قطاعين: قطاع التصدير و القطاع غير التصديري. يعطى دالة الإنتاج لقطاع التصدير وفقا للاتى:

$$X = g(K, L) \quad (1)$$

حيث:  $X$  الناتج في قطاع التصدير،  $K$  هو مخزون رأس المال، و  $L$  هو عنصر العمل في قطاع التصدير.

اقترح Feder ينص على أن قطاع التصدير يولد تأثيرات ايجابية على باقي قطاعات الاقتصاد (Feder, 1983). لذا، قدم دالة إنتاج للقطاع غير التصديري على انه:

$$N = F(K, L, X) \quad (2)$$

كما تظهر معادلة Feder، يتحدد الناتج في القطاع غير المصدر  $N$  بالتأثيرات الخارجية المولدة من إنتاج  $X$  في قطاع التصدير، فضلا عن مخزون رأس المال و عنصر العمل (Feder, 1983).

و استطاع Feder أيضا اشتقاق معادلة الانحدار التالية:

$$G_Y = \alpha \left( \frac{I}{Y} \right) + \beta \cdot G_L + \delta \left( \frac{X}{Y} \right) G_X + \theta \cdot G_X \quad (3)$$

أين  $\delta$  هو معامل يمثل تأثير النمو لقطاع التصدير ذات الإنتاجية المرتفعة نسبيا، في حين  $\theta$  يغطي التأثيرات الخارجية لإنتاج الصادرات على باقي الاقتصاد (Feder, 1983). في الجانب التجريبي، و باستخدام معادلة Feder، سجل متوسط المعاملات لمتغير "التجارة" في معادلة النمو لـ 99 مقطع عرضي و 116 انحدارات سلاسل زمنية قيما تتجاوز 0.40، بشكل يوافق النتائج التي تحصل عليها Feder في دراسته (Van den Berg and Lewer, 2007). هذه التقديرات تدعم فرضية التأثيرات الايجابية للتجارة على النمو الاقتصادي بناء على التأثيرات الخارجية المولدة في قطاع التصدير، و التي تنتقل الى الأجزاء الأخرى في الاقتصاد مما يؤدي الى ارتفاع الناتج الإجمالي. و بناء على فكرة وجود اختلافات كبيرة في الإنتاجية الحدية للعوامل بين قطاع المصدر و غير المصدر، يرى Feder أن الاقتصاديات التي تنقل الموارد نحو التصدير ستحني مكاسب اكبر مقارنة بالاقتصاديات الموجهة نحو الداخل (Feder, 1983).

احد المواضيع الأخرى التي يمكن أن تجلب الاهتمام عند تحليل العلاقة بين التجارة و النمو تتعلق بمفهوم "التعلم عن طريق التداول Learning-by-Trading". فإلى جانب حجج Feder، يمكن للتجارة أن تقلل من تكاليف السلع الرأسمالية، و يحفز الاستثمار في اقتصاد ما، و بالتالي خلق تأثيرات خارجية متوقعة للاستثمارات (Lee, 1995; Mazumdar, 1996). و من المفترض أيضا أن المكاسب من عملية التعلم عن طريق التداول يمكن أن تتحقق حين يواجه الاقتصاد المنافسة الدولية.

من جانب آخر، يقوم Frankel and Romer (1999) بتحليل اثر التجارة الدولية على الدخل. حيث تشير الدراسة الى أن التجارة يبدو أنها ترفع مستوى الدخل عن طريق تحفيز تراكم رأس

المال المادي و البشري ، و عن طريق تزايد الإنتاج (p.395). كما يذكر Van den Berg and Lewer (2007) ، تشير نتائج دراسة Frankel and Romer (1999) أيضا الى الأثر الكبير للتجارة الدولية على الإنتاجية.

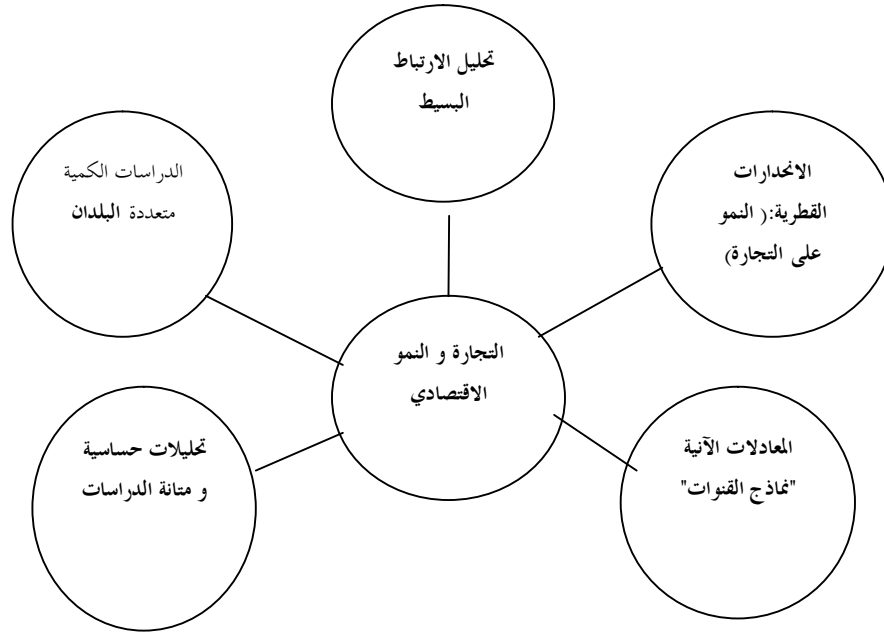
أكثر من ذلك ، يبدو أن التجارة الدولية تشجع نشر التكنولوجيا من الشمال الى الجنوب .فالعديد من النماذج النظرية الرائدة اللاحقة تقترح انه على المدى الطويل ،تميل البلدان لأن تنمو بشكل مماثل شريطة أن يأخذ نشر التكنولوجيا مكانه.فعلى سبيل المثال، تقترح دراسة Lucas (2000) انه إذا ما تم تطبيق سياسة تحرير للتجارة الدولية أو تحسين قدرات استيعاب التكنولوجيا في البلدان النامية، فإن حدوث نشر سريع للتكنولوجيا من شأنه أن يمنح تلك البلدان لتقليد التكنولوجيا الجديدة بدلا من ابتكارها.و ضمن نماذج النمو الداخلي ، يعتقد أن السياسات التي تشمل الانفتاح و المنافسة ،التغير و الابتكار يمكنها أن تشجع النمو الاقتصادي.و يمكن أيضا إرساء تنوع هيكلية عن طريق تفاعل الابتكار في البلدان المتقدمة و التقليد في البلدان النامية.

## المبحث الثاني: الدراسات التجريبية والتقييم الإجمالي

### المطلب الأول:الدراسات التجريبية

تدعم عدد كبير من الدراسات التجريبية الفرضية القائلة،أنه في ظل ثبات العوامل الأخرى، سيستفيد المقيمون في البلدان التي تنفتح على التجارة الدولية بالدخول مرتفعة و المعدلات العالية للنمو الاقتصادي.و على الرغم من أن بعض تلك الدراسات واجهت بسبب افتقارها الواضح للخلفية النظرية الصارمة ، و أوجه القصور المنهجية أو مشاكل حذف المتغير Omitted Variable ،إلا أن هناك دلائل واضحة ترفض الفرضية البديلة القائلة بإمكانية وجود ارتباط سلبى بين التجارة و النمو الاقتصادي (Van den Berg and Lewer,2007). و كما هو مبين في الشكل 1.1، تم تطبيق العديد من الطرق القياسية و الإحصائية المختلفة من قبل الباحثين في محاولة لوصف الرابط بين التجارة و النمو الاقتصادي.

## الشكل (1.1). مخطط شعاعي لمختلف الأساليب التجريبية المستخدمة في الأدب



Source: based on Levine and Renelt. (1992)

وكما ورد في الكثير من المؤلفات العلمية، قامت أوائل الدراسات التجريبية باختبار الروابط بين التجارة و النمو بناء على تحليل الارتباط Correlation Analysis، بدءا بدراسة Michaely (1977) و Balassa (1978) الأكثر شيوعا، حيث كشف في كلتا الدراستين علاقة إيجابية. هذه الدراسة اختبرت الفرضية بأن التجارة تمارس تأثيرا على النمو بناء على نماذج قياسية خطية مشتقة من دالة الإنتاج النيو كلاسيكي مثل:

(4)

$$G_{GDP} = \alpha_0 + \alpha_1.G_K + \alpha_2.G_L + \alpha_3.TRADE + \alpha_4.Z + \mu$$

حيث  $G_{GDP}$ ,  $G_K$ ,  $G_L$  هي معدلات النمو للعمل، مخزون رأس المال، و الناتج الداخلي الخام الحقيقي على الترتيب،  $TRADE$  هو نمو التجارة،  $Z$  هي مجموعة من المتغيرات التي تستخدم لتفسير النمو الاقتصادي، و  $\mu$  هامش الخطأ المعياري (Van den Berg and Lewer, 2007, p.35). و قد تم الافتراض بالإضافة الى ذلك أن الناتج يتبع دالة إنتاج من نوع Cobb-Douglas على النحو التالي:

(5)

$$Y = AK^\alpha L^{1-\alpha}, 0 < \alpha < 1$$

بعض الباحثين أمثال Feder (1983)، Rivera-Batiz and Romer (1991)، MacDonald، Bernard and Bradford (1998)، Clerides et al. (1998)، Edwards (1994)، Jensen (1999) و آخريين اعتمدوا في دراساتهم على هذا النوع من نماذج الانحدار Regression Models. و على الرغم من أن هذه الدراسات الأولى شجعت المناقشة و كانت بالفعل مؤثرة على

صناع القرار ، إلا أن العديد منها تعرضت لانتقادات كثيرة منها لأسباب تتعلق بالقيود المنهجية المختلفة. و تتفق العديد من الآراء أن المشاكل مثل تحيز المتغيرات المحذوفة ،أنية و أخطاء القياس Simultaneity or Measurement Errors لم تؤخذ بعين الاعتبار بشكل صحيح.و أن تلك القيود المنهجية بشكل دقيق مثلت احد أهم الأسس لحجج فرع ما يسمى في الأدب ب"المشككين بالتجارة".

في دراسة Levine and Renelt (1992)، تم تقديم تحليل موسع للدراسات التجريبية التي تهتم بالعلاقة بين معدلات النمو على المدى الطويل و مجموعة متنوعة للسياسات الاقتصادية و المؤشرات السياسية والمؤسسية.و بعد التأكيد على أن عددا قليلا من المتغيرات الاقتصادية أظهرت علاقة ترابطية قوية مع معدلات نمو البلد أو نسبة الإنفاق الاستثماري الى GDP، كما و أظهرت تلك الدراسة وجود ترابط إيجابي و قوي بين متوسط معدلات النمو و متوسط حصة الاستثمار في GDP ،الى جانب وجود علاقة إيجابية بين حصة الاستثمار في GDP و متوسط حصة التجارة في GDP. و باستخدام عينة ل119 بلدا خلال الفترة 1960-1989 ،وجدت الدراسة أن تلك الاقتصاديات التي تنمو بشكل أسرع من المتوسط تميل الى أنها تمتلك حصة صادرات مرتفعة في GDP ،فضلا عن وجود حصة استثمار مرتفعة في GDP .

لكن رغم ذلك ، من المهم أن نشير أيضا الى أن تلك الخصائص المشتركة ليست الوحيدة التي تميزت تلك البلدان: فوجود معدلات كبيرة للالتحاق بالمدارس الابتدائية و الثانوية ، منحة سعر الصرف في السوق السوداء منخفضة ،معدلات التضخم منخفضة هي أيضا دلائل جد واضحة.و بناءا على ذلك ،تبرز دراسة Levine and Renelt (1992)حجتين أساسيتين:أولا و قبل كل شيء،أن العلاقة بين التجارة و النمو الاقتصادي هي مسألة معقدة و أن العديد من العوامل الأخرى- الى جانب الصادرات أو السياسة التجارية - ينبغي أن تؤخذ بعين الاعتبار ،و ليس الصادرات لوحدها فقط.ثانيا، يعتقد أن القناة التي تمكن التجارة أن تعزز النمو الاقتصادي تتعلق بالاستثمار، أو بعبارة أخرى، أن وجود مستوى متزايد من الصادرات وحده أو إتباع سياسة أكثر توجهها نحو الخارج في حد ذاتها لا تسبب النمو الاقتصادي.

و وفقا لمadsen (2009)، يمارس الأثر الانتشاري من خلال قناة الواردات تأثيرا إيجابيا على النمو وبحث Madsen فيما إذا كان الانفتاح يمارس تأثيرا على نمو TFP و نمو نصيب الفرد. و باستخدام مجموعة بيانات بانيل سنوية ل16 بلدا من منظمة التعاون و التنمية الاقتصادية Organisation for Economic Cooperation and Development, OECD خلال الفترة 1870-2006 ،تختبر الدراسة نمو الإنتاجية للحواجز التجارية و اختراقات الواردات.أما المساهمة الهامة التي تقدمها هذه



الدراسة فتمثل في إمكانية اختبار المقترح القائل بأن الانفتاح يؤثر على النمو من خلال تمكين البلدان من استيراد المعرفة المنتجة في البلدان الأخرى. هذه الحجة تم اقتراحها من قبل نظرية النمو الداخلي ( Romer ,1990a, 1992; Grossman and Helpman ,1991; Rivera-Batiz and Romer, ) و توفر الدراسات التجريبية ل Madsen دلائل تدعم التأثيرات الايجابية للأثر الانتشاري للمعرفة على النمو في كل الفترات المدروسة، و التي تم تحقيقها من خلال قناة الواردات. أكثر من ذلك، توفر دلائل تجريبية لتلك الدراسة دعما للفرضية القائلة أن كثافة R&D لديها تأثيرات دائمة على النمو،" في اتساق مع توقعات نظريات النمو الشومبترية" (p.411).

أما ما يسمى بفرضية "التعلم عن طريق التصدير Learning-by-Exporting" كان أيضا موضوع التحليل في الأدب، التي تناقش العلاقة بين التجارة و النمو، فقد تم اختبار هذه الفرضية بدقة من خلال دراسة Clerides et al. (1998) باستخدام بيانات للشركات المصدرة الفردية في كولومبيا، المكسيك و المغرب. و أكدت هذه الدراسة على انخفاض التكاليف للصناعات المصدرة، و التي في نهاية المطاف تأخذ مكانها عن طريق عملية الانتقاء الذاتي Self-Selection Process، حيث تتوقف فيه الشركات عالية التكلفة عن التصدير في حين تزيد الشركات ذات التكاليف المنخفضة من حجم صادراتها. هذه الحجة تقدم كدليل يظهر أن التجارة الدولية يمكن أن يساهم بطريقة ايجابية في النمو الاقتصادي، من خلال تحفيز عملية إجبار الشركات غير الفعالة للخروج في حين يتم مكافأة الشركات الأخرى ذات كفاءة. هذا النوع من الدراسات على المستوى الجزئي موجهة أساسا نحو تحليل الاختلافات في الإنتاجية والسلوك الاقتصادي بين الشركات المصدرة و غير المصدرة، على أمل إيجاد حل لمسألة السببية بين التجارة و النمو بطريقة أكثر إقناعا (Walde and Wood, 2004).

تقدم دراسة Wacziarg (2001) ست روابط بين السياسة التجارية و النمو الاقتصادي بهدف تحديد المكاسب الديناميكية - أو الخسائر الممكنة - من التجارة. و الافتراض الأساسي هو أن تلك القنوات الستة معا تصف بشكل دقيق معظم تأثيرات للسياسة التجارية على النمو " (p.395). و عمل Wacziarg على تجميع تلك القنوات في ثلاثة أصناف عريضة: السياسة الحكومية (سياسات الاقتصاد الكلي، حجم الحكومة)، التخصيص والتوزيع (تشوه الأسعار، تراكم العوامل)، والتحويلات التكنولوجية (تحويل التكنولوجيا، الاستثمار الأجنبي المباشر). و باختصار، يقدم Wacziarg دليلا يدعم الحجة القائلة أن هناك تأثيرا ايجابيا إجماليا للسياسة التجارية على النمو، و بدأ الاستثمار كقناة أكثر أهمية

بينما كان الاستهلاك الحكومي القناة السلبية الوحيدة. و تقترح الدراسة أن تحويل التكنولوجيا و نوعية سياسة الاقتصاد الكلي كقنوات هامة لتأثير السياسة التجارية على النمو.

أما الدراسة التي قدمها Wacziarg and Welch (2003)، فتصف الكيفية التي استفادت منها البلدان التي حررت أنظمتها التجارية في الفترة ما بين 1980-1998، في المتوسط، من تزايد معدل النمو السنوي بتقريب 1.5 % نقطة، مقارنة مع فترة ما قبل التحرير. و يفيد التقرير أيضا الى أن وجود صلة بين حلقات التحرير و ما بعد التحرير يزيد من الاستثمار مما يشير الى وجود تأثير محتمل للتحرير على تراكم رأس المال المادي. أما البلدان التي لا تظهر تأثيرا أو تظهر تأثيرا سلبيا للتحرير على النمو فهي تلك التي تتميز بوجود عوامل أخرى تعيق تلك العملية مثل عدم الاستقرار السياسي و سياسات الاقتصاد الكلي المتضاربة، أو حماية القطاعات المحلية من التعديلات اللازمة.

على الرغم من حدوث تقارب بين المنهجيات المختلفة، فإن أوجه القصور ترتبط بتلك المنهجيات وبالتالي وجود مواقف مختلفة في الأدب، ما يوجد في الواقع يظهر بوضوح أن تأثيرات التجارة الدولية على النمو الاقتصادي يرتبط بالعديد من المؤثرات على النمو. أو بعبارة أخرى، فإن توصيات السياسة المتعلقة بالسياسة التجارية فقط كآلية ممكنة لتعزيز النمو ينبغي أن تدرس بعناية، كما تظهره تجارب العديد من الأمم النامية التي لجأت الى الأنظمة الأكثر انفتاحا. و ينظر للتجارة على أنها تؤثر بشكل ايجابي على النمو، لكن إذا ما ترافقت مع غيرها من السياسات و الآليات التي هي أيضا ذات أهمية حاسمة في تعزيز التنمية الاقتصادية.

الى غاية هذه النقطة، قدمت الدراسة التجريبية بعناية دلائل لصالح العلاقة الايجابية بين التجارة والنمو و التي تتم عبر العديد من القنوات المختلفة مثل زيادة مستوى الاستثمار أو نقل التكنولوجيا. أكثر من ذلك، تم تسليط الضوء على مختلف المنافع المرتبطة بالتجارة مثل تحقيق مستويات دخول أعلى و معدلات نمو مرتفعة، و تأثيرات انتشارية واسعة للمعرفة. لكن مع ذلك، لا تدعم كل الدراسات هذه الحجج بالإجماع، حيث انتقدت العديد من الأبحاث هذه الحجج لأسباب تتعلق بأوجه القصور المنهجية المفترضة، فضلا عن الحذف الممكن للمتغيرات التي يمكن أن تكون ذات أهمية بالغة للنمو من التجارة في حد ذاتها.

