



الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية
République Algérienne Démocratique et Populaire
Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche Scientifique
Université Ibn Khaldoun–Tiaret
Faculté des Sciences de la Nature et de la Vie
Département de Nutrition et Technologie Agroalimentaire



Mémoire de fin d'études

En vue de l'obtention du diplôme de Masteracadémique

Domaine : Sciences de la Nature et de la Vie (D04)

Filière : Sciences Agronomique

Spécialité : Développement Agricole et Agro-alimentaire

Présenté par :

- Saoudet Nassira
- Lougrachi Asma
- Abbass Nesrine

Thème

Contribution à l'étude de la compétitivité de la filière
Aliment du Bétail en Algérie
Cas de L'unité ONAB Rahouia

Soutenu publiquement le 06/07/2019

| Jury: | | Grade |
|--------------------|----------------|--------------|
| Présidente: | Mm .Zoubeidi.M | M.C.B |
| Encadreur: | Ms. Ounes .M | M.A.A |
| Examineur: | Ms. Dahou.A. | M.C.A |

Année universitaire 2018-2019

Remerciements

Tout d'abord, nous tenons à remercier le bon Dieu le tout Puissant de Nous 'avoir donnerla force et le courage de mener à bien ce modeste travail

Nosremerciements vont à Mr Ounes notre encadreur de nous avoir guider pour la réalisation de ce projet.

Notre profonde gratitude et nos remerciements vont également à Mr **BENBAIBECHE Abdeslam**le directeur général de **L'ONAB Rahouia Tiaret**de nous avoir accueillis au sein de son entreprise et pour sa disponibilité, sa patience et son orientation durant ce travail.

Nous tenons à remercier Mr **BENALI**de nous avoir aider pour la réalisation de notre travail.

Dédicace

Aux êtres les plus chères dans ma vie, ma Mère, mon Père et mes sœurs et mon frère pour leur affection, tendresse, compréhension, soutien, encouragement et leur sacrifices , Ceux qui m'ont ouvert les portes de la réussite Je leur serais reconnaissante tout le reste de ma vie

A mon cher oncle **ZAOUI** qui a toujours été à mes côtés à chaque fois que j'avais eu besoin de son aide

A Mes oncles, mes tantes et leur famille.

A mes amis

A tous ceux qui m'ont aidé de près ou de loin

A tous ce qui sont chère dans ma vie

Merci

Nassira

Dédicace

Par la grâce d'allah, le clément le tout miséricordieux, je dédie ce travail à:

A mes parents qui n'ont ménagé aucun effort pour mener bien mes études. aucun dédicace ne saurait être assez éloquente pour exprimer ce que vous méritez pour tous les sacrifices que vous n'avez cessé de me donner depuis ma naissance, durant mon enfance et même a l'âge adulte.

Vos soutiens inlassables m'ont permis d'être femme fière aujourd'hui ;ce travail est le votre .Puisse Allah nous prêter langue vie ,pour vous servir aussi longtemps que possible .

Je dédie ce modeste travail à mes chers frères et sœurs : Ossama, Fatima, Khaled

Ils ont été présents durant tous les rudes moments que j'ai traversé, la chaleur familiale que vous me procurer n'a d'égal que votre gentillesse et votre soutien .Merci d'être là toujours à mes cotés. Qu'ALLAH vous garde.

Je dédie aussi ce travail aux membres de ma famille paternelle ABBAS et ma famille maternelle MAAZOUZ

A mon marie : Amar. A mes chères amies : Asma, Imane , Assia ,Khawthar , Khaoula , Melouka , Fatima , Amel .

A tous la promo Master 2 développement agricole et agro-alimentaire.

Nessrine

Dédicace

Par la grâce d'allah, le clément le tout miséricordieux, je dédie ce travail à:

A mes parents qui n'ont ménagé aucun effort pour mener bien mes études. aucun dédicace ne saurait être assez éloquente pour exprimer ce que vous méritez pour tous les sacrifices que vous n'avez cessé de me donner depuis ma naissance, durant mon enfance et même a l'âge adulte.