قام Walde and Wood (2004) بإجراء دراسة استقصائية للأدب التجريبي و النظري بهدف إيجاد (كشف) فيما إذا كانت "حالة التحرير من منظور الكفاءة، يستند على حجج قوية" (p.276). فقد عمل الباحثان على تصنيف الدراسات التجريبية على أساس المنهجية المستخدمة : انحدارات النمو (OLS) القطرية، المعدلات الآنية، المتغيرات الذاتية، و نماذج بانيل، اختبارات Granger للسببية، و الدراسات

على المستوى الجزئي. ففيما يتعلق باحذارات النمو (OLS) القطرية، فهم يرون أن تلك الدراسات تعاني من عدم وجود متانة (القوة التفسيرية)، كما أن السببية بين الصادرات و النمو غير واضحة (غامضة). أما المنهجيات الثلاثة المتبقية، فتظهر اهتمامات المتانة، فضلا عن عدم تضمين المتغيرات السياسية كمتغيرات تفسيرية، على أنها عوامل أساسية يمكن أن تقوض بجدية القوة التفسيرية لهذه الدراسات. أما الاستنتاج العام المستخلص من دراسة Walde and Wood (2004) يتعلق في كون الأدب "غافل بشكل مفاجئ عن الرابط الموجود بين أدوات السياسة التجارية و النمو الاقتصادي" (p.289). أيضا وجدت السببية على أنها قضية رئيسية لا بد من تحديدها، لأنه ليس من الواضح فيما إذا كان المزيد من النمو يسبب المزيد من التجارة، أو أن المزيد من التجارة يسبب المزيد من النمو (السببية قد تسير في كلا الاتجاهين). و مع الأخذ بعين الاعتبار "للافتقار للأدلة المقنعة على أن التجارة أو سياسات التصدير يمكن أن تستخدم لتوليد معدلات نمو مرتفعة" (Walde and Wood, 2004, p.277)، يؤكد الباحثان على عدم إمكانية صياغة أية توصيات للسياسة التجارية.

إن احد أهم خطوط المناقشة المرتبطة بالعلاقة بين التجارة و النمو الاقتصادي، هي بالتأكيد، تلك التي تتعلق بالسببية على النحو المعرف من قبل Edwards (1993):

"هل تحقق البلدان ذات نمو سريع للصادرات معدلات مرتفعة للنمو GDP الإجمالي، أم أنها تلك البلدان التي تحقق معدلات نمو سريعة تمتلك قطاعا تصديريا أكثر ديناميكية؟ تميل معظم الدراسات الى تجاهل تلك القضية، مفترضة بأن الصادرات هي التي تدفع الإجمالي. و مع ذلك، هناك بعض الأسباب غير البديهية لماذا أن وجود نمو GDP سريع يمكن في الأساس أن ينتج نمو سريع للصادرات. إن مجرد نفى هذه المسألة على أن لا صلة لها، كما فعل العديد من الباحثين لا يبدو أن له ما يبرره" (p.1388).

يدافع العديد من الباحثين عن الحجة القائلة بأن المزيد من التجارة سيعزز النمو و التصنيع. في حين يعتقد باحثون آخرون بأن النمو الاقتصادي سيسمح بتزايد التجارة. هذه إشكالية جد مهمة بالنسبة للبلدان النامية، طالما أنها كما يشير إليه (Walde and Wood) تذهب في اتجاه "سواء المصادر الخارجية الرئيسية للنمو و التصنيع كالتعلم من خلال التداول، أو المصادر الداخلية من خلال الاستثمار في رأس المال البشري و المادي و زيادة أنشطة R&D" (p.276). فالمؤيدون للجانب الأول من المناقشة، يشيرون الى أن أداء الصادرات المثير للإعجاب في شرق آسيا منذ الستينات يمكن تحديده على انه مصدر للتصنيع و التقارب. أما المؤيدون للجانب الثاني يرفضون هذه الحجة، بداعي وجود بعض الآليات التدخلية لتلك الأمم (سياسات التنمية الصناعية، التكنولوجية، و البشرية) تعتبر العوامل التي تفسر بالفعل مسار التنمية لتلك البلدان (Walde and Wood, 2004, p.276).

أما الادعاء الأخير فهو اقرب جدا الى ما يسمى بحجة "الصناعة الناشئة Infant Industry" التي تم الدفاع عليها بشكل متكرر من قبل حكومات البلدان النامية، التي شددت على حماية الشركات المحلية بشكل مؤقت حتى تتمكن من رفع منحنياتها للتعلم، و تحقق تحسينات في كفاءة الإنتاج، و أخيرا "تنمو" لتنافس في الأسواق الدولية. الجواب على هذا السؤال هو ذات أهمية قصوى لصانعي السياسات في البلدان النامية : هل ينبغي على تلك البلدان الانفتاح على التجارة و البدء في هذا "المحرك للنمو" أم ينبغي عليها أن تركز بشكل أفضل على الإجراءات المتعلقة بالاستثمار في رأس المال المادي و تنمية الموارد البشرية؟.

هناك خط آخر من المناقشة يتعامل مع قضية قيادة الصادرات للنمو Export-Led Growth كإستراتيجية نموية "ممكنة". في نفس الاتجاه، يشكك Sachs (1987) من فكرة أن تحرير التجارة هي مكون ضروري ناجح لإستراتيجية التوجه نحو الخارج. فبالنسبة لحالة بلدان شرق آسيا، يؤكد Sachs كيف أمكن لتلك البلدان تطبيق مختلف السياسات و الآليات مثل ترقية الصادرات، استقرار الاقتصاد الكلي، أو منع التحرير الكامل للواردات - التي ساهمت بقوة في مسارها التنموي. و يرى الباحث أن السياسات الحكومية التدخلية كانت جد حاسمة، و ليس مجرد الانفتاح على التجارة الدولية فقط. فهو يرى أن نجاح بلدان شرق آسيا يرجع في الأساس الى الدور النشط للحكومة في ترقية الصادرات في بيئة لم يسمح بتحرير الواردات بشكل كامل، و تم تعزيز توازن الاقتصاد الكلي (خصوصا الجانب المالي).

أما Rodrik et al. (2004) فيشيرون أيضا الى أن التجارة أصبحت بالفعل متغيرا غير معنويا في معادلة النمو التي تتضمن بصراحة متغيرات تمثل عددا من الخصائص المؤسسية. فعوامل مثل سيادة القانون حقوق الملكية، نظام قانوني متسق، و العديد من المؤسسات الأخرى، يبدو أنها أكثر أهمية للنمو من السياسات الموجهة نحو التصدير. و ضمن نفس الخط من المناقشة، يستخدم Rigobon and Rodrik (2004) طريقة قياسية للتعويض عن بعض التأثيرات المترتبة لبعض المتغيرات و التي سميها "التحديد من خلال مشكلة عدم تجانس التباين Heteroskedasticity". كما يشير إليه Van den Berg and Lewer (2007)، فإن أهم نتيجة خرجت بها هذه الدراسة هو انه في ظل وجود المتغيرات المؤسسية الأخرى، فإن متغير الانفتاح سيكون له تأثير سلبي على مستويات الدخل. و لجأ Lee et al. (2004) الى نفس الأسلوب، و وجدوا أنه على الرغم من أن تأثير التجارة على النمو لا يزال يمارس تأثيرا ايجابيا إلا أن حجم التأثير أصبح اقل مقارنة بالتقديرات السابقة.

ويدافع كل من Rodriguez and Rodrik (1999) و Rodrik et al. (2004) عن الموقف القائل بأن تأثيرات السياسة التجارية على النمو يبدو أنها متداخلة مع تأثيرات السياسات الأخرى التي

عادة ما تطبق بشكل مترامن و بالتالي، فمن الصعب جدا التحديد بالضبط آثار السياسة التجارية على النمو الاقتصادي. و ترى تلك الدراسات أيضا أن تلك الطرق التجريبية تعاني عجزا في التمييز بشكل دقيق بين آثار التجارة على النمو الاقتصادي و آثار المتغيرات و السياسات الأخرى على النمو ( Van den Berg and Lewer, 2007 ).

وتتساءل دراسة Rodriguez and Rodrik (1999) عن الكيفية التي حكمت فيها بعض الدراسات التجريبية على وجود علاقة إيجابية بين الانفتاح و النمو، مثل دراسة Dollar (1992)، Ben-David (1993)، Sachs et al. (1995)، و Edwards (1998). أما حجته الأساسية في ذلك فتتمثل في أن الارتباط ليس قويا مع المقاييس المختلفة للانفتاح و متغيرات التحكم المهمة. بالإضافة الى ذلك، يشدد Rodriguez and Rodrik اهتمامهم لمسألة تحيز التحليل التجريبي حول التجارة و النمو نحو المتغيرات المؤسساتية المحذوفة المرتبطة بالتجارة الدولية. لذلك، فإن من أهم الحجج المقدمة من قبل Rodriguez and Rodrik هو أن العديد من المتغيرات المؤسساتية المنسية ذو ارتباط وثيق بالتجارة. كنتيجة لذلك، تحيز المتغيرات المحذوفة يمكن أن يسبب في العديد من الدراسات "المبالغة" في تقدير تأثير معامل "التجارة" على النمو. في هذا الجانب، يمكن أن تظهر تجربة "نمور" شرق آسيا كيف أمكن للعوامل المختلفة مثل استقرار الاقتصاد الكلي، سيادة القانون، التعليم، و غياب الصراع الاجتماعي أن تؤثر بشكل إيجابي على نموها الاقتصادي. و مع الأخذ بالحسبان، إذا ما تم اعتماد متغير "التجارة" فقط و تم حذف المتغيرات الحاسمة الأخرى، فإنه لن يكون بالإمكان تفسير التحسينات الحاصلة في TFP بشكل واضح عن طريق التجارة، وفقا للطرق التجريبية المعيارية. و استنادا الى هذا الرأي، تتداخل سياسة التجارة الدولية بشكل واسع مع السياسات الاقتصادية الأخرى مما يجعل من المستحيل التفريق بين تأثير التجارة على النمو و تأثير النمو لتلك السياسات الأخرى. و بالتالي، فإن اقتراح Rodriguez and Rodrik يكمن في أن النمو الاقتصادي يعتمد في نهاية المطاف بشكل كبير على "السياسات الأخرى" من السياسات التجارية في حد ذاتها. لكن على الرغم من ذلك، من المهم الإشارة الى أن موقف Rodriguez and Rodrik لا يدعم فكرة حماية التجارة، و إنما يفيد الباحثان الى ضرورة "عدم المبالغة كثيرا في الدلائل المنهجية لصالح الانفتاح التجاري" و التي "كان لها تأثير كبير على السياسات في جميع أنحاء العالم"، مما أدى الى وجود توقعات عالية و "إقصاء" للإصلاحات المؤسساتية ذات "أكبر مرد ودية محتملة" (Rodriguez and Rodrik, 1999, p.162).

إذن، لم يتم وضع فكرة تحرير التجارة على أساس "الميزة النسبية المعيارية" موضع تساؤل، ما أراد Rodriguez and Rodrik أن ينكره هو إمكانية إحلال عملية التكامل في الاقتصاد العالمي

إستراتيجية للتنمية. و بالتالي فإن الحجة وراء هذه الفكرة هي أن التجارة ليست "معادية" للنمو: فالحجة بدلا من ذلك ترى أن التجارة في حد ذاتها لا يجب اعتبارها "المصدر الوحيد" للنمو الاقتصادي. فهناك العديد من المتغيرات الأخرى التي تمارس تأثيرا، عندما يتعلق الأمر برفع مستوى المعيشة للمجتمع. و على نفس الخط من التحليل، ووجهت الدراسات الأخيرة الاهتمام بشكل متزايد لدور رأس المال البشري والمؤسسات، باعتبارها احد الجوانب ذات الأهمية الحاسمة لاعتماد التكنولوجيا بشكل ناجح.

### المطلب الثاني: التقييم الإجمالي

على الرغم من كونها احد المحركات الرئيسية لرفع و تسريع معدلات النمو الاقتصادي، لا تزال التجارة الدولية مجالا للتعارض بين المفكرين الاقتصاديين. فعلى سبيل المثال، يشير Grossman and Helpman (1991) و Matsuyama (1992) الى حالات أخرى أين يمكن للتجارة في نهاية المطاف أن لا تؤدي الى نواتج ايجابية مجندة لتقوية عملية التنمية: فالبلدان التي هي بعيدة بما فيه الكفاية وراء الحدود التكنولوجية، يمكن من خلال الواردات، أن تكون مدفوعة نحو إنتاج السلع التقليدية. هذا من شأنه أن يؤدي الى تحقيق معدلات نمو منخفضة. و بشكل مماثل، يؤكد Howitt (2000) أن البلد المضيف بحاجة الى قدرة عالية بما فيه الكفاية لاستيعاب التكنولوجيا المتطورة في البلدان الأكثر تقدما من الناحية التكنولوجية.

في جانب آخر، يسند Taylor (1988) انتقاداته على النهج الهيكلية لاقتصاد الكلي للتنمية. و من المثير للاهتمام أن نلاحظ انه الى جانب رأي Rodriguez and Rodrik، يدافع Taylor عن فكرة انه من غير المجدي التفكير في الانفتاح بشكل عام كإستراتيجية للتنمية: فبدلا من ذلك، ينبغي الأخذ بعين الاعتبار السياق المؤسساتي و التاريخي لكل بلد (و للعالم) من اجل اتخاذ موقف من الانفتاح. و استنادا الى تحليل متوسط نسب التجارة الى لعينة تتكون من 50 بلدا ناميا في الفترة 1980-1982 (مع معدلات نمو اقتصادي للفترة 1964-1982)، ترى الدراسة انه "خلافا للدعاءات السائدة، لا يبرز هناك أي نمو يقوده الصادرات"، و أن "نسبة الصادرات الصناعية الى الأولية لا تتربط مع معدلات النمو، كما أن أعلى نسب للصادرات لا ترتبط بالاقتصاديات عالية الأداء" ( Taylor, 1988, p.8). بالإضافة الى ذلك، يجادل الباحث بأن التجارة "لا تظهر ارتباطا وثيقا بطريقة الأداء الاقتصادي" و أن "البلدان الأكثر أو الأقل انفتاحا و التي تشهد نموا سريعا، تتبع أنماطا مختلفة للتخصص، و أن نجاحها لا يبدو بشكل واضح أنها بقيادة الصادرات" ( Taylor, 1988, p.10).

ووفقا ل Taylor، لا يمكن إدراج تجربة كوريا الجنوبية على سبيل المثال في التفسيرات التي ترى الانفتاح كمصدر للنمو الاقتصادي: فكما يشير العديد من الباحثين الآخرين، يؤكد Taylor على تأثير

السياسات التدخلية المطبقة من قبل الحكومة في كوريا، كما أن نمو الإنتاجية هو بالأحرى نتيجة لتلك السياسات التدخلية، فضلاً عن التاريخ الطويل للتصنيع و معايير العمل الصارمة. و في الأخير ، يعرض Taylor نتيجة مفادها أن "حالة وجود علاقة إيجابية بين تحرير التجارة و الأداء الاقتصادي مقاسة بالنمو هي ظاهرة صعبة المنال ، و ليست مدعمة بدلائل المقطع العرضي أو السلاسل الزمنية" ( Taylor, 1988, p.32).

إن الانشغال الرئيسي ل Taylor (1988) هو فيما إذا كان تحرير التجارة تمثل إستراتيجية مثلى للتنمية، فهو يشير الى انه في حالة البلدان النامية، لا يوجد أي منافع كبيرة من إتباع استراتيجيات التجارة و أسواق المال المفتوحة حتى في العقدين الأكثر اداءً في الستينات و السبعينات من القرن الماضي. و بالتالي، يقترح الباحث أن انتهاج إستراتيجية تنمية داخلية "يمكن أن يمثل الاختيار الأفضل لنهاية القرن الحالي". و مع ذلك، و مع ذلك ، يرى Taylor أن إتباع و تطبيق مثل تلك السياسات ليس بالأمر السهل. لكنه يهتم بالقول انه منذ منتصف الثمانينات، تعرف إستراتيجية تحرير التجارة "احتضاراً فكرياً Intellectual Moribund"، و ما يقيها حية هو الدعم الذي تقدمه كل من البنك العالمي و صندوق النقد الدولي.

يوجد خط آخر من المناقشة يتعلق بالطائفة الواسعة لمراحل التنمية: هل كل البلدان النامية، بدون امتياز، تتجه نحو الاستفادة من نظم التجارة الأكثر انفتاحاً؟ أم أن معظم المنافع يتم تحقيقها في الاقتصاديات التي تتميز بخصائص و إمكانيات محددة؟ على سبيل المثال ، البلدان ذات الدخل المتوسط؟.. يمكن إيجاد الحجج المواتية للجزء الأول من التساؤل في الدراسات التي اتبعت نهج Michaely (1977)، حيث عمل على تحليل عينة ل 41 بلداً في الفترة ما بين 1950-1973، مستعينا بمعامل الرتب Spearman لتحديد فيما إذا كان معدل نمو الصادرات يرتبط بمعدل نمو GDP. ففي الوقت الذي سجل فيه المعامل قيمة إيجابية معنوية (0.308) لكل العينة ، إلا انه سجل قيمة أكبر (0.523) لعينة فرعية تتكون من 23 بلداً ذات دخل متوسط. و كما يشير Edwards (1993)، يدافع Helleiner (1986) عن الفكرة القائلة انه بدون وجود حد (مستوى) أدنى للتنمية، لن يكون هناك بالإمكان تحقيق منافع من ترقية الصادرات. أما Kavoussi (1984) و Ram (1985) فقد تحصلوا على معاملات كبيرة للاقتصاديات ذات الدخل المتوسط.

و كما يبرز Edwards (1993)، فإنه تم معالجة "مسألة التجانس Homogeneity Question" من وجهات نظر مختلفة: فبدلاً من تصنيف البلدان وفقاً لنصيب الفرد من الدخل، قامت دراسات أخرى كدراسة Kohli and Singh (1989) بتقسيم العينة وفقاً ل"الحد الأدنى للعبء الحرجة" و التي تتعلق

بمبكل التجارة نفسها. و وفقا لتوجهاتهم في تصنيف الاقتصاديات الى "متوجهة نحو الخارج Outward Oriented" و "غير متوجهة الى الخارج Non-Outward-Oriented"، وجدوا أن معامل نمو الصادرات يحمل إشارة موجبة و معنوية في كلا المجموعتين من الاقتصاديات. و مع ذلك، كان المعامل اكبر بكثير في المجموعة الأولى.

و خلاصة القول، كما يشير Edwards (1993):

"و جدت معظم الدراسات أن في انحدارات نمو GDP، يعرف أهمية و معنوية معامل نمو الصادرات تباينا عبر مجموعات البلدان، و الذي يلقي بعض الشكوك حول الرغبة في تجميع كل هذه البلدان معا في التحليل الاقتصادي القياسي" (p.1383).

و تم توجيه الاهتمام بشكل متكرر الى دور ظروف السوق العالمية. فكما يشير Edwards، وجد Balassa "مزايا واضحة لسياسات التوجه نحو الخارج في أداء الصادرات و النمو الاقتصادي في مواجهة الصدمات الخارجية" و أيضا، أن "الاعتماد على ترقية الصادرات لمواجهة الصدمات الخارجية في ظل إستراتيجية التوجه نحو الخارج سيكون له تأثير على النمو الاقتصادي" (Balassa, 1981, p.189).

و قدم اقتصاديون آخرون وجهات نظر أخرى يتضمن تقسيما للبلدان التي تواجه طلبا عالميا "مواتيا" أو "غير مواتي". فبالنسبة للمجموعة الأولى، تم تسجيل ارتباط ايجابي بين نمو الصادرات و نمو GDP، على عكس المجموعة الثانية التي تواجه "اقل طلب عالمي عادي" (Edwards, 1993, p. 1384). و بناء على هذه الحجة، من غير الممكن تقديم توصيات السياسة العامة لجميع البلدان النامية.

و أشير في كثير من الأحيان الى عدم إمكانية نماذج النمو من معالجة المسألة التي تتعلق بالكيفية التي تمارس فيها التجارة الدولية تأثيرات مختلفة على القطاعات المختلفة في الاقتصاد، و كيف يمكن لهذه العملية أن تؤثر على المعدل الكلي للنمو (Van den Berg and Lewer, 2007). و وفقا لهذه النظرة، و بناء على الميزة النسبية، ستعرف بعض الصناعات نموا و بعضها الآخر ستكتمش نتيجة للتجارة الحرة. و ستؤدي وجود بعض هذه التقلصات الى إحداث تأثير سلبي على رفاهية الاقتصاد. و يمكن أن تظهر هذه الحالة إذا ما قامت الصناعة التي توسعت بتوليد اثر انتشاري تكنولوجي ضعيف لباقي الاقتصاد، أو إذا واجهت تلك الصناعات التي تنمو تباطؤا في الطلب العالمي. أما الحجة المضادة لهذه الرؤية، هو أن التجارة الدولية في الواقع يمكن أن تعزز النمو الاقتصادي، إذا كان بإمكانها ترقية نقل التكنولوجيا عبر الحدود.

بالرجوع الى احد المواضيع التي يدافع عنها من قبل "المتشائمين بالتجارة"، تقترح فرضية Prebisch-Singer أن هناك انخفاضا عالميا في معدلات التبادل التجاري للسلع الأولية و الذي يمكن



تفسيره من خلال وجود توليفة تتضمن انخفاضاً في مستوى الدخل و المرونات السعرية للطلب (Todaro and Smith, 2011,p.573). و وفقاً لهذا النهج، يمكن مواجهة انتقال الدخل من البلدان النامية إلى المتقدمة فقط بحماية الصناعات التحويلية المحلية (من خلال التصنيع لإحلال الواردات Import-Substitution Industrialization – ISI). و سيكون من مصلحة البلدان النامية فرض رسوم حمائية لتتمكن من القيام بعملية التصنيع. و يفترض على المدى الطويل ، أن تؤدي إستراتيجية ISI إلى المزيد من التنوع الصناعي. إلا أن تجارب ISI أثبتت عدم نجاح تلك الإستراتيجيات بشكل كبير وذلك بسبب عدد من النتائج غير المرجوة. فكما يؤكد (Todaro and Smith, 2011) ، يمكن إرجاع ذلك الفشل إلى عدم كفاءة الشركات المحمية ، و حقيقة أن العديد من المستفيدين من الحماية كانت أهم الشركات الأجنبية التي تعمل وراء الجدران التعريفية، إلى جانب وجود تأثير سلبي على ميزان المدفوعات. على نقيض ذلك ، قدمت التجربة الناجحة لبعض البلدان النامية التي لجأت إلى التصنيع الموجه للتصدير Export-Oriented Industrialization و أدائهم المثير للاهتمام – النمو الآسيوية- دعماً قوياً لقضية السياسات التجارية الموجهة للخارج. لذلك، فإن الدلائل تثبت أن إستراتيجية ISI تعمل على تعزيز النمو بشكل مؤقت فقط، إلا أنه يتبع بعد ذلك بالركود، مما يسبب أيضاً خسارة المصلحة (Van den Berg and Lewer, 2007).

وكما يشرح Edwards (1993):

" إن الأداء الضعيف لبلدان أمريكا اللاتينية و التي انتهجت معظمها تقريباً مع وجود حماسة دينية لاملءات إحلال الواردات، أظهرت تناقضا دراماتيكياً مقارنة بأداء بلدان شرق آسيا سريعة النمو و التي طبقت بقوة الإستراتيجيات الموجهة نحو الخارج. و بشكل مفاجئ، أصبح هذا الاختلاف في الأداء و الذي تم توثيقه في الأدب الأكاديمي للتوجه التجاري، موضوعاً رئيسياً في مناقشات السياسة العامة" (p.1359).

ومن المهم أيضاً الإشارة إلى نهج آخر يسمى بـ "إستراتيجية التصنيع Industrialization Strategy" الذي ظهر في الثمانينات كخيار آخر في الأدب الذي يحلل العلاقة بين التجارة و التنمية. ففي الوقت الذي تستند فيه لتعزيز النمو على سياسات التوجه نحو الخارج و قيادة الصادرات، يقترح أيضاً وجود دور نشط للحكومة من خلال تأثيرها على "نوع و تسلسل الصادرات ، كلما اتجه بلد نحو إنتاج المنتجات الأكثر تقدماً، مضيفاً بذلك قيمة كبرى" (Todaro and Smith, 2011,p.613). و يرى "نهج إستراتيجية التصنيع" ، أنه من غير المتصور، إلى حد كبير أن يفسر نجاح اقتصاديات شرق آسيا الموجهة نحو التصدير دون الحديث عن التدخل للنشط للحكومة و السياسات الصناعية المرتبطة بها. إلى جانب ذلك ، يشار إلى أن فشل السوق في نقل التكنولوجيا من البلدان المتقدمة إلى النامية قدم تبريرات

لضرورة إرساء إستراتيجية حكومية للتصنيع و التي تولي اهتماما خاصا نحو استيعاب التكنولوجيا من الخارج (Todaro and Smith, 2011).و مع ذلك ، ينبغي أيضا الإشارة الى أن عملية "اختيار الفائزين" و التي تعرضت الى انتقاد شديد ،يضع هناك مجالا من الشك في قدرة الحكومة للحصول على المعلومات غير المنحازة حول المستقبل ( Van den Berg and Lewer,2007 ) .

ومن منظور الاقتصاد السياسي ، يدافع Kohli (2009) على "التدخل الحكومي الحكيم و الفعال والتكامل الانتقائي مع الاقتصاد العالمي"(p.219). فهو يرى أن وجود "الدول التنموية Developmental States" التي تأسست بشكل جيد ،كتلك التي وجدت في شرق آسيا،ساهمت في عملية التصنيع السريع. و يقترح الباحث أيضا انه من المهم تحسين نوعية مؤسسات الدولة بغية تحقيق النمو الاقتصادي في العديد من البلدان النامية.و يبعث Kohli رسالة جوهرية مفادها أن " أن نجاح أو فشل عملية التنمية الاقتصادية ترتبط أكثر بنوع و بشكل اقل بدرجة تدخل الحكومة " (p.222).

تقدم بعض الدراسات تحفظات تتعلق بالارتباط الممكن بين الإنتاجية و الصادرات.فبناء على الدراسات الجزئية، أين يتم تحليل أداء الشركات المصدرة و غير المصدرة، يرى العديد من الاقتصاديين أن "الشركات ينبغي أن تكون أولا منتجة ثم تبدأ بعد ذلك بالتصدير، بدلا من العكس" (Walde and Wood, 2004 , p.285 هذه العملية المسماة "الانتقاء الذاتي" يمكن أن تقدم كتفسير لتزايد الكفاءة في الاقتصاد.

## خاتمة

بعد أن قمنا بتقديم و مراجعة العديد من وجهات النظر لعدد من الدراسات التجريبية المهمة المعترف بها، و المؤثرة. من المهم الآن أن نتخذ موقفا بشأن الجدل القائم حول العلاقة بين التجارة و النمو وتقديم نقد صحيح لتلك الحجج.

بداية و قبل كل شيء،ينبغي الإشارة الى الدراسات التجريبية لا تظهر أي تعاكس (تناقض) بين بعضها البعض ،بمعنى انه لم يتبين بعد أن التجارة تمارس تأثيرا سلبيا على النمو.بدلا من ذلك ،يرى أن هناك مبالغة في تقدير آثارها المحتملة،أو أنها لا تقاس بالشكل الصحيح.و على الرغم من الملاحظات التي تتعلق بأوجه القصور المنهجية و عدم وضوح السببية،هذا لا يعني انه لا يوجد هناك علاقة بين التجارة و النمو.ما هو المطلوب ،كما أشار إليه العديد من الباحثين ، هو وجود دراسات و تقنيات قياسية أكثر تطورا من شأنها بشكل كامل أن تسمح بتقدير مقدار (حجم) هذه العلاقة.

احد أهم الجوانب المقدمة من قبل الدراسات التي تشكك في العلاقة بين التجارة و النمو هي قضية "مشكلة المتغيرات المخدوفة".و الأكيد أن كلا الأطر النظرية و عدد من الأعمال التجريبية المؤثرة تقدم

دعما لحجة أن التجارة لوحدها لا تسبب النمو الاقتصادي فإلى جانب التجارة على البلدان النامية أن تضع التركيز بشكل خاص على العوامل الحاسمة الأخرى مثل تكوين رأس المال المادي و البشري. هذا المنطلق ذات أهمية قصوى، لأنه يؤدي الى نتيجة مفادها الى ضرورة مزج السياسات التجارية بالاستراتيجيات التنموية الأخرى.

بالإضافة الى ذلك، لا بد من الإشارة الى انه ليس فقط نظرية التجارة الدولية ، و لكن أيضا نظرية النمو ، التي تسمح بوصف مدى الصلة بين التجارة و النمو. كما ذكر سابقا، يبدو أن العلاقة بين التجارة والنمو تتم عن طريق العديد من القنوات المختلفة، مثل الاستثمارات و الأثر الانتشاري للمعرفة. و من الأهمية بمكان أيضا اعتبار أن التجارة يمكن أن تكون ذات فائدة لبلد ما ، شريطة أن يتم تحقيق بعض المتطلبات الأساسية ،على سبيل المثال، أفضل قدرة استيعابية للتكنولوجيا ،بيئة اقتصاد كلي سليمة،الاستقرار السياسي،و تكوين رأس المال البشري،من بين الأمور الأخرى.و يبدو أن التجارة تمارس تأثيرا ايجابيا على النمو ،لكن إذا ما تم مزجها مع عوامل و خصائص أخرى ذات أهمية حاسمة. أخيرا كشفت بعض الدراسات نتيجة هامة تتمثل في نسبية المكاسب المحققة من التجارة. بعبارة أخرى بالنسبة لبلد نامي يمكن لسلتها التجارية فضلا عن شركائها التجاريين أن تشكل عناصر حاسمة لجني المكاسب المرجوة من التجارة.

فكما يقول Thirlwall (2000):

"بالنظر الى توقعات نظرية التجارة و الحقائق،النقطة المهمة في حالة البلدان النامية على وجه العموم ، و البلدان الإفريقية على الوجه الخصوص،لا تتعلق فقط فيما إذا كانت تقوم بالتجارة ،لكن أيضا فيما الذي تتجاوز فيه، الشروط التي تتم فيها التجارة مع البلدان المتقدمة في العالم (أو فيما بينها).و لا يوجد أدن شك أن هناك مكاسب ساكنة و ديناميكية من التجارة، و أن التجارة توفر تنفيسا عن فائض الإنتاج (كما أكده Adam Smith). ما يشكل الخلاف هو فيما إذا كانت المكاسب الإجمالية للبلدان النامية ينبغي أن تكون أكبر إذا ما تغير نمط التجارة عن هيكله الحالي و إذا ما قامت البلدان المتقدمة بتعديل سياساتها اتجاه العالم النامي" (p.7).

# الفصل الثاني

هيكل الصادرات والنمو

الاقتصادي

## مقدمة

سنسلط الضوء في هذا الفصل على مختلف التطورات الحاصلة في حجم الصادرات، تركيبها إتجاهاتها، و مدى اعتمادها على قطاع المحروقات أم توجد قطاعات أخرى تنشط سلة الصادرات في الجزائر. وكذلك سنقوم باستعراض اتجاهات النمو الاقتصادي في الجزائر، و البرامج التنموية التي وضعتها الجزائر كخطة لدعم النشاط الاقتصادي. أخيرا، سنتطرق إلى واقع العلاقة بين الصادرات ( النفطية وغير النفطية) والنمو الاقتصادي، حيث سندرس الأثر الذي تمارسه إستراتيجية تنمية الصادرات على النمو الاقتصادي في الجزائر.

## المبحث الأول: تطور وتركيب الصادرات في الجزائر واتجاهاتها

## المطلب الأول: تطور الصادرات الجزائرية بين 2000-2010

في هذه السنوات شهدت الصادرات الجزائرية تحسنا كبيرا مقارنة بسنوات التسعينات ويعود ذلك إلى ارتفاع عائدات قطاع المحروقات الناتج عن ارتفاع أسعاره إلى أرقام قياسية مثلما حدث سنة 2003، 2004، 2005. إضافة إلى الإصلاحات وإلغاء الاحتكار الدولة النشاط التجاري، وهذا ما أعطى المصدرين المحليين لممارسة نشاطهم بأكثر حرية.

## الجدول رقم (1-2) تطور قيم الصادرات الجزائرية في الفترة ما بين 2000-2010

( الوحدة: مليون دولار )

السنوات	2000	2001	2200	2003	2004	2005
إجمالي الصادرات	12170	19100	18700	24465	32208	46495
السنوات	2006	2007	2008	2009	2010	
إجمالي الصادرات	54792	60917	79145	45193	57050	

المصدر: البنك العالمي.(2012).

ما يمكننا ملاحظته من خلال تتبعنا لقيم الجدول أن قيمة الصادرات الجزائرية قد ارتفعت من 12170 مليون دولار سنة 2000 إلى 24465 مليون دولار سنة 2003. لكن عرفت انخفاضا خلال سنة 2009 بعدما عرفت في السنوات التي سبقتها ارتفاعات وعرفت ارتفاع سنة 2010.

- لما وصل احتياطي الصرف الخام إلى 186 مليار دولار سنة 2010 ومن ملاحظ أن هذا التذبذب في الصادرات نتيجة العلاقات بين اقتصاد الجزائر وارتباطه مع الاقتصاد العالم الخارجي وخاصة اقتصاد منطقة الاورو وما يشهده من تغيرات مثل الأزمات الحالية وظروف الطبيعية وغيرها.

ما يمكن القول عن صادرات الجزائر أنه بدون منافس يمثل القطاع الرئيسي الذي يأتي بواسطته الإيرادات المالية من خلال تصدير مختلف منتجاته النفطية المتمثلة أساسا في البترول والغاز حيث ما يميز تركيبة الصادرات الجزائرية هو البقاء القطاع المحروقات مسيطر منذ الاستقلال إلى يومنا هذا وذلك رغم الإصلاحات الاقتصادية التي تهدف إلى الابتعاد على الاقتصاد الربعي وعدم الارتكاز عليه كمورد أساسي وذلك ما يعكسه بقاء القطاعات التصديرية الأخرى ضعيفة جدا إذ لم تتجاوز إلى حد الساعة 2.5% من مجموع الصادرات . وكان باقي القطاعات الاقتصادية الأخرى كالزراعة والصناعة والخدمات والسياحة، غير موجودة فعوض أن تكون هذه القطاعات منتجة أصبحت مستهلكة (علي، 2011، ص143).

### المطلب الثاني: تركيبة الصادرات في الجزائر خلال 2009-2000

تتكون صادرات الجزائرية من نوعين. صادرات نفطية وهي التي ميني عليها كل الاقتصاد، وأخرى غير نفطي الذي يمثل نسبة ضئيلة مقارنة لما سبقه.

#### 1- الصادرات غير النفطية 2000-2010 :

في هذه الفترة نمت الصادرات غير نفطية بشكل كبير وحققت ارتفاعا متزايدا من سنة إلى أخرى ولم تعرف الانخفاض في سنة 2009 . وبالرغم من أن الجهود المبذولة من الدولة الجزائرية إلا أنها لم تتجاوز صادرات الغير نفطية معدل 5.5مائة في أحسن الأحوال.و ذلك نظرا للمنافسة الشديدة الموجودة في العالم الخارجي وصعوبة اختراق الأسواق والرسوم والضرائب المفروضة عليها (بوسماحة 2011، ص124) .

وفيما يلي جدول يوضح صادرات الغير نفطية في الفترة 2009-2000.

الجدول رقم (2-2) تطور الصادرات غير النفطية 2000-2009 ( الوحدة:مليون دولار)

السنوات	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
الصادرات غير النفطية	612	734	477	781	907	1184	1312	1893	1047

Source: Bank of Algeria.

## 2- أهم المنتجات غير النفطية التي تصدرها الجزائر:

حسب إحصائيات لوزارة التجارة حول حوصلة التجارة الخارجية لعام 2007. فإن الصادرات غير النفطية تبقى في مستويات رديئة جدا بحيث مثلت في نهاية العام 2007 بنسبة 2.2% فقط من الحجم الكلي للصادرات الجزائرية، أي ما يعادل 1.312 مليار دولار أمريكي، لكن مع ذلك كله فهي تكون قد سجلت ارتفاعا نسبيا بقدر 11% مقارنة بالعام 2006.