Vos soutiens inlassables m'ont permis d'être femme fière aujourd'hui ;ce travail est le votre .Puisse Allah nous prêter langue vie ,pour vous servir aussi longtemps que possible .

Je dédie ce modeste travail à mes chers frères et sœurs :Afnane ,
Hdje miloud , Ahmed Habib Errahmane ,Abdenour

Ils ont été présents durant tous les rudes moments que j'ai traversé, la chaleur familiale que vous me procurer n'a d'égal que votre gentillesse et votre soutien .Merci d'être là toujours à mes cotés.
Qu'ALLAH vous garde.

Je dédie aussi ce travail aux membres de ma famille paternelle
Lougrachi et ma famille maternelle Bouchenafa

A mes chères amies : Khadidja, Islam, Amel , Aouda, Sara,
Malika

A tous la promo Master 2 développement agricole et agro-alimentaire.

Lougrachi Asma

Sommaire

Table des matières

LISTE DES ABRÉVIATIONS

LISTE DES TABLEAUX

LISTE DES FIGURES

INTRODUCTION01

Partie I .Partie Bibliographique

I. Chapitre 01 : L'aliment du bétail08

1.1. Notions générales sur l'aliment du bétail.....08

1.1.1. Besoins d'entretien08

1.1.2. Besoins de production08

1.1.3. L'unité fourragère (UF).....08

1.1.4. La matière azotée digestible (MAD)08

1.1.5. L'équilibres de la ration09

1.2. Les aliments des ruminants09

1.2.1. Aliment de base10

1.2.1.1. Fourrages verts10

1.2.2. Complémentation minérale10

1.2.2.1. Pierre a lécher10

1.2.3. Besoins nutritifs de la vache laitière11

1.2.3.1. Besoins d'entretien.....11

1.2.3.2. Besoins de production11

1.2.4. Formulation11

1.3. Les monogastriques11

1.3.1. Principales sources d'énergie et de protéine.....11

1.3.1.1. Graines protéagineuses et oléagineuses11

1.3.1.2. Tourteaux.....11

1.3.1.3.Les sous-produits agricoles et industriels.....11

1.3.1.4. Sources protéines digestibles.....12

1.3.2.2. Sel13

1.3.3. Les additifs concentrés13

| | |
|--|-----------|
| 1.3.3.1. CMV ou préfix..... | 13 |
| 1.3.3.2. Méthionine et lysine..... | 13 |
| 1.4. Besoins nutritifs | 13 |
| 1.4.1. Aviculture..... | 13 |
| 1.4.2. Poulet de chair | 13 |
| 1.4.3. Poule pondeuse..... | 14 |
| 1.5. Méthode de calcul et formulation d'aliment de bétail..... | 14 |
| 1.5.1. Etapes 01 : Détermination besoins des animaux | 15 |
| 1.5.2. Etape 02 : Détermination des éléments nutritifs fournis par Les matières premières | 15 |
| 1.5.3 Etape 03 : Calcul de quantité de céréales requises avec un coût minimum..... | 15 |
| 1.5.3.1. Mélangé de deux aliments qui vont fournir des protéines brutes peu semblables (Maïs et son de riz)..... | 15 |
| 1.5.3.2. Mélange de deux aliments qui vont fournir deux éléments à valeurs nutritives Très différentes (maïs et tourteaux de soja)..... | 15 |
| 1.5.4. Etape 04 : Détermination des besoins minéraux et autres nutriments | 16 |
| 1.5.5. Etape 05 : Vérification de la ration | 16 |
| Chapitre 2: Le Marché de l'aliment du bétail | |
| 2.1. Les populations animales d'élevage en Algérie | 18 |
| 2.1.1. Présentation de La wilaya de Tiaret | 18 |
| 2.2.2. Cheptel ovin et bovin dans la région de Tiaret..... | 19 |
| 2.2. Le marché de l'aliment du bétail en Algérie..... | 22 |
| Partie II: Partie Expérimentale | |
| Chapitre 01 : Travail pratique | |
| 1.1. Méthode de travail..... | 26 |
| 1.2 .Définition de l'objectif de travail | 26 |
| 1.3. Choix de la région | 26 |
| 1.4. L'enquête et questionnaire..... | 27 |
| Chapitre 02 : Analyse de l'enquête et questionnaire | |
| 2.1. Présentation du marché d'aliment de bétail dans la wilaya de Tiaret | 29 |
| 2.2 .La ratio des éleveurs inscrits dans la maison du Registre Commerce..... | 30 |
| Chapitre 03 : Etude de cas de l'unité ONAB RAHOUIA | |
| 3.1. Présentation générale de l'usine ONAB de RAHOUIA..... | 33 |

| | |
|--|----|
| 3.1.1. Fiche technique de l'ONAB de RAHOUIA | 33 |
| 3.1.2 .Les produits fabriqués par L'ONAB | 34 |
| 3.1.3 .Organigramme de l'Unité ONAB (service de vente) | 35 |
| 3.2. Les matières premières utilisées et leurs sources | 35 |
| 3.2.1. Processus de fabrication des aliments du bétail ONAB Rahouia | 36 |
| 3.3. Les marchés de l'unité ONAB (principale, environnant, marché support, Marché générique) | 38 |
| 3.4. Les fournisseurs de l'unités ONAB pour la matière première | 39 |
| 3.5. Les clients de L'ONAB de Rahouia et concurrents | 39 |
| 3.6. Couts des différents Produits..... | 40 |
| 3.7. Ratio de gestion année 2018..... | 42 |
| 3.8. Evolution de la production durant les 05 ans derniers années | 42 |
| 3.8.1. Les ventes durant les cinq 05 dernières années par gamme d'aliment wilaya de Tiaret | 43 |
| 3.8.2. Etat des ventes durant Le cinq dernières années hors wilaya de Tiaret (Tiaret) | 43 |
| 3.9. Chiffre d'affaire réalise durant Les cinq dernières années (ONAB Rahouia) | 44 |
| 3.10. Etat des différents concurrents de l'unité ONAB | 44 |
| 3.11. Les stratégies de vente de L'ONAB | 46 |
| 3.12. Opportunités et menaces sur L ONAB de Rahouia | 46 |
| 3.13. Comparaison du Mix Marketing et 04P (Produit, Prix, Place ou Position, Promotion ou Publicité, Produit) de L'ONAB Rahouia par rapport à ses concurrents | 47 |
| a. Produit | 47 |
| b-Prix | 47 |
| C- Distribution | 47 |
| D-Publicité | 48 |
| 3.14. Evaluation des principale variable du Marketing MIX de l'unités par rapport à ses concurrents | 49 |

CHAPITRE.4 : Résultat Et Discussions

| | |
|---|----|
| 4.1. Pratiques commerciales et stratégies des acteurs de la filière aliment de bétail | 51 |
| Conclusion | 53 |
| Recommandations | 54 |

ANNEXES

Résumé

LISTE DES ABRÉVIATIONS

| | |
|--------|---|
| ABF : | Aliment De Bétail Frenda |
| ASP : | Assistant De Sécurité Préventive |
| BLA : | Bovin Laitier |
| CCLS : | Coopérative Des Céréales et de Légumes Secs |
| DAG : | Département Administration Générale |
| ĐAT : | Département Approvisionnement et Transport |
| DFC : | Département Finance et Comptabilité |
| DGS : | Département Gestion des Stocks |
| DRH : | Département Ressources Humaines |
| DSA : | Direction Des Services Agricoles |
| EM : | Energie Métabolisable |
| ESB : | Encéphalopathie Spongiforme Bovin. |
| MAD : | Matière Azoté Digestible |
| MG : | Moyens Généraux |
| MS : | Matière Sèche. |
| ONAB : | Office National d'Aliment du Bétail |
| PB : | Protéine Brute. |
| UF : | Unité Fourragère. |
| UFL : | Unité Fourragère Lait. |
| UFV : | Unité Fourragère Viande. |