بالنسبة للمنتجات غير النفطية التي تصدرها الجزائر فنجد أهمها في:

## الجدول التالي (2-3). أهم المنتجات غير النفطية المصدرة خلال 2005-2010

سنة 2005	القيمة	سنة 2006	القيمة	سنة 2007	القيمة
زيوت ومنتجات أخرى مستخرجة من تقطير الزيت	315.15	زيوت ومنتجات أخرى مستخرجة من تقطير الزيت	269.45	زيوت ومنتجات أخرى مستخرجة من تقطير الزيت	326
النشادر اللامائية	162.36	النشادر اللامائية	156.64	النشادر المتزوعة الماء	182
بقايا وفضلات حديد الزهر الحديد والفولاذ	104.10	بقايا ونفايات المواد السبكية الحديد والصلب	126.15	المواد المصفحة من الحديد	113
بقايا وفضلات النحاس	48.93	بقايا وفضلات النحاس	95.11	بقايا وفضلات النحاس	77
الأسمدة المعدنية نترات	46.24	المواد المصفحة من الحديد والصلب	79.10	الزنك في حالة خام	65
علب وأكياس وحافظات وتعليق من الورق	42.91	الفحوم الحلقية	53.17	كحولات غير حلقية	37
الهيدروجين والغازات النادرة	37.56	فوسفات الكالسيوم الطبيعي	37.79	الهيدروجين	30
الزنك في حالة خام	26.02	كحولات غير حلقية	31.69	دواليب المطاطية	23
فوسفات الكالسيوم الطبيعي	20.42	الهيدروجين	25.60	التمور	23
التمور	18.90	نفايا وبقايا الالومنيوم	12.32	المياه بما في ذلك مياه المعدنية	17
سنة 2008	القيمة	سنة 2009	القيمة	سنة 2010	القيمة

165	المنتجات الخام	274.75	الزيوت	534.86	زيوت ومنتجات أخرى الآتية من تقطير الزيت
27,071	بقايا الحديد				
21,844	امونيأك	147.43	النشادر المتروعة الماء	298.48	النشادر المتروعة الماء
27,07	بقايا و فضلات حديد	81.05	بقايا و فضلات حديد الزهر	189.72	بقايا و فضلات حديد
27	تجهيزات صناعية	75.88	فوسفات الكالسيوم	137.18	فوسفات الكالسيوم
33	مواد استهلاك	42.49	الهيدروجين والغاز النادر	92.83	المواد المصفحة من الحديد
55.17	التمور	31.31	الزنك في حالة خام	85.52	بقايا النحاس فناياه
35.23	الشمندر السكري	26.54	الذهب	55.77	الفحوم الحلقية
31.22	المياه المعدنية	24.38	مياه المعدنية	50.96	الزنك في حالة خام
43,963	فسفور والكالسيوم	20.51	العجائن غذائية	48.02	الاسمنت المائي
26,752	المياه المعدنية والغازية	17.10	الكحول غير الحلقية	46.71	الهيدروجين
59,545	مواد كيميائية عضوية			28.83	المياه بما في ذلك مياه المعدنية

المصدر: من إعداد الباحثة اعتمادا على دراسة بوسماحة (2011، ص129).

من خلال المعطيات الجدول (3.2) نلاحظ أن الصادرات غير النفطية للجزائر في الآونة الأخيرة ظلت هامشية وليست متأتية من شريحة واسعة من المؤسسات الإنتاجية الناشطة في الجزائر. وليس لها ميزة نسبية فيها و في طريقة إنتاجها بتقنية عالية أو بسعر منخفض.

كذلك ما هو ملاحظ أن صادرات خارج النفط معظمها هي مواد طاقوية تأتي دائما في مقدمتها الزيوت يليها الأمونيات والنفايات الحديدية. ومن أهم هذه الصادرات غير طاقوية نجد العجائن الاسمنت و الذهب والمياه المعدنية والغازية. كما أن أول مادة فلاحية تتم تصديرها هي التمور.

وفي الأخير نجد أن تتمثل الصادرات خارج قطاع المحروقات فيما يلي:

- السلع الغذائية، المواد الأولية، منتجات نصف المصنعة، سلع استهلاكية كما أن إجمالي صادرات خارج المحروقات تمثل 3.83 من إجمالي الصادرات وهذا في 2013. ويعتبر هذا الارتفاع الإيجابي، بحث عرفت زيادة فاقت الضعف ويرجع هذا الارتفاع إلى المواد نصف المصنعة التي بلغت 211 مليون دولار، والمواد الغذائية ب 49 مليون دولار، والمواد خام ب 11 مليون دولار.



## -أهم زبائن أوائل المتعاملين مع الجزائر خارج النفط :

إن دراسة النمط الجغرافي يمكن أن يفيد في إجراء تصنيف مبدئي للدول التي لها فرصا تسويقية من حيث التقارب الجغرافي و الثقافي.

أما بالنسبة للجزائر هناك مجموعة من الدول أن تتعامل معها في المجال الغير النفطية، تمكننا دراستها من معرفة إذ ما كانت هذه الصادرات غير النفطية ضئيلة من حيث المساهمة في إجمالي الصادرات، يتركز تصديرها في الدولة واحدة أو تكتل اقتصادي واحد . وفي مايلي جدول يوضح أهم العملاء الرئيسيين لدى الجزائر في المنتجات النفطية.

## الجدول رقم (2-4). العملاء الرئيسيين لدى الجزائر في المنتجات غير النفطية.

سنة 2009			سنة 2001		
%	القيمة	الدولة	%	القيمة	الدولة
20.29	216.29	فرنسا	20.04	113.091	فرنسا
14.65	156.18	اسبانيا	16.86	95.146	اسبانيا
08.75	93.28	ايطاليا	14.17	79.965	ايطاليا
06.55	69.77	تركيا	8.52	48.081	البرتغال
06.45	69.75	بلجيكا	6.85	38.656	هولندا
03.88	41.03	تونس	6.39	36.061	العراق
03.79	40.40	هولندا	4.98	28.104	و.م.أ
03.40	36.27	و.م.أ	4.03	22.742	تونس
03.13	33.33	تسويسرا	3.99	2	الأردن
02.52	26.87	الهند	2.96	16.704	بلجيكا
73.47	783.23	مجموعة 10 دول الأولى	88.79	501.067	مجموعة 10 دول الأولى

المصدر: بوسماحة. (2011، ص 132).

من خلال الجدول السابق نلاحظ أن الدول التي تقع في حوض الأبيض المتوسط تأتي في مقدمة المتعاملين مع الجزائر فيما يخص الصادرات غير النفطية بحكم القرب الجغرافي، وإضافة إلى الدول الحوار تونس و المغرب و الدول العربية مثل العراق و الأردن إضافة إلى الولايات المتحدة الأمريكية والهند.

### -الصادرات غير النفطية الجزائرية من منظور بعض المؤشرات :

يمكن دراسة صادرات خارج النفط اعتمادا على بعض المؤشرات ،مؤشر القدرة على تصدير خارج النفط ،معدل التغطية خارج النفط ،الانفتاح التجاري خارج النفط.

### -مؤشر القدرة على التصدير خارج النفط :

يمثل هذا المؤشر نصيب الصادرات خارج النفط من الناتج المحلي الإجمالي، ويحسب بقسمة قيمة الصادرات على الناتج المحلي الإجمالي ويعبر عن مدى قدرة الدولة على التصدير خارج النفط .

$$\text{والعلاقة تمثل المؤشر : } \frac{X}{PIB}$$

### -معدل التغطية خارج النفط :

ومفهومه هو معدل الواردات الإجمالية للصادرات غير النفطية ويحسب بقسمة الصادرات غير النفطية

$$\text{على الواردات والعلاقة تمثل ب: } \frac{X}{M}$$

### - مؤشر الانفتاح التجاري خارج النفط :

ويحسب بقسمة الصادرات غير النفطية مضاف إليها الواردات غير النفطية على الناتج المحلي الإجمالي .أي

$$\text{العلاقة التالية: } 100 \frac{X + M}{PIB}$$

ويقس هذا المؤشر مدى انفتاح الدولة على العالم الخارجي في المجال غير النفطي (بوسماحة، 2011

ص، 134).

## 2-الصادرات النفطية ( المخروقات ):

كان من بين التأثيرات الايجابية لارتفاع أسعار النفط على الاقتصاديات الدول المصدرة للنفط تعزيز الاحتياطات الأجنبية لدى البنوك المركزية، وعلى هذا الأساس لا أحد ينكر بأن هناك ارتباط وثيق بين أسعار النفط و مستوى احتياطي الصرف الأجنبي في الدول المصدرة للنفط وخصوصا الجزائر .

كانت إحتياطات الجزائر من الصرف الاجنبي تبلغ حوالي 2 مليار دولار في سنة 1986 بدأت ترتفع تدريجيا منذ 1944 تاريخ تطبيق البرنامج التعديل الهيكلي مع الصندوق النقد الدولي وبداية إعادة جدولة الديون الخارجية. لتصل هذه الإحتياطات إلى مستوى 8 مليار دولار في 1997. ولقد أدى برنامج التعديل الهيكلي إلى تحسين و تراكم احتياطات الصرف. إذ بلغت نسبة الزيادة إلى تعزيز الملاءة المالية ودعم المركز المالي الجزائر اتجاه الخارج، ولقد أدت الصدمة البترولية لعام 1998-1999 إلى تخفيض مستوى الإحتياطات إلى 4.4 مليار دولار في عام 1999 ولكن الاتجاه نحو الارتفاع عاد من جديد كما أن تدعم مع ارتفاع أسعار البترول في العام 2000 على من 25 دولار للبرميل بين الجدول التالي نسبة صادرات المحروقات من الصادرات الإجمالي في الجزائر (شرع ، 2011 ، ص 120).

#### الجدول رقم (2-5). نسبة صادرات المحروقات بالنسبة للصادرات الإجمالية

السنة	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
قيمة الصادرات	22301	19132	18827	24612	32083	46001	54613	59518
الصادرات من المحروقات	21419	18484	18091	23939	31302	45094	53429	58206
نسبة صادرات المحروقات	96.04	96.61	96.10	97.26	97.65	98.30	97.83	97.79

المصدر: شرع.(2011، ص ص 120-121).

#### – مكانة النفط في الاقتصاد الوطني :

يحتل القطاع المحروقات مكانة جد هامة في الاقتصاد الجزائري. فالصادرات في معظمها هي من النفط بما نسبته حوالي 97.5% من الصادرات الإجمالية، ضف إلى ذلك أنها تشكل حوالي إلى 60% من إيرادات الميزانية ، ومن 25% إلى 30% من الناتج المحلي. وهو الأمر الذي عكس الاختلال الكبير في موازين الاقتصاد الجزائري .

ووفقا لما سبق، و نظرا للأهمية الكبرى التي يتميز بها قطاع المحروقات في الاقتصاد الوطني ، تعمل الحكومة على دعم القطاع النفطي في شتى الوسائل و الإمكانيات التي تنقصه. خاصة و أن الإمكانيات والوسائل تعد جد ضرورية في ظل السعي نحو توسيع القطاع في المستقبل القريب، ولا تنحصر الأهداف المسطرة في مجرد زيادة الإنتاج والكميات المخصصة للتصدير، بل تشمل أيضا رفع الاستثمارات المخصصة لصناعات التحويلية وخاصة التكرير البتر و كيمياوية.

إن أهمية النفط في الاقتصاد الجزائري كبيرة. فهو يتمتع بمزايا هامة ومتعددة فهو العبارة عن سلعة إستراتيجية لها خطورتها في المجال السلم والحرب. فهو يعتبر من بين أهم العناصر التقدير الإستراتيجية للدول. كما أنه يعتبر من بين المؤشرات قياس وتقدم وتطور الدول.<sup>1</sup>

وأما بالنسبة للاقتصاد الجزائري، فهذا الأخير له اعتماد مطلق على النفط فهو يمثل حوالي ثلثي الإنتاج والدخل المحلي، أما الثلث المتبقي ففي معظمه هو الدخل غير المباشر للنفط. كما يشكل ما يفوق 60% من الإيرادات المحلية للميزانية العامة و التي مصدرها الأرباح التي تجنيها الحكومة من تصدير النفط والتي تعتبر طرفا مهما في التطوير الاقتصادي. وقد بلغت المداخل الجبائية النفطية لسنة 2007 حوالي 2711.4 مليار دج. وبلغت الضريبة المباشرة النفطية 1102.4 مليار دج (بوسماحة، 2011، صص 60-61).

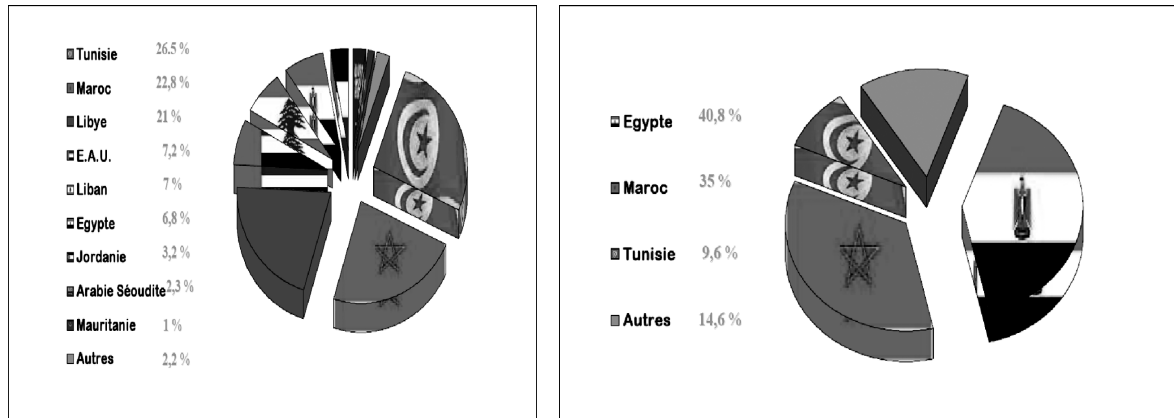
### المطلب الثالث: اتجاهات المتعلقة بهيكل الصادرات

معظم صادرات الجزائر سواء نفطية توجه إلى دول الجوار سواء عربية أو دول البحر المتوسط. فنجد صادرات الإجمالية الجزائرية إلى البلدان العربية في سنة 2008 معظمهما وجهة إلى مصر بالنسبة 40.8% والمغرب بالنسبة 35% وتونس 9.4%، أما باقي النسبة فهي للبلدان أخرى ب 14.6% وتشكل هذه البلدان أهم زبائن الجزائر باعتبارها مستوردة لصادرات المحروقات (نفط وغاز) حيث تمثل هذه الأخيرة 99% من إجمالي الصادرات.

أما الصادرات خارج المحروقات إلى البلدان العربية فنجد تونس تصدر البلدان بالنسبة 26.5% ويليه المغرب ب 22.8% ثم ليبيا 21% وذلك بسبب قرب الجغرافي من ناحية وسهولة التبادل من الجهة أخرى (توات وآخرون، 2011، صص 117 - 118).

<sup>1</sup> - وتتجسد أهمية النفط في مايلي : الأولى: كونه مصدرا للطاقة ويحتل مكانة بارزة من بين المصادر الأخرى لطاقة بالنظر لأسباب فنية واقتصادية عديدة. الثانية: أن مادة خام يستخدم في العديد من الصناعات الكيماوية و البتروكيماوية مثل زيوت التشحيم، الورق، المطاط و المنظفات الصناعية.

الشكل (2-1). الذي يمثل تطور التجارة للجزائر مع البلدان العربية في ظل منطقة التجارة الحرة العربية

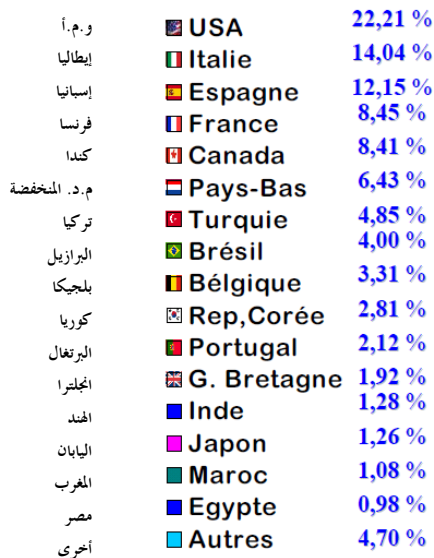


المصدر: توات وآخرون. ( 2011، ص 118).

– اتجاه الصادرات نحو العالم في سنة 2008 :

تتجه معظم صادرات الجزائر إلى الولايات المتحدة الأمريكية بالنسبة 22.21% ودول الاتحاد الأوروبي أولها إيطاليا بالنسبة 14.04% وإسبانيا ب 12.15 %، وفرنسا 8.45 % . وكل هذه النسب تعكس تعامل الجزائر مع هذه البلدان وخاصة الو.م.أ التي تستحوذ على أكبر نسبة من الصادرات الجزائرية.

والشكل (2-2) يمثل أوائل زبائن الجزائر لسنة 2008 .



المصدر: علي. (2010 ، ص 146).

## المبحث الثاني: النمو الاقتصادي في الجزائر

## المطلب الأول: تطور النمو الاقتصادي في الجزائر

عرف الناتج الداخلي الخام GDP عدة تغيرات و تقلبات نتيجة لعدم استقرار الاقتصاد الوطني ككل ، و هذا نظرا للحالة التي عاشتها الجزائر في أوائل التسعينات مع انخفاض أسعار البترول ، و نقص التمويل الخارجي لانعدام الثقة لدى الشريك الأجنبي نتيجة الحالة اللامنية للبلاد، و ارتفاع المديونية والتضخم، بالإضافة للوضع السيئة و المتدهورة للقطاعات المنتجة ، كما أن الجزائر اختارت من اجل تنظيم جديد لنظامها السياسي الاقتصادي و الاجتماعي ، نظام اقتصاد السوق كنموذج لتنظيم الاقتصاد الوطني، غير أن المرور بهذا النظام الجديد صادف و يصادف دائما مقاومات ترجمت بتدهور النشاط الاقتصادي ممثلا بتطور معدل نمو الناتج الداخلي الخام GDP في اتجاه سلبي. بمعنى اتجاه الانكماش و حدوث اختلال توازني في الاقتصاد. التمويل الخارجي لانعدام الثقة لدى الشريك الأجنبي نتيجة الحالة اللامنية للبلاد، و ارتفاع المديونية و التضخم، بالإضافة للوضع السيئة و المتدهورة للقطاعات المنتجة بمعنى اتجاه الانكماش و حدوث اختلال توازني في الاقتصاد.

و قد استمرت وتيرة النمو الاقتصادي السلبي إلى غاية سنة 1994 سنة انطلاق برنامج التعديل الهيكلي في إطار اتفاقية " STAND BY " مع صندوق النقد الدولي ( FMI ) ، حيث بدأ الاقتصاد الوطني في تحقيق معدلات موجبة ، و هذا جراء سياسة الإنعاش الاقتصادي . و الجدول التالي يوضح مختلف التطورات التي مر بها الاقتصاد الوطني.

الجدول (6.2). تطور الناتج الداخلي الخام (GDP) بالأسعار الثابتة (أسعار سنة 1995) في الفترة (1995-2010)  
الوحدة: مليون دولار

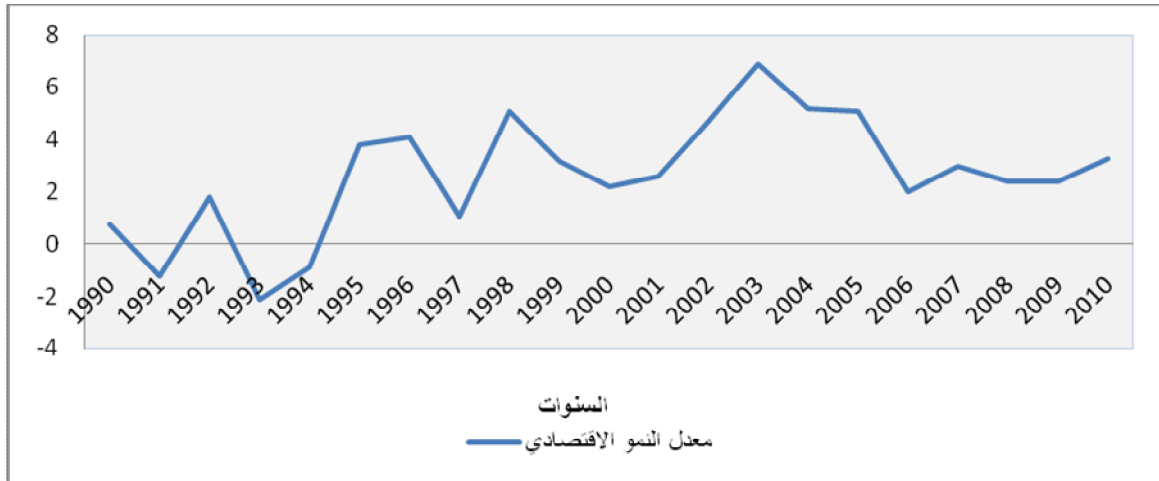
السنوات	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
الناتج الداخلي الخام	62688.0	65258.3	65976.1	69340.9	71559.8	73134.1	75035.6

السنوات	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
الناتج الداخلي الخام	78562.3	83983.1	88350.8	92856.1	94527.5	97363.3	100284.4

Source : UNSD.(2009).

ويبين الجدول السابق قيمة الناتج ويبين الجدول السابق قيمة الناتج الداخلي الخام GDP الحقيقي في الفترة 1995-2008 إذ تغير من 62688.0 مليون دولار سنة 1995 ليصل سنة 2008 إلى 100284.4 مليون دولار، ليعرف تذبذبا على طول الفترة و الذي يبينه الشكل الآتي:

الشكل (3.2). تطور معدل نمو (GDP) الحقيقي خلال الفترة (1990-2010)



المصدر: حواس، (2010، ص39).

يوضح الشكل (3.2) التسلسل التاريخي لتطورات معدل النمو الاقتصادي (GDP كمؤشر)، حيث يظهر من خلال المنحنى التغيرات المتذبذبة و غير المستقرة لمعدل النمو، حيث كانت وتيرة النمو الاقتصادي سلبية من الفترة الممتدة من 1990 إلى غاية 1994 سنة انطلاق برنامج التعديل الهيكلي حيث كان معدل النمو (-0.9%) باستثناء سنة 1992 (1.8%)، و قد تم تسجيل انخفاض قيمته بين سنتي 1992-1993 (-2.1%) و الذي يرتبط أساسا بمشاشة مخطط التمويل و التصلب الهيكلي لجهاز الإنتاج في مجال تمويل السوق، و اختلال هام في التوازنات الداخلية و الخارجية، إلا انه و ابتداء من سنة 1995 و تزامنا مع لجوء الدولة إلى سياسة تثبيت استقرار الاقتصاد الكلي من اجل امتصاص اختلال هذه التوازنات و القيام بتصحيح هيكلي الذي هو ضروري لضمان نمو دائم، و قد تم احتواء الركود الاقتصادي و تحقيق نتائج ايجابية للنمو الاقتصادي (3.8% سنة 1995 و 4.1% سنة 1996) و إن كان تراجع خلال سنة 1997، حيث لم يكن النمو الاقتصادي في الموعد خلال هذه السنة حيث تراجع النمو إلى 1.1% رغم توقع نمو اقتصادي 5%، و ترجع هذه النتائج السيئة في جانبها الأكبر إلى الموسم الزراعي السيئ، حيث انخفض الإنتاج الزراعي بنسبة 24% و زيادة انخفاض الإنتاج الصناعي.

ومن سنة 1999 إلى 2001 يلاحظ أن هناك ثبات نسبي لمعدل النمو و ذلك لاستقرار أسعار البترول أما سنتي 2002-2003 فتظهر كفترة حاسمة في مسار مخطط الإنعاش الاقتصادي الممتد من الفترة 2001-2004 و نظرا للرهانات المتعددة التي انتظرت الجزائر بتوقيع اتفاقية الشراكة مع الاتحاد الأوروبي أواخر 2001 ، و التأهب للانضمام للمنظمة العالمية للتجارة (OMC) ليتم تسجيل أكبر قيمة له سنتي 2002-2003 (6.9%)، لتتواصل النتائج الايجابية المسجلة في السنوات الأخيرة من خلال تطور النمو الاقتصادي نتيجة تصافر بعض العوامل ، فمن خلال السياسة الاقتصادية التي تزامنت مع هذه الفترة فلا بد أن نشير أن ارتفاع أسعار المحروقات و تقلص خدمة الديون نظير إعادة جدولة الديون الخارجية كان لها الأثر الايجابي على نمو الناتج الداخلي الخام ، كما أن مساهمة إنتاج صناعة المحروقات مثلت محركا حقيقيا للنمو في الجزائر (حواس، 2010، ص ص 39-40).

### المطلب الثاني: برامج النمو الاقتصادي

#### 1- برنامج الإنعاش الاقتصادي 2001 - 2004 :

إن برنامج الإنعاش الاقتصادي 2001 إلى غاية 2004 يتمحور حول الأنشطة الموجهة لدعم المؤسسات الإنتاجية الفلاحية ، كما خصص لتعزيز المصلحة العامة في الميدان الري. وتحسين المستوى المعيشي وتنمية الموارد البشرية وذلك من أجل تحقيق التنمية المحلية.

يعتبر هذا البرنامج أداة موافقة للإصلاحات الهيكلية التي التزمت بها بلادنا قصد إنشاء محيط ملائم لإندماج في الاقتصاد العالمي .

وتطبيقا لبرنامج الحكومة. فإنه يدفع بالأنشطة الاقتصادية عبر كل التراب الوطني وعلى وجه الخصوص المناطق الأكثر حرمانا كما ترمي تلك الأنشطة إلى خلق مناصب شغل وتحسين القدرة الشرائية، فهي تندرج في إطار مكافحة الفقر وسياسة التهيئة العمرانية الرامية إلى تقليص من عدم التوازن الداخلي وما بين الجهوي .

ومن خلال هذا البرنامج تتم تسطير مجموعة من الأهداف يمكن تلخيصها فيما يلي :

- اختتام العمليات التي هي طور الانجاز.

- إعادة الاعتبار وصيانة البنى التحتية.

- مستوى نضج المشاريع.



- توفير الوسائل وقدرات الانجاز ولاسيما منها الوطنية.

- العمليات الجديدة المستجيبة لأهداف البرنامج والمستعدة في الانطلاق فيها مباشرة ومن أجل ذلك قامت بضح ما قيمته 525 مليار دينار الجزائري من إيراداتها الناتجة عن التقشف المفروض على الأسر الجزائرية خلال سنوات الإصلاحات ومن لارتفاع أسعار البترول. حيث أرادت الدولة من ذلك إنعاش الاقتصاد من خلال هذه العملية للوصول إلى معدلات نمو لا تقل عن 06% سنويا.

والجدول التالي يمثل كيف استفادت كل القطاعات الإستراتيجية من هذا المشروع بقيم متفاوتة حسب احتياجات كل قطاع .

الجدول رقم (2-7) برنامج الإنعاش الاقتصادي الوحدة: (مليار دج).

السكن	35.5
المياه	44.9
التنمية الفلاحية	55.9
المواصلات والأشغال العمومية والسكك الحديدية	12.5
التعليم والتكوين الصحي و نشاطات الشباب	9.0
تحسين الظروف المعيشية للمواطن الجزائري	9.1
الإثارة الريفية وتوزيع الغاز الطبيعي	16.8
الصيد البحري	9.5

المصدر: علي. (2010 ، ص 117).

من خلال تطلعنا للقيم المعطاة في الجدول تبين لنا أن المحاور التي يدور حولها برنامج الإنعاش الاقتصادي تتمثل في العناصر التالية:

- التأطير الفعال على المدى المتوسط لعملية التحويل حتى تتمكن الدولة من التحديد الدقيق لقدراتها المالية سواء كان ذلك على المستوى الداخلي والخارجي .

- التحديد الدقيق لإمكانيات النمو المستقبلية والإمكانيات المتاحة والتي تستطيع توفير مناصب العمل.

- تطوير والتنمية القطاع الفلاحي والعمل على إتاحة إمكانية التشغيل فيه وذلك للتقليل من التزوح الريفي من جهة ولتخفيض الفاتورة الغذائية من جهة أخرى.

- الدعم الشفاف لكل المؤسسات سواء كانت عامة وخاصة بما في ذلك التحقيق من الأعباء الجبائية وشبه الجبائية وكذلك تسهيل عملية الحصول على القروض .

توجيه التجهيز نحو الأشغال الكبرى الخاصة بتطوير البنى التحتية والتنمية الجهوية المحلية من أجل ذلك يحث البرنامج على تحديد الدقيق في الأفق الممتد الى غاية 2004 أو أكثر لكن القدرات التي تعتمد على الموارد الوطنية (أدوات والتجهيز والمدخلات المختلفة والدراسات والأعمال الهندسية) تتيح فرص عمل جديدة.

- بدأت الجزائر سنة 2003 تجني ثمار التحرير الاقتصادي، حيث أن الاستثمار الأجنبي المباشر ويعد التعديلات الاقتصادية والقانونية وصل إلى قيمة 2.3 مليار دولار وهذا ما يصنف الجزائر في المرتبة الثانية مقارنة بدول إفريقيا فيما يخص أهمية الاستثمار الأجنبي المباشر (علي، 2010، ص118).

### - نتائج برنامج الإنعاش الاقتصادي 2001-2004 :

تميزت السنوات 2001 - 2004 بإنعاش مكثف للتنمية الاقتصادية رافق استعادة الأمن عبر ربوع بلادنا وتجسد هذا الإنعاش من خلال نتائج عديدة هامة نذكر منها على الخصوص مايلي :

- استثمار إجمالي بحوالي 46 مليار دولار أي 3.700 مليار دينار، منها حوالي 30 مليار أي 2.350 مليار دينار من الانفاق العمومي.

- نمو مستثمر يساوي في المتوسط 3.8% طوال السنوات الخمس بالنسبة 6.8% في سنة 2003 .

- تراجع في البطالة أكثر من 29% إلى 24%.

- إنجاز الآلاف من المنشآت القاعدية وكذلك بناء وتسليم الآلاف من المساكن الجاهزة.

لقد خرجت الجزائر بسلام من هذه التجربة، إذا أن التوازنات الاقتصادية الكلية قد استرجعت وحققت الجزائر في سنة 2003 نمو قدره 6.8% واحتياطات صرف قدرها 32.9 مليار دولار في زيادة مستمرة وبالمقابل فإن ديون الجزائر الخارجية قد انخفضت من 28.3 مليار دولار إلى 22.22 مليار دولار كما نقصت الديون العمومية الداخلية للدولة من 1059 مليار دينار في سنة 1999 إلى 911 مليار دينار في سنة 2003 ( زرمان، 2010، ص ص 204-205 ).

### 2- البرنامج التكميلي لدعم النمو الاقتصادي 2005 - 2009 :

لقد شكلت الانتخابات الرئاسية ل 8 أبريل 2004 منعطفا حاسما في مسار التقويم الوطني الذي عكفت الجزائر على إنتاجه حيث سجل التزام السيد رئيس الجمهورية "عبد العزيز بوتفليقة" بمواصلة وتكثيف المسار المتمثل في إعادة بناء الاقتصاد الوطني. وزيادة على ذلك فقد تم تأكيد هذا الالتزام

بالتعليمة رئاسية التي وجهها للحكومة فور تنصيبها من أجل تحضير برنامج تكميلي لدعم النمو الاقتصادي .

وفي هذه المرحلة تعترم الحكومة على المواصلة بمجهودتها لإنعاش النمو وتكثيفه في جميع قطاعات النشاط ويستعمل كذلك على مرافقة أداة الإنتاج الوطنية في تحويلها الخدمي لتكون مستعدة للإنتفاح على الاقتصاد العالمي .

الجدول رقم (2-8). المبالغ المخصصة للاستثمارات الجارية التنفيذ في الفترة 2005 – 2009 .  
الوحدة: (مليار دينار جزائري)

القطاعات	المبلغ بالملايير من دج	%
أولا: برنامج تحسين ظروف معيشية السكان منها	1.908.5	45
- السكنات	555.0	
- الجامعة	141.0	
- التربية الوطنية	200	
- التكوين المهني	58.5	
- الصحة العمومية	85.0	
- تزويد السكان بالماء (خارج الأشغال الكبرى)	127.0	
- الشباب والرياضة	60.0	
- الثقافة	16.0	
- إيصال الغاز والكهرباء إلى البيوت	65.0	
- أعمال التضامن الوطني	95.0	
- تطوير الإذاعة والتلفزيون	19.1	
- إنجاز منشآت	10.0	
- عمليات تهيئة الإقليم	26.4	
- برامج بلدية للتنمية	200.0	
- تنمية مناطق الجنوب	100.0	
- تنمية مناطق الهضاب العليا	150.0	
ثانيا: برمج تطوير المنشآت الأساسية منها:	1.703.1	40.5
- قطاع النقل	700.00	
- قطاع الأشغال العمومية	600.0	
- قطاع الماء (السدود و التحولات)	393.0	
- قطاع تهيئة الإقليم	10.15	

8	337.2	ثالثا: برنامج دعم التنمية الاقتصادية منها
	300.0	- الفلاحة والتنمية الريفية
	13.5	- الصناعة
	12.0	- الصيد البحري
	4.5	- ترقية الاستثمار
	3.2	- السياحة
	4.0	- المؤسسات الصغيرة والمتوسطة
		- الصناعة التقليدية
48	203.9	رابعا: تطوير الخدمة العمومية وتحديثها
	34.0	- العدالة
	64.0	- الداخلية
	65.0	- المالية
	2.0	- التجارة
	16.3	- البريد والتكنولوجيا الجديدة للإعلام والاتصال
	22.6	- قطاعات الدولة الأخرى
1.1	50.0	خامسا: برنامج التكنولوجيات الجديدة لاتصال
100	2.202.7	المجموع البرامج الخماسي 2005 - 2009

المصدر: البرنامج التكميلي، مجلس الأمة (2005، ص ص 6-7).

قامت الدولة برصد مبالغ هامة للإتمام الأهداف التي لم تستوفها في البرنامج الإنعاش الاقتصادي وذلك لتحقيق الأهداف التالية:

1- تحسين إطار الاستثمار عن طريق: ذلك من خلال:

- ترقية الاستثمار وضبطه .

- تسوية مسألة العقار

- مكافحة الاقتصاد غير الرسمي

- عصنة المنظومة المالية

- الاتصالات والتكنولوجيات الجديدة.

## المبحث الثالث: الصادرات و أداء النمو الاقتصادي في الجزائر

### المطلب الأول: الأثر على النمو الاقتصادي قبل تطبيق إستراتيجية تنمية الصادرات

ليتبين هذا الأثر، سنعمل على إبراز العلاقة بين تطور الصادرات الإجمالية كمرحلة أولى. ثم الصادرات غير النفطية والنتاج المحلي الخام كمرحلة ثانية. ثم نستنتج الاتجاه العام للعلاقة ومدى الترابط بين الظاهرتين، ولمعرفة ذلك ندرج الجدول التالي الذي يوضح تطور الناتج المحلي الإجمالي عند مختلف قيم الصادرات المحققة الإجمالية.

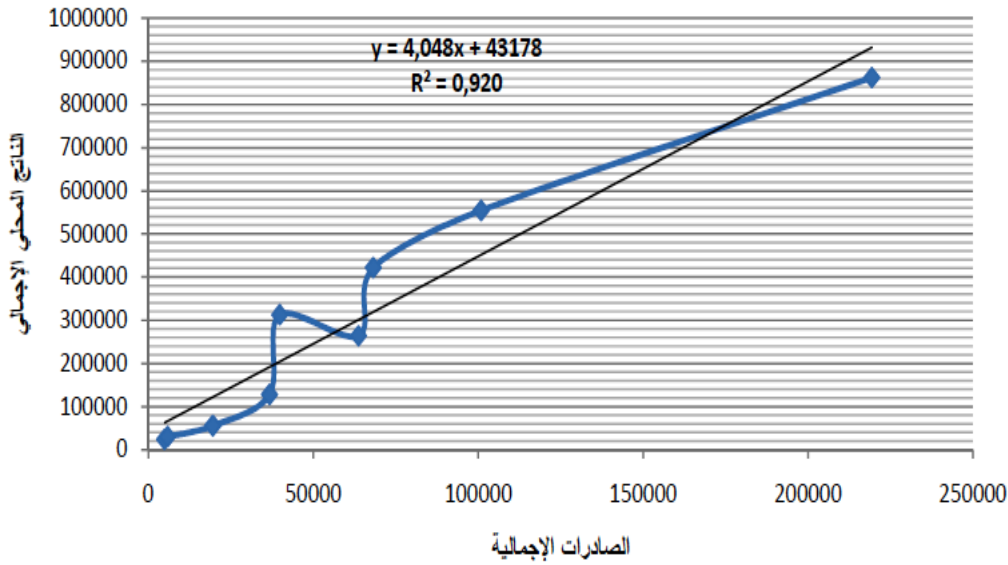
الجدول رقم(2-9).تطور الصادرات والنتاج المحلي في الجزائر للفترة ( 1970-1991).

السنوات التعيين	1970	1972	1974	1979	1984	1987	1989	1990	1991
الصادرات الإجمالية*	4981	5854	19594	36754	63758	39848	68247	100944	219381
الصادرات غير النفطية**	1525	1038	1333	895	1461	1036	3010	4301	3430
النتاج المحلي الإجمالي**	24072.3	30413.2	55560.9	128222.6	263855.9	312706.1	422043	554388.1	862132.8

المصدر: مركز الإعلام و الإحصاء التابع للجمارك الجزائرية CNIS

وبغية استنتاج العلاقة التي تربط بين الصادرات الإجمالية والنتاج المحلي الإجمالي (النمو الاقتصادي) ندرج الرسم البياني التالي الذي يعكس المعطيات المقدمة في الجدول السابق.

## الشكل رقم (2-4) يوضح الرسم البياني للعلاقة بين الصادرات والناتج المحلي الإجمالي للفترة

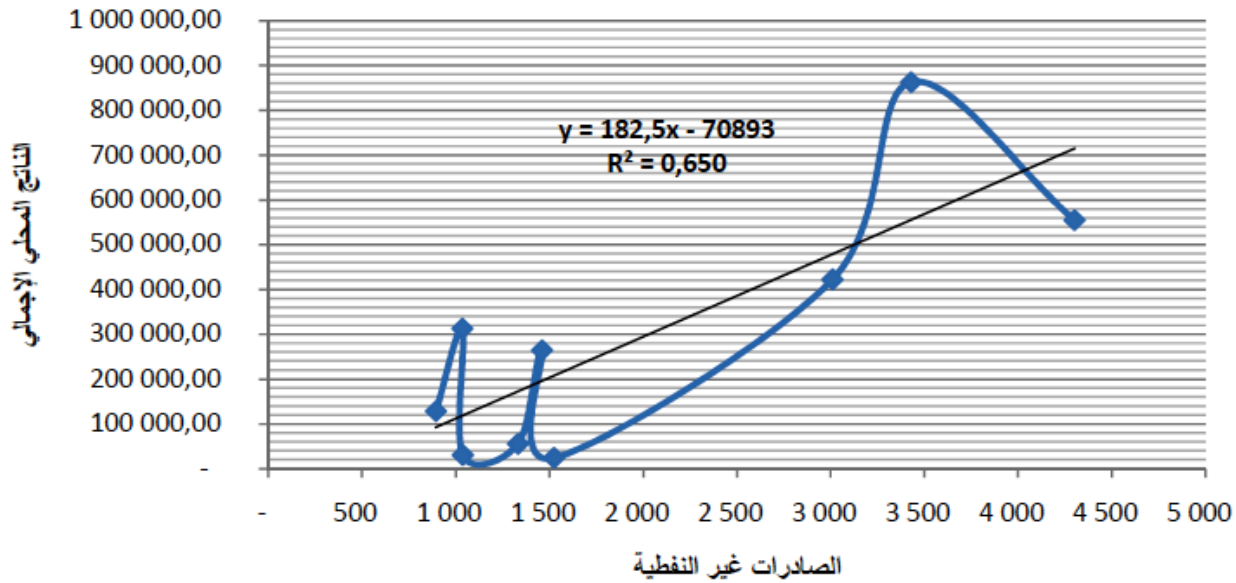


المصدر: بوسماحة (2011، ص 137).

من خلال التمثيل البياني للعلاقة ومن خلال خط الاتجاه العام للعلاقة نخلص إلى أن ثمة علاقة موجبة قوية جدا بين الصادرات الإجمالية والناتج المحلي للفترة قبل تطبيق إستراتيجية تنمية الصادرات. يظهر ذلك من خلال ميل مستقيم الاتجاه العام الموجب والذي بلغ (4.048) وهو ما معناه أنه إذا زادت الصادرات الإجمالية بـ 1 دج فإن الناتج المحلي الإجمالي سيزيد بـ 4.048 دج، معامل الارتباط  $r=0.960$  فيما سجل معامل التحديد 0.920. وهو يشير إلى أن نسبة 92% من التباين من الناتج المحلي الإجمالي مفسر بالتطور الحاصل في إجمالي الصادرات والباقي من التباين الكلي يعود لعوامل أخرى لم يتضمنها النموذج

كما ندرج الرسم البياني الذي يوضح العلاقة بين الصادرات غير النفطية والناتج المحلي الخام وهو موضح في الشكل التالي:

## الشكل (2-5) العلاقة بين الصادرات غير نفطية والنتاج المحلي الإجمالي للفترة



المصدر: بوسماحة (2011، ص 138).

من خلال الرسم الاتجاه العام الذي تظهر معادلته في الرسم السابق، سنستنتج أن علاقة موجبة كما يوضح ذلك الميل الموجب للمعادلة الذي بلغ (182.5) وهو ما يعني انه إذا زادت الصادرات غير النفطية ب1دج

فإن الناتج المحلي الإجمالي سيزيد ب182.5، وأن ثمة علاقة قوية بين الظاهرتين مجسدة في معامل الارتباط ( $r=0.807$ ) فيما سجل معامل التحديد ( $R^2=0.650$ )، وهو معناه أن 65% من التباين في الناتج المحلي الإجمالي يرجع للتغيرات الحاصلة في قيمة الصادرات غير النفطية والباقي من التباين الكلي يرجع لعوامل أخرى لم يتضمنها النموذج.

## المطلب الثاني: الأثر على النمو الاقتصادي بعد تطبيق إستراتيجية تنمية الصادرات

وعلى نفس المنوال الفترة السابقة نبرز العلاقة بين الصادرات الإجمالية والصادرات غير النفطية وتطور الناتج المحلي الإجمالي للفترة بعد تطبيق إستراتيجية تنمية الصادرات وعليه ندرج الجدول التالي والذي يبرز مختلف قيم الناتج المحلي عند بعض قيم الصادرات الإجمالية وغير النفطية منها لبعض السنوات.

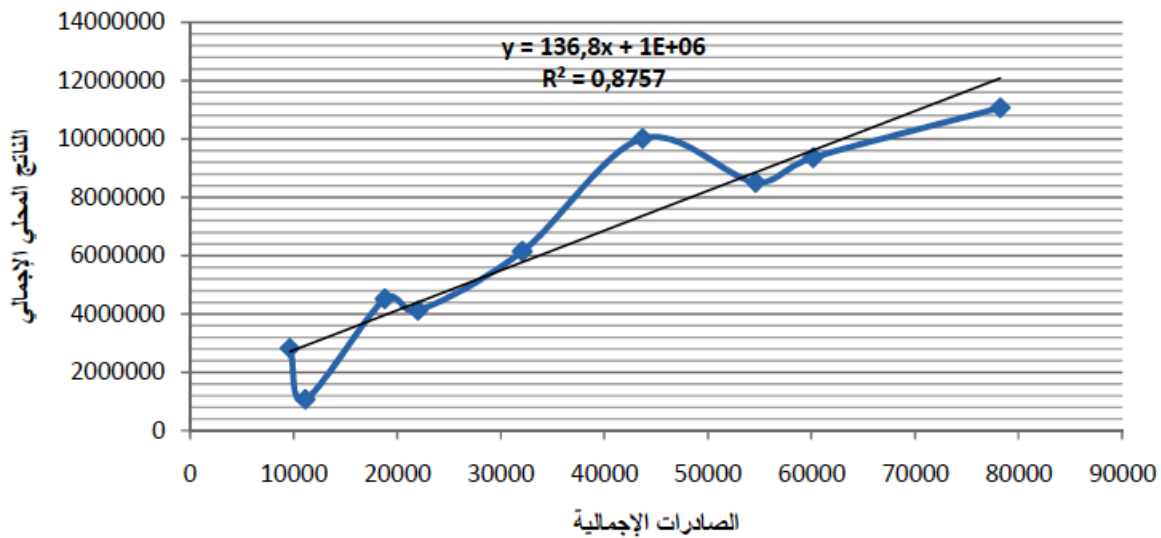
## الجدول رقم (2-10) تطور الصادرات والناتج المحلي الإجمالي للفترة (1992-2009)

السنوات التعيين	1992	1998	2000	2002	2004	2006	2007	2008	2009
الصادرات الإجمالية بالمليون \$	11135.47	9655.40	22031	18825	32083	54613	60163	78233	43689
الصادرات غير النفطية بالمليون \$	461.66	372.58	612	734	781	1184	1332	1893	1047
الناتج المحلي الإجمالي بالمليون دج	1074696	2830490.7	4123513,88	4522773,35	6149116,69	8514838,81	9362690,3	11069025,2	10017515,14

المصدر: بوسماحة. (2011، ص139).

ومن اجل الوصول الى فهم العلاقة بين الصادرات الإجمالية والناتج المحلي الخام، ندرج الرسم البياني لهذه العلاقة على النحو التالي:

## الشكل رقم (2-6) العلاقة بين الصادرات الإجمالية والناتج المحلي الإجمالي للفترة



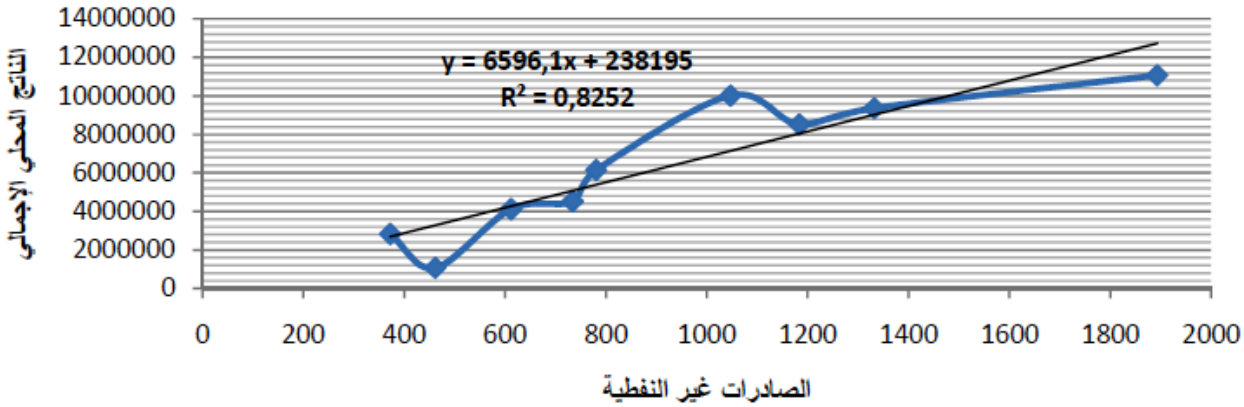
المصدر: بوسماحة (2011، ص 140).

مما سبق نستنتج أن هناك علاقة موجبة بين الصادرات الإجمالية والمحقة في فترة تطبيق إستراتيجية تنمية الصادرات تنمية الصادرات من جهة و الناتج الإجمالي المحلي من جهة أخرى، تظهر هذه العلاقة من خلال الميل الموجب لخط الاتجاه العام (+136.8) وهو ما يعني أنه إذا زادت الصادرات الإجمالية ب



1دج فإنه الناتج المحلي الإجمالي سيزيد ب136.8دج ، كما أن هناك علاقة طردية قوية جدا بين الظاهرتين ويظهر ذلك من خلال معامل الارتباط  $r=0.936$  فيما سجل معامل التحديد  $R^2= 0.8757$  وهو ما معناه أن 82% من التباين من الناتج المحلي الإجمالي يفسر بمتغيرات الحاصلة في الصادرات الإجمالية والباقي من التباين الكلي يعود لعوامل أخرى (بوسماحة ، 2011، صص، 136-140).

### الشكل رقم(2-7)العلاقة بين الصادرات غير النفطية والناتج المحلي الإجمالي للفترة



المصدر : بوسماحة(2011،ص140).

نفس الشيء كما هو للصادرات الإجمالية ، فهناك علاقة طردية قوية جدا بين الصادرات غيرا لنفطية والناتج المحلي الخام لفترة تطبيق إستراتيجية تنمية الصادرات . وهو ما يظهر من خلال الميل الموجب لخط الاتجاه العام المبين في الشكل (2-7)وهو معناه انه كلما زادت الصادرات غير النفطية ب1دولار أمريكي زاد الناتج المحلي الإجمالي ب6596.1دج ومعامل الارتباط ( $r=0.908$ ) فيما يبين معامل التحديد  $R=0.8252$  أن 82% من التباين في الناتج المحلي الإجمالي مفسر بالتغير الحاصل في الصادرات غير النفطية ، والباقي من التباين الكلي يعود لعوامل أخرى لم يتضمنها النموذج.

### التقييم الإجمالي:

النتيجة هو أنه وبناء على ما سبق ، فإنه ثمة علاقة موجبة بين الصادرات الإجمالية والناتج المحلي الخام للفترتين ، وهي أن الناتج يتأثر بزيادة الصادرات الإجمالية وغير النفطية ، فيزيد بزيادتها وينقص بنقصاتها. كما أنه يسجل تراجع في قوة الارتباط بين الصادرات الإجمالية والناتج المحلي الإجمالي فبعد ما كانت نسبة 96% من التغير في الناتج يعود الى تغير مماثل حصل في الصادرات الإجمالية تراجعت تلك النسبة الى 93%

## خاتمة

قمنا في هذا الفصل بعرض حال الاقتصاد الجزائري في الفترة ما بين 2000 – 2010 حيث تبين لنا أن الدولة قامت بمجهودات كبيرة في المجال التنمية الاقتصادية لضمان معدلات النمو اكبر، كما تعتبر الجزائر من بين الدول التي تسعى إلى رفع معدل الأداء الاقتصادي لتحقيق الرفاهية للأفراد والمجتمع ويمثل هدف التنمية في الجزائر محورا رئيسا في مخططها التنموي وسياساتها الاقتصادية المتمثل في برنامج الإنعاش وبرنامج التكميلي لاسيما في ظل وضعها الاقتصادي المختلف.

كما تبين لنا من خلال الدراسة للصادرات أنها تتكون من الصادرات نفطية وهي تحتل المرتبة الأولى من حيث الاعتماد الاقتصاد الجزائري وبالنسبة عالية جدا عليها أنها تحقق معدلات النمو اقتصادي لا بأس به. وصادرات غير نفطية وهي ضئيلة جدا مقارنة بالنفطية ومعدلات نموها تكاد تنعدم. أما دراسة الاثر النمو على الصادرات فنجد أنه يوجد إرتباط قوي بين الصادرات بصفة عامة والناجح المحلي الختام.

# الفصل الثالث

التقييم التجريبي لأثر الصادرات  
على النمو الاقتصادي في الجزائر

## مقدمة

بعد إتمام دراسة الإطار النظري للصادرات والنمو الاقتصادي، وتم تحديد تطورات الهيكلية واتجاهات كل من الصادرات والنمو الاقتصادي خلال فترات معينة.

نقوم في هذا الفصل بالاستعراض للعلاقة السببية بين الصادرات والنمو الاقتصادي، سواء السابقة أو الحديثة وفقا للدراسات التجريبية التي عالجت الموضوع. وكذلك سنستعرض مجمل الدراسات التطبيقية التي أثار موضوع دور الصادرات في النمو الاقتصادي في الجزائر، مع إظهار الطريقة المتبعة في دراسة هذه العلاقة. بعد ذلك نتطرق إلى أهم النتائج المتوصل إليها وتقييمها.

## المبحث الأول: العلاقة السببية بين الصادرات والنمو الاقتصادي

## المطلب الأول: الدراسات السابقة

تبين في الأدبيات المختلفة وخاصة التجريبية منها وجود علاقة سببية كبيرة بين الصادرات ومعدل النمو الاقتصادي لدرجة أنه لا يمكن الحكم عليها أو حصرها، ولكن معظم تلك الدراسات لم تقدم الدليل القاطع حول شكل واتجاه هذه العلاقة، ويحفل حقل الدراسات والبحوث الاقتصادية بالعديد من الدراسات التي تناولت قضية العلاقة بين الصادرات والنمو الاقتصادي، وقد تنوعت هذه الدراسات.

فقد أجريت العديد من الدراسات التطبيقية التي ركزت اهتمامها حول العلاقة السببية بين الصادرات والنمو الاقتصادي، فقد جاء Jung and Marshal (1985). من الدراسات التي لها قدم سبق في هذا المجال والتي طبقت على 37 دولة باستخدام تحليل السلاسل الزمنية للفترة (1950-1981) واختبار جرا نجر للسببية تبين في إثبات العلاقة بين الصادرات والنمو الاقتصادي، لأنه قد يكون هناك علاقة بين الصادرات والنتائج القومي لكن هذا الارتباط يمكن أن يعزى لارتباطهما بعوامل أخرى وليس للعلاقة السببية بينهما، فقد يرجع نمو الناتج المحلي إلى تراكم رأس المال والخبرات والمعرفة الفنية، ويتجه الإنتاج للخارج لتصريف الفوائض الإنتاجية لعدم قدرة السوق المحلي على إستيعابه، وهو ما يؤدي الى نمو الصادرات حتى من توافر الحوافز التشجيعية، وبالإضافة إلى أن العلاقة بين نمو الصادرات ونمو الإنتاج قد تكون ذات اتجاه عكسي حيث يكون بالإمكان بفعل زيادة الطلب المحلي على الاستهلاك أن يتدهور معدل نمو الصادرات، وأثبتت الدراسة أن إستراتيجية تنمية الصادرات تعد إستراتيجية مثلى للنمو في إندونيسيا ومصر وكوستاريكا والإكوادور، بينما تحقق فرض أن نمو الصادرات يؤدي لتدهور معدل الناتج القومي في جنوب إفريقيا وكوريا وإسرائيل وباكستان وبوليفيا، أما فرضية

أن نمو الإنتاج يخفض الصادرات فلم تتحقق إلا في اليونان ،وتوصلت دراسة Sharma and Dhakal Grabows (1990) أجريت على اليابان خلال الفترتين (1885-1939) و(1951-1980) باستخدام سببية جرانجر إلى فرض فرضية الصادرات التي تسبب النمو خلال الفترة الأولى بينما تم تأكيد الفرضية خلال الفترة الثانية من الدراسة ،وفي نفس السياق توصلت دراسة Kwan& Cotsomotis (1991) التي تم إجرائها على الصين خلال فترتين أيضا (1952-1985) و(1925-1979)، إلى وجود السببية المتبادلة خلال الفترة الأولى بينما لم تظهر السببية في الفترة الثانية .

وبالاعتماد على مفهوم جرانجر للسببية قام Serletis، (1992) باستخدام دالة لوغاريمية لقياس تأثير النمو في الصادرات على نمو الناتج القومي الإجمالي في الاقتصاد الكندي ،وقد اختبرت وجود العلاقة السببية بين الصادرات ونمو الاقتصاد ليانات سلسلة زمنية عن الفترة (1945-1985) وذلك لتجنب المشكلات التي تواجه البيانات المقطعية الناتجة عن تشابه الهياكل الاقتصادية للدول عينة الدراسة إلى وجود علاقة سببية ذات اتجاه واحد من الصادرات إلى النمو الاقتصادي وليس العكس بحيث يؤدي زيادة معدل نمو الصادرات إلى زيادة الناتج القومي الإجمالي للاقتصاد الكندي مؤيدا إستراتيجية تنمية الصادرات.

وتوصلت Bohmani-Oskooee et al. (1992) إلى نتائج غير حاسمة حول العلاقة السببية بين الصادرات والنمو الاقتصادي وذلك لحوالي 20 دولة نامية ،لقد توصلوا في خمسة دول وهي: الدومينكان ،اندونيسيا، كوريا ،تايوان،تايلاندا. أن هناك علاقة إيجابية سببية بين الصادرات والنمو الاقتصادي ،فيما وجد أن هناك علاقة سلبية في ثلاثة دول هي: السلفادور ،البارغواي،البيرو، أما العلاقة السببية الايجابية من الناتج بإتجاه نمو الصادرات فقد وجدت في خمسة دول هي: نيجريا ،كوريا ،جنوب إفريقيا ،تايلاند، أما أندونيسيا فكانت على شكل علاقة سالبة من الناتج بإتجاه النمو من الصادرات.

ولكن وجدت Dodaro (1993). عندما استخدم اختبار السببية على 87 دولة خلال الفترة (1967-1986) وتوصلت لتأكيد وجود العلاقة السببية بالنسبة لصادرات القائدة للنمو في 8 دول بينما ظهر النمو كسب لنمو الصادرات في 14 دولة وتحققت العلاقة السببية ذات الاتجاهين بالنسبة ل14 دولة في حين لم يثبت هذه السببية لبقية دول العينة ،كما توصل Sharma&Dhokal (1994) في دراستهما للعلاقة بين الصادرات والنمو الاقتصادي في 30 دولة نامية للفترة (1960-1988) في 5 دول أخرى ،بمعنى أن العلاقة أحادية الاتجاه من الصادرات إلى النمو ،وفي مصر وتايلاند و6 دول أخرى أدى

النمو الاقتصادي إلى زيادة الصادرات بينما ظهرت العلاقة سببية متبادلة في الفيليبين و4 دول أخرى وانتفت العلاقة في بقية دول العينة.

كما يرى Noland (1997) أن الدراسات التي أرجعت النمو الكبير الذي حصل في دول النور الآسيوية إلى انتهاج سياسة التوجه بالتجارة نحو الخارج ليست أكيدة . فيما يخص العلاقة السببية بين الصادرات والنمو الاقتصادي كما أن الأسلوب الناجح بفعل ظروف خاصة ومعينة لايجوز تعميمه إلا في حال توافر الظروف في بيئة التطبيق وهو أمر لايمكن الوثوق به في بيئة اقتصادية دائمة التغير.

كما توصل Islam (1998) في دراسته التي أجراها على 15 دولة آسيوية خلال (1967-1991) إلى عدم وجود علاقة بين الصادرات والنمو الاقتصادي في الفلبين وتايلندا وخمس دول أخرى بينما أدت الصادرات إلى حدوث النمو الاقتصادي في خمس دول أخرى، وفي الحين وجدت العلاقة التبادلية بين الصادرات والنمو الاقتصادي في بقية دول العينة (طلب، وآخرون ، 2012 ، ص163).

### المطلب الثاني: الدراسات الحديثة

نبدأ بدراسة السريتي (2001) التي ركزت على استخدام اختبار Granger للسببية وشملت 50 دولة متفاوتة في مستويات الدخل، لقياس العلاقة بين مستوى التنمية الاقتصادية معبرا عنه بمتوسط نصيب الفرد من الناتج القومي الإجمالي بالدولار والصادرات، فقد خلصت إلى وجود علاقة تبادلية بين الصادرات والتنمية الاقتصادية في بعض الدول وعدم وجودها في البعض الآخر مع اختلاف اتجاه العلاقة. وكانت من أهم نتائجها وجوب وجود حد أدنى من التنمية الاقتصادية كشرط لظهور العلاقة السببية بين الصادرات ونصيب الفرد من الناتج القومي، إضافة إلى ظهور أهمية الصادرات في الدول مرتفعة الدخل، وهامشيتها في الدول ذات الدخل المنخفض لعدم تطبيق خطط التنمية الاقتصادية السليمة وقصور خطط تنمية الصادرات فما زالت هذه الدول في بداية المرحلة، ولم تنطلق نحو عملية التنمية الاقتصادية الشاملة.

وأما دراسة محمد (2004) من مصر فقد أثبتت وجود العلاقة السببية من ناحية ، والناتج المحلي الحقيقي من ناحية أخرى خلال الفترة (1972-2002) والتي تؤكد فرضية قيادة الصادرات للنمو الاقتصادي. وعلى العكس من ذلك وجدت العلاقة السببية ذات الاتجاه الواحد بين النمو الاقتصادي من ناحية والصادرات الزراعية والصناعية وصادرات الخدمات الأخرى من ناحية أخرى.

لكن بالمقابل توصل سعيدي ومحمد(2005) إلى أنه ما من علاقة سببية بين الصادرات سواء نفطية أو غيرها ونمو الناتج المحلي الإجمالي، كما أن نمو الصادرات غير النفطية لا يسبب نمو متوسط دخل الفرد من الناتج المحلي الإجمالي، وذلك خلال الفترة (1986-2000)، لكن الدراسة توصلت إلى الصادرات غير النفطية تسبب نمو الناتج القومي الإجمالي وهو ما رده الباحثان إلى الجهود المبذولة حكوميا لتنمية الصادرات غير نفطية سلعيًا وتوسيع رقعة التبادل الجغرافي.

كذلك أكدت عمار (2006) في دراستها وجود العلاقة السببية بين الصادرات والاستثمار والنمو الاقتصادي في مصر، حيث ظهرت علاقة سببية تتجه من الصادرات إلى الناتج المحلي الإجمالي، كما وجدت علاقة سببية متبادلة بين نمو الاستثمار ونمو الناتج المحلي الإجمالي.

كما قام Konya (2006) باختبار العلاقة بين لوغاريتم الصادرات الحقيقية ولوغاريتم الناتج الحقيقي ضمن نموذجين، حيث أضيف مستوى الانفتاح في أحدهما وكانت عينة الدراسة 24 دولة من دول التعاون والتنمية الاقتصادية OECD خلال الفترة (1996-1997) وكانت النتائج المتوصل إليها الدراسة على شاكلة الدراسات السابقة في وجود الاتجاه الأحادي الجانب من الصادرات إلى النمو الاقتصادي في مجموعة من الدول من ضمنها بلجيكا، والدنمارك، وإيرلندا، بينما ظهرت العلاقة السببية ذات الاتجاه الواحد من الناتج الحقيقي إلى الصادرات في مجموعة أخرى تضم النمسا، اليونان، وفرنسا، والنرويج، أما العلاقة التبادلية الثنائية الاتجاه فقد ظهرت في كندا، هولندا، فنلندا ولم تظهر الدالة على السببية في كل من كوريا الولايات المتحدة، بريطانيا.

أما دراسة الخثلان(2009) حيث توصلت إلى وجود علاقة سالبة غير مباشرة بين نمو الصادرات الأولية والناتج المحلي الإجمالي في المغرب للفترة (1980-2004)، بمعنى عدم إسهامها في إحداث الزيادة في معدلات النمو الاقتصادي، حيث تعتبر الصادرات الأولية المغربية من وجهة نظر فرنسا الشريك التجاري سلع رديئة Inferier Goods وهو ما يعني إنخفاض الطلب عليها بزيادة الدخل المحلي (طلب، آخرون 2012، ص174).

### المطلب الثالث: : نموذج قياسية للصادرات في الجزائر لتومي وشقبقب (2004)

من خلال هذه الدراسة تقدير كل من دالة الصادرات في الفترة التي اعتبرها محل الدراسة و قد توصل إلى تحديد صيغة دالة الصادرات من خلال تحديد محدداتها، ثم بعد ذلك بتقدير دالة الصادرات ومن بين النتائج التي تحصل عليها ما يلي:

## -دالة الصادرات الكلية

حسب النموذج اللوغاريتم الذي يعتبر الباحث أنه في أغلب الحالات يكون محددًا لكل من الصادرات والواردات، فإن الصادرات تكون مفسرة بالطلب الدولي  $QW$  و الذي يأخذ على أنه الإنتاج الدولي أو متغيرات أخرى تقيس هذا الطلب، و أيضا منافسة الصادرات بالنسبة للسلع العالمية

.  $PXW$

$$\log(X_t) = 2,936250688 + 0,7180832654 * \log(Q_t) - 0,1611293637 * \log(PXW_t) - 0,08565867038 * D86$$

من نتائج المعادلة نلاحظ أن دالة الصادرات الكلية مفسرة بواسطة الإنتاج الوطني  $Q$  و السعر النسبي  $PXW$  و المتغيرات الصماء  $D86$ . بالنسبة للإنتاج الوطني فهو على علاقة طردية مع الصادرات بحيث أن ارتفاع في  $Q$  بـ: 1% مع ثبات المتغيرات الأخرى ينتج عنه ارتفاع في الصادرات بـ: 71% أما عن العلاقة بين السعر النسبي للصادرات و الطلب الأجنبي عليها فنرى أن هنالك علاقة عكسية، فمع ارتفاع الصادرات المحلية يقل الطلب الأجنبي عليها، أما إذا ارتفع السعر الأجنبي مع ثبات السعر المحلي تصبح سلعة الصادرات المحلية أرخص ثمنا و يزداد الطلب الأجنبي. بصفة عامة تعتبر النسبة بين معدل التضخم الداخلي و معدل التضخم الخارجي من بين أهم العوامل المحددة للطلب على الصادرات الجزائرية.

وفي الأخير توصل الباحث إلى أن عرف قطاع التجارة الخارجية تذبذبات قوية ومستمرة خلال الثلاثة عقود الماضية من خلال تأثره بالصدمات الخارجية كعدم استقرار أسعار المحروقات، التي هي العنصر الأساسي في إيرادات الصادرات الجزائرية، تدهور سعر صرف الدولار الأمريكي في السوق الدولية و تأثير التضخم الخارجي عبر السلع المستوردة. أما العوامل الداخلية كضعف الإنتاجية الحديثة للعامل الجزائري في مختلف القطاعات الإنتاجية و فشل أغلب سياسات أغلب سياسات الإصلاح الاقتصادي المتبعة خلال هذه الفترة شجعت على تراجع الإنتاج و منه زيادة الواردات و انحصار الصادرات في جانب المواد البترولية فقط (تومي وآخرون، 2004).



## المبحث الثاني: دراسات حشمان ومسلم (2007)

## المطلب الأول: تحديد النموذج المستخدم في الدراسة

رأى الباحث أن دراسة النمو الاقتصادي والصادرات ستدعي حصر عدد من المتغيرات المستقلة المفسرة له، وذلك استناداً إلى نظرية الاقتصادية. وفي هذا الشأن قام باختبار جملة من المتغيرات الاقتصادية والاجتماعية وذلك بهدف الاقتصادية والاجتماعية وذلك بهدف دراسة علاقتها بالنمو الاقتصادي المعبر عنه في هذه الحالة بـ:  $gdp_r$  (معدل النمو السنوي للنمو الاقتصادي) في الجزائر خلال الفترة 1970-2005

ويمكن التعبير على دالة النمو الاقتصادي بالصيغة التالي:

$$gdp_r = f(bir_r, fcons_r, fdi_r, l_r, m_r, s_r, x_r, i_r)$$

حيث:

$fcons$ : معدل النمو السنوي للاستهلاك النهائي

$fdi_r$ : يمثل الاستثمار الأجنبي المباشر الصافي

$l_r$ : تمثل معدل النمو السنوي لليد النشيطة

$m_r$ : تمثل معدل النمو السنوي للواردات من السلع والخدمات

$x_r$ : تمثل معدل النمو السنوي للصادرات من السلع والخدمات

$i_r$ : تمثل الاستثمار المحلي الخام

$bir_r$ : يمثل المعدل الخام للولادات

$s_r$ : تمثل المعدل الحقيقي للتقدم

بشكل عام، وبافتراض وجود علاقة خطية بين المتغيرات المستقلة المختارة والمتغير التابع  $gdp_r$

يمكن صياغة النموذج العام للنمو الاقتصادي في الجزائر وفق الشكل التالي:

$$gdp_r = a + b_1 bir_r + b_2 fcons_r + b_3 fdi_r + b_4 l_r + b_5 s_r + b_6 i_r + b_7 x_r - b_8 m_r + \vartheta_t$$

## المطلب الثاني: الطريقة المستخدمة في تقدير واختبار النموذج

استخدم الباحث طريقة المربعات الصغرى العادية في تقدير النموذج، بافتراضها أيضا تحقق الفرضيات الكلاسيكية. ومع اعتماد أسلوب تشخيص النموذج "Diagnostic cheking" تم التوصل الى التقدير التالي:

$$\hat{gdp}_r = -128,6 + 0,04bir_r + 0,36fcons_r + 0,08fdi_r + 0,14l_r - 0,03s_r + 1,19i_r + 0,49x_r + 0,02m_r$$

(-0,22)	(0,19)	(4,18)	(0,93)	(0,59)	(-0,59)	(1,87)	(14,15)	(0,62)
$F^c = 37,67$		$DW^c = 2,86$		$N = 36 \quad R^2 = 0,91$				

يتبين من الدراسة المعمقة لنتائج هذا التقدير أن هناك معلمات متغيرات غير معنوية، رغم ذلك اختبار فيشر يثبت أن المتغيرات مقبولة إجمالاً.

كما نلاحظ من نتائج التقدير أعلاه، أن نسبة 91% من التغيرات الحاصلة في متغير النمو الاقتصادي مفسرة من طرف المتغيرات المستقلة فقط، ويترك الباقي إلى العوامل العشوائية الأخرى.

إن هذا النموذج قد يعاني من مشكل الارتباط الذاتي، كما يتضح من اختبار دارين -واتسون (DW) من الدرجة الأولى كما قد يعكس ضعف الصيغة الدالة المستخدمة.

في الأخير وبعد الاعتماد على الأسلوب التقليدي السابق ذكره، توصل الباحثان إلى اقتراح نموذج ديناميكي يفسر النمو الاقتصادي في الجزائر بواسطة أربع متغيرات تتمثل في الاستهلاك النهائي الصادرات، الاستثمار الأجنبي المباشر، والنتاج المحلي الخام.

$$\hat{gdp} = 0,36fons + 0,33x_r + 0,18gdp_r(-1) + 0,86fdi_r(-4)$$

	(2,82)	(1,97)	(6,31)	(6,39)	
$F^c = 33,10$	$RSS = 649361,6$	$N = 32$	$DW^c = 2,34$	$R^2 = 0,96$	
		$N = 36$	$BIC = 13,19$	13	

يتبين كذلك من نتائج التقدير أن نسبة 96% من متغير النمو الاقتصادي مفسرة من طرف المتغيرات المستقلة فقط، ويترك الباقي إلى العوامل العشوائية الأخرى و من بين النتائج التي توصل إليها الباحثان ما يلي:

- يتسم النموذج الديناميكي للنمو الاقتصادي في الجزائر بالخطية وهو مفسر من طرف المتغيرات التالية :  
الاستهلاك النهائي، الاستثمارات الأجنبية المباشرة، الناتج المحلي الخام، والصادرات.
- رغم الجهود تبقى مساهمة قطاع المحروقات في الناتج المحلي الخام تقدر بـ: 30% في حين تبقى مساهمة النشاطات المنتجة الأخرى في النمو الاقتصادي أقل من ذلك.
- ضعف أداء المؤسسة الجزائرية الذي انعكس في انحصار قدرتها على المنافسة، والذي تسبب في تراجع حصتها في السوقين المحلية والدولية، فاسحة المجال للمؤسسات الصينية والتركية على الخصوص؛ يمكن إرجاع هذا التعثر لقلة استثماراتها، مع صعوبة الحصول على العقار، ناهيك عن الاستعمال الضعيف للطاقات الإنتاجية للمؤسسات الوطنية، والذي لا يتجاوز إلا نادرا 50% من طاقتها الإنتاجية؛ فقد انعكس هذا الأمر في معلمة الصادرات التي كانت ضعيفة وتعكس مساهمة قطاع المحروقات.

### المبحث الثالث: دراسة علي حمزة (2010)

استهدفت الدراسة قياس أثر الصادرات على النمو الاقتصادي في الجزائر خلال الفترة الممتدة 1998- 2008، وذلك ببناء نموذج قياسي يتكون من المتغير التابع وهو الناتج المحلي الخام، والمتغيرات المستقلة وتتضمن الصادرات داخل المحروقات والصادرات خارج قطاع المحروقات. وباستخدام نماذج وأساليب قياسية حديثة لتحليل السلاسل الزمنية و اختبارات، حيث توصل من خلالها إلى نتائج واقعية وتحليل سليم ومنطقي للعلاقات الاقتصادية.

#### المطلب الأول: تحديد النموذج المستخدم في الدراسة

أراد الباحث في هذه الدراسة تبيان دور تنمية الصادرات الدولية وزيادة تنقل رؤوس الأموال من خلال خلق نمو اقتصادي، وفي هذا المطلب نحاول اختبار مدى صحة ذلك بالنسبة للاقتصاد الجزائري في الفترة محل الدراسة والممتدة ما بين 1998-2008 وقد اختار الباحث هذه الفترة بالتحديد لأن الاقتصاد الجزائري يشهد تقلبات كبيرة تمثلت في الإصلاحات الكبيرة التي يشهدها قطاع التجارة الدولية، كما شدة أكثر لهذه الفترة بالدراسة هي كون أن العالم شهد تقلبات اقتصادية كبيرة تؤثر على التجارة الدولية. خاصة بالنسبة للدول النامية ويتمثل ذلك تقلبات أسعار السلع وخاصة النفطية منها .

وفي الدراسة سيفترض أن دالة النمو الاقتصادي خارج قطاع المحروقات تأخذ الشكل النظري الخطي التالي:

$$PIB_t = f(X_H, X_{H,H})$$

حيث:

PiB: قيمة الناتج الداخلي الخام الحقيقي .

X: الصادرات قطاع المحروقات.

وقد اعتمد المنهج القياسي المستخدم في الدراسة على تحليل العلاقة المقدرة عبر السلسلة الزمنية 1998-2008 لتشمل 30 مشاهدة ، كما هو الحال في اختبار T-Situent،F-Fisher واختبار D.w والمشكلة التي واجهته هو أن عدد مشاهدات فترة الدراسة لا تتجاوز 10 مشاهدات وهذا ما اضطره لتعديل السلاسل الزمنية حيث قام بما يلي:

1- نقل القيم السنوية إلى قيم فصلية وهذا عن طريق طريقة l'interpolation l'inèaire

وذلك كما يلي:

$$X_t^i = \left( \left( \frac{X_t}{X_{t-1}} \right)^{1/4} \right)^i X_{t-1}$$

مع افتراض أن الزيادة الفصلية تكون بمقدار ثابت

$X_t^i$ : القيمة الفصلية للمتغير

$X_t$ : قيمة المتغير في السنة t

$X_{t-1}$  قيمة المتغير في السنة t-1

2- قمنا بإدخال اللوغاريتم، لأنه عادة معظم الدراسات القياسية فيما يخص مواضيع التجارة الدولية و النمو الاقتصادي، تقوم بإدخال اللوغاريتم على متغيرات الدراسة مثل متغيرات الميزان التجاري، كما أن إدخال اللوغاريتم يمكن من حذف عدم التجانس الذي يمكن إيجاد بين البيانات.

**المطلب الثاني: الطريقة المستخدمة في تقدير واختبار النموذج**

سنبدأ باختبار استقرار السلاسل الزمنية للمتغيرات المشمولة بالتحليل، وذلك باستخدام كل من: المعزز ألدكي - فولر للجذور الأحادية (ADF) ثم بعد ذلك قام بإجراء اختبار Johansen (1995)

لإيجاد عدد العلاقات التكامل المتزامنة الموجودة بين المتغيرات النموذج، ثم بعد ذلك أجرى اختبار Granger لإيجاد العلاقات بين متغيرات النموذج .

الجدول (3-11) نتائج اختبار ADF لمتغيرات النموذج .

### 1- اختبار الجذور الأحادية (ADF):

المتغيرات	t-statistique	%1	%5	%10	
Lg PIBr	-0.967823	-3.596616	-2.933158	-2.604867	الحالة الأولى
Lg Xh	1.825069	-3.596616	-2.933158	-2.604867	
Lg Xh.h	2.050570	-3.596616	-2.933158	-2.604867	
D(Lg PIBr,1)	-1.635779	-3.596616	-2.933158	-2.604867	الحالة الثانية
D(Lg Xh ,1)	-0.984988	-3.596616	-2.933158	-2.604867	
D(Lg Xh.h,1)	-0.472562	-3.596616	-2.933158	-2.604867	
D(Lg PIBr,2)	-6.273586	-3.600987	-2.935001	-2.605836	الحالة الثالثة
D(Lg Xh,2)	-6.279610	-3.600987	-2.935001	-2.605836	
D(Lg Xh.h,2)	-7.273576	-3.600987	-2.935001	-2.605836	

المصدر: علي (2010، ص174).

الحالة الأولى: تبين خلال اختبار ADF أن قيمة T-Statistic لكل المتغيرات أكبر من القيم الحرجة عند مستوى 1%، 5%، 10%. وبالتالي نقبل الفرضية العدمية، أي وجود جذور وحدوية وعدم استقرار السلاسل الزمنية .

الحالة الثانية: تبين كذلك أنه تقبل الفرضية العدمية أي وجود جذور وحدوية وعدم استقرار السلاسل الزمنية .

الحالة الثالثة: كذلك نقبل الفرضية العدمية، أي سلاسل الزمنية مستقرة من الدرجة الثانية عند مستوى المعنوية 1%، 5%، 10%.

## 2- اختبار Johansen للمتغيرات (PIBr) و (Xh) و (Xh.h):

تطرق الباحث لمعرفة السلاسل الزمنية للمتغيرات محل الدراسة استعمل اختبار Johansen وتوصل الى ما يلي:

## الجدول (3-12) نتائج اختبار Johansen للمتغيرات (PIBr) و (Xh) و (Xh.h)

المتغيرات	$\lambda$ Trace	Max-Eigen	5%	الخلاصة
r=1	17.75744	-	15.49471	توجد علاقة تكامل متزامن
r=0	-	13.03814	14.07	لا توجد علاقة
r=0	5.661921	-	15.494471	لا توجد علاقة

المصدر: علي (2010، ص ص 174-175).

- من خلال الجدول يتضح لنا مايلي :

الحالة الأولى: r=1 تبين لنا أنه trace  $\lambda$  من القيم الحرجة عند المستوى 5% وبالتالي توجد فرضية معدومة، أي أنه جد علاقة تكامل متزامن بين هذين المتغيرين، الناتج الداخلي الخام (PIBr) وصادرات قطاع المحروقات (Xh).

الحالة الثانية: يبين الاختبار أن r=0 نجد أن قيمة Max-Eigen أصغر من القيم الحرجة عند مستوى 5% وبالتالي نقبل الفرضية العدمية أي عدم وجود علاقة تكامل متزامن بين هذين المتغيرين، الناتج الداخلي الخام (PIBr) وصادرات قطاع المحروقات  $\lambda$  trace (Xh).

الحالة الثالثة: كذلك يبين لنا الاختبار عند r=0 نجد أن  $\lambda$  trace أصغر من القيم الحرجة عند مستوى 5% وبالتالي نقبل الفرضية العدمية، أي لا توجد هناك علاقة تكامل متزامن بين هذين المتغيرين الصادرات (Xh). وصادرات قطاع المحروقات (Xh.h).

## 3- إختبار السببية Granger:

تطرق الباحث لمعرفة السلاسل الزمنية للمتغيرات محل الدراسة استعمل اختبار السببية لمعرفة ذلك، والجدول (3-15) يبين ذلك .

## الجدول (13-3) اختبار السببية Granger

الاحتمال	F الإحصائية لفيشر	الفرضيات
0.9836	0.01653	الفرضية 1: $D(lgxh,2)$ لا يسبب $D(lgpibr,2)$
0.9587	0.04226	الفرضية 2: $D(lgpibr,2)$ لا يسبب $D(lgxh,2)$

المصدر: علي (2010، ص 176).

وحسب اختبار Granger المبين في الجدول (15-3)، القيمة الإحصائية لفيشر في الفرضية 1 أصغر من  $F$  الجدولية عند مستوى 5% أي أن الاحتمال أكبر من 0.05، وبالتالي نقبل الفرضية 1. كما أن القيمة الإحصائية لفيشر في الفرضية 2 أصغر من  $F$  الجدولية عند مستوى 5%، أي الاحتمال أكبر من 0.05 وبالتالي نقبل الفرضية 2. ومنه فإن العلاقة لا يمكن تحديد اتجاه العلاقة بين المتغيرين محل الدراسة - صادرات قطاع المحروقات إلى النمو الاقتصادي الحقيقي أو العكس.

## خاتمة

قمنا في هذا الفصل بتقديم دراسات قياسية للعلاقة بين الصادرات والنمو الاقتصادي في الجزائر، حيث بداية تطرقنا العلاقة السببية بين الصادرات والنمو الاقتصادي من خلال الدراسات التي أقيمت. لقد إتفقت معظم الدراسات التي تطرقنا إليها، أنها توجد علاقة سببية بين الصادرات والنمو الاقتصادي سواء كانت هذه الدراسة سابقة خلال الفترة (1985-1998) أو الحديثة من خلال الفترة (2001-2004). وكانت معظم الدراسة حول الدول النامية، وتوصلت إلى أنها توجد علاقة ثنائية الاتجاه بين الصادرات والنمو الاقتصادي، حيث زيادة الصادرات تؤدي إلى رفع النمو الاقتصادي والعكس. أما بالنسبة للدراسات القياسية فقد إستعملت نماذج مختلفة لتحديد مدى تأثير الصادرات على النمو الاقتصادي في الجزائر .

فقد توصلت الدراسة التي قام بها حشمان ومسلم (2007) إلى أن رغم الجهود التي تبذل تبقى مساهمة صادرات قطاع المحروقات ضعيفة، وصادرات نفطية هي الرائدة لتحقيق ورفع معدلات النمو الاقتصادي، أما دراسة علي حمزة (2010) فقد توصلت إلى أن الصادرات تساهم في النمو الاقتصادي ولكن الصادرات النفطية فقط، أما بالنسبة إلى صادرات غير النفطية فهي لا تفسر النمو الاقتصادي الحقيقي وذلك لعدم وجود علاقة تكامل متزامن بينهما. وأخيرا نجد أنه يوجد إتفاق عام حول أثر الصادرات على النمو الاقتصادي، لكن النفطية فقط.

أما يخص أهم الدراسات التي أقيمت في الجزائر توصلت النتائج إلى أهمها:

رغم الجهود المبذولة تبقى مساهمة قطاع المحروقات في الناتج المحلي الخام تقدر بـ 30% وفي حين تبقى قطاعات خارج المحروقات أقل بكثير من ذلك.

كذلك وجد أن قطاع المحروقات هو المسؤول عن إحداث النمو الاقتصادي الحقيقي وهذا ما أثر بالسلب على الاقتصاد الجزائري وجعله هشاً وفي تبعية مطلقة لقطاع المحروقات.



الخطبة السابعة

### الخاتمة العامة

من خلال الدراسة قمنا بتقسيم البحث الى ثلاثة فصول ،حيث تطرقنا إلى التجارة الدولية دورها التاريخي كمحرك للنمو الاقتصادي . وذلك لما تدره هذه الأخيرة من مكاسب وعائدات على دول أطراف التبادل ،بحيث كان الاقتصاديون الكلاسيك وعلى رأسهم "Adam Smith"الذي يعتبر أن البلدان التي تتخصص تخصصا مطلقا في إنتاج وتصدير سلعة ما ،هي الوحيدة القادرة على ممارسة التجارة الدولية . وقد تغير الفكر على يد "David Ricardo" في نظره أصبحت كل البلدان بما فيها التي كانت حسب سميث غير قادرة على التخصص أطرافا في التبادل الدولي تحت مفهوم الميزة النسبية والرفع منها والبحث عن أنجع السبل التي تمكنها من اختراق الأسواق الدولية وكسب حصص مرضية بها .

كما نجد كذلك أنه ترجع أهمية العلاقة بين الصادرات والنمو الاقتصادي إلى الدور الايجابي المنتظر التي تؤديه الصادرات في النشاط الاقتصادي باعتبارها محرك ومولد للأنشطة ،مما تدره من عائدات من العملات الأجنبية التي تعد قيدا على عملية التنمية . كما يشجع النمو الاقتصادي الموجب على التوجه نحو الأنشطة التصديرية .

أما الفصل الثاني فقد درسنا هيكل الصادرات والنمو الاقتصادي في الجزائر، هي الأخرى التي تمتلك من الخيرات الطبيعية والثروات الباطنية والإمكانات البشرية الهائلة. تجعل أسوأ المتشائمين يؤهلها لأن تكون في مصاف الدول المتقدمة في العالم. إلا أنه وللأسف تبقى الى يومنا هذا تعاني من إختلالات هيكلية حمة ،تعصف وبشدة باستقرارها الاقتصادي وترقى في الكثير من الأحيان لتهديد استقرارها الاجتماعي .

ولعل من ابرز الاختلالات التي يعاني منها الاقتصاد في الجزائر هو مشكل التبعية لريع النفط وللمحد الذي صارت تتوقف عليه معظم المؤشرات الاقتصادية . فازدهارها من ازدهاره وتدهورها من تدهوره . لذا يجب التفكير في عصر ما بعد النفط والتوجه نحو تنمية الصادرات غير النفطية بإيجاد أنجع الطرق التي تمكن من السير بإتجاه تطوير القدرات الإنتاجية وخلق منتجات مقبولة في الأسواق العالمية .

وأخيرا الفصل الثالث قمنا بتقديم أهم الدراسات التجريبية التي أقيمت حول العلاقة بين الصادرات والنمو الاقتصادي وتوصلنا إلى أن هناك علاقة سببية بينهما ،كذلك توصلت الدراسة إلى أن الصادرات لها اثر كبير ايجابي على النمو الاقتصادي ولكن من جانب الصادرات النفطية فقط، أما القطاعات الأخرى تبقى هامشية .

### نتائج الدراسة

فقد توصلت الدراسات المقدمة الى أن الصادرات تساهم في النمو الاقتصادي، بعد أن تم استخدام العديد من الأساليب القياسية لاختبار هذه الفرضية على سبيل المثال منهجية التكامل المتزامن . و تم إثبات أيضا أن الصادرات خارج قطاع المحروقات لا تفسر النمو الاقتصادي الحقيقي، و ذلك لعدم وجود علاقة تكامل متزامن بين المتغيرين ( على سبيل المثال ، اختبار Johansen ). و الأكيد أن قطاع المحروقات هو المسؤول عن إحداث النمو الاقتصادي في الجزائر خلال فترة الدراسة ،حيث أكدت الدراسة القياسية ذلك وهذا ما أثبتته اختبار Johansen بين المتغيرين (lg PIB) و (lgXh) و ذلك بوجود علاقة تكامل متزامن، إضافة إلى ذلك أثبت اختبار Granger للعلاقات السببية وجود علاقة سببية ثنائية الاتجاه، معناه أن الصادرات من قطاع المحروقات تؤثر في النمو الاقتصادي وفي نفس الوقت النمو الاقتصادي الحقيقي يؤثر على الصادرات قطاع المحروقات. وبالتالي يمكن أن نحكم بأن النمو الاقتصادي الحقيقي في الجزائر خلال 1998-2008 مفسرة عن طريق صادرات قطاع المحروقات.

### توصيات الدراسة

- ضرورة تنويع الصادرات، وتقليل من إستغلال قطاع المحروقات كمورد رئيسي للاقتصاد الوطني بنسبة 30% من الناتج الداخلي الخام، و97% من مجموع الصادرات . حيث يمثل البترول أغلى ثروة للجزائر وأخطرها على مستقبل الاقتصاد الوطني.
- تعزيز وترقية أداء المؤسسات الجزائرية من أجل رفع قدرتها التنافسية وزيادة حصتها في السوق المحلي والدولي.
- تشجيع استغلال الأحسن للقطاع الزراعي والصناعي اللذان يعتبران الرهان الوحيد في الجزائر لتمكين من تحقيق معدلات نمو اقتصادي على المدى الطويل.

# قائمة المراجع

المراجع باللغة العربية:

1. السواعي، خالد، (2005)، التنمية الاقتصادية، دار المناهج و التوزيع، الأردن.
2. السواعي، خالد، (2009)، التجارة الدولية والنظرية وتطبيقاتها، دار عالم الحديث، الأردن.
3. الخثلان، خالد، (2009)، إشكالية العلاقة بين الصادرات الاولية والنمو الاقتصادي في الدول الاخذة بالنمو "التطبيق الاحصائي على المغرب باستخدام OLS"، مجلة العلمية للاقتصاد والتجارة، العدد 1.
4. بن جلول، خالد، (2009)، أثر ترقية الصادرات على النمو الاقتصادي: دراسة حالة الجزائر 1997-2006، رسالة ماجستير في العلوم الاقتصادية، جامعة يوسف بن خدة الجزائر.
5. بوسماحة، مصطفى، (2011)، أثر تنمية الصادرات غير النفطية في الجزائر: دراسة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، رسالة ماجستير في العلوم الاقتصادية، المركز الجامعي غرداية.
6. تاج، عبد الكريم، (2003)، نماذج النمو الاقتصادي: دراسة قياسية على الاقتصاد الجزائري، رسالة ماجستير في العلوم الاقتصادية غير منشورة، جامعة الجزائر.
7. توات، عثمان، (2011)، تطور التجارة الخارجية للجزائر مع البلدان العربية في ظل منطقة التجارة الحرة، بحوث اقتصادية عربية، العدد 54، 53.
8. تومي، صالح، وشقبق، (2009)، النمذجة القياسية لقطاع التجارة الخارجية في الجزائر خلال الفترة 1997-2002، مجلة الباحث، العدد 04.
9. حواس، أمين، (2010)، أثر الاستثمار الأجنبي المباشر على النمو الاقتصادي: حالة الجزائر رسالة ماجستير في العلوم الاقتصادية، جامعة بن باديس مستغانم.
10. رنان، مختار، (2009)، التجارة الدولية ودورها في النمو الاقتصادي، دار الحياة، الجزائر.
11. رصاف، سعدي، (2002)، تنمية الصادرات والنمو الاقتصادي في الجزائر الواقع والتحديات، مجلة، العدد 01.
12. زرمان، كريم، (2012)، التنمية المستدامة في الجزائر من خلال برنامج الإنعاش الاقتصادي، أبحاث اقتصادية وإدارية، العدد 7.

13. شرع ،يوسف،(2011)، الطاقة وأفاق التنمية المستدامة والتحديات البيئية :حالة الجزائر 2000-2008، رسالة ماجستير في العلوم الاقتصادية ،جامعة تيارت.
14. طلب،عبد العظيم، وآخرون،(2012)، العلاقة السببية بين الصادرات والنمو الاقتصادي :حالة اليمن.
15. علي، حمزة، (2010)، تغير الصادرات وأثره على النمو الاقتصادي: حالة الجزائر ،رسالة ماجستير في العلوم الاقتصادية، جامعة بن باديس مستغانم.

### المراجع باللغة الأجنبية:

16. Arkolakis C, Costinot A, Rodriguez-Clare A. (2010), New trade models, same old gains? ,NBER,USA.
17. Balassa ,B (1971), The structure of protection in developing countries. Johns Hopkins University Press, Baltimo.
18. Baldwin ,RE. (1992) ,Measuring dynamic gains from trade. Journal of Polit Econ 100(11),pp.162–174.
19. Barkai, H. (1969), A formal outline of a smithian growth model. Q J Econ 83(3),pp. 396–414.
20. Clerides SK, Lach S, Tybout JR (1998), Is learning by exporting important? micro-dynamic evidence from Colombia, Mexico, and Morocco . Q J Econ 113(3),pp. 903–947.
21. Dollar, D (1986) , Technological innovation ,Capital mobility, and the product cycle in north-south trade. Am Econ Rev 76(1),pp.177–190.
22. Edwards ,S (1993), Openness, trade liberalization, and growth in developing countries,J Econ Lit 31(3),p. 1358.
23. Feenstra, RC, (2008) International economics, 1st edn. Worth, New York.
24. Frankel ,JA, Romer, D (1999), Does trade cause growth?, Am Econ Rev 89(3),pp. 379–399.
25. Grossman, GM,and Helpman, E (1991) Innovation and growth in the global economy. MIT Press Cambridge, MA.
26. Kohli, Singh N (1989) ,Exports and growth: critical minimum effort and diminishing returns. J Dev Econ 30(2),pp. 391–400.

27. Krugman PR, Obstfeld M (2006) International economics: theory and policy, 7th edn. Pearson Addison Wesley, Boston.
28. Madsen JB (2009) Trade barriers, Openness, and economic growth. South Econ J 76(2), pp. 397–418.
29. Van den Berg H, Lewer JJ(2007), International trade and economic growth. M. E. Shrape, Armonk New york
30. [www.djazairess.com](http://www.djazairess.com)
31. [www.Trademap.org/product\\_selcountry\\_TS.aspx](http://www.Trademap.org/product_selcountry_TS.aspx)
32. [www.ons.dz](http://www.ons.dz)