Liste des tableaux :

| | |
|---|----|
| Tableau 01 : Cheptel ovin et bovin dans la région de Tiaret | 19 |
| Tableau 02 : Les productions fourragères de la région du Tiaret | 21 |
| Tableau 03:Les matières premières utilisées et leurs sources..... | 35 |
| Tableau 04 : Les fournisseurs de l'unités L'ONAB pour la matière première | 39 |
| Tableau 05 : Etats des couts de Production 2018..... | 40 |
| Tableau 06 : .Evolution de la production durant les 05 dernières années | 42 |
| Tableau 07 : Les ventes durant les cinq 05 dernières années par gamme d'aliment wilaya de Tiaret..... | 43 |
| Tableau 08 : Etat des ventes durant les cinq dernières années hors wilaya de Tiaret | 43 |
| Tableau 09 : Chiffre d'affaire réalise durant les cinq dernières années (ONAB RAHOUIA)..... | 44 |
| Tableau 10 : Etats des différents concurrents de l'unité ONAB | 44 |

Liste des figures :

| | |
|---|----|
| Figure 01 : Carte géographique de la wilaya de Tiaret | 18 |
| Figure02 : Cheptel ovin et bovin dans la région de Tiaret..... | 20 |
| Figure 03 : Les productions fourragères de la région du Tiaret..... | 22 |
| Figure 04 : Les caractéristiques du marché de l'aliment du bétail..... | 23 |
| Figure 05 : Méthode de travail | 26 |
| Figure 06 : .Présentation du marché d'aliment de bétail dans La wilaya de Tiaret | 29 |
| Figure 07. Le ratio des éleveurs inscrits dans maison du registre commerce..... | 31 |
| Figure 08 : L'unité ONAB de Rahouia 2018..... | 33 |
| Figure 09: Organigramme de l'ONAB de Rahouia..... | 35 |
| Figure.10: Etats des couts de Production ONAB de Rahouia..... | 41 |
| Figure 11. Chiffre d'affaire réalise durant les cinq dernières années (ONAB RAHOUIA)..... | 44 |
| Figure 12. Part de marché de l'unité de Rahouia | 45 |

INTRODUCTION

Introduction

Introduction

L'industrie agroalimentaire en Algérie constitue la principale branche de l'industrie du pays elle contribue à plus de 50 % de sa valeur ajoutée hors hydrocarbures et emploie plus de 150000 salariés avec aux environs 23000 entreprises. **(Services statistiques du Ministère de l'Agriculture 2018).**

Au cœur de cette industrie se trouve la filière de l'aliment du bétail pivot de la politique agricole de notre pays, et un élément stratégique et indispensable à la sûreté de l'alimentation humaine.

Depuis l'indépendance la filière de l'aliment du bétail a connu des mutations considérables marquées par trois grandes étapes.

1°) Etape de l'après indépendance (1962-1968):

Au lendemain de l'indépendance l'état a repris quelques activités agricoles et d'élevage, le nomadisme fut sa première occupation et afin d'instaurer sa politique du développement basée sur mode socialiste appliqué à l'ensemble du territoire national.

Il est à préciser que les premières années de l'indépendance, notre pays était dans une situation économique très critique vu l'impact direct de la guerre de libération d'une part et le départ des colons d'autre part a laissé le secteur d'élevage en crise qui était déjà traditionnel à cet époque, ce qui a poussé les nomades à se déplacer ici et ailleurs pour se rapprocher dans les villes de la steppe comme (Tébessa, Djelfa El Bayadh, Mécherai, Saida et Tiaret).

2°) Etape (1968-1999)

Cette étape a été marquée par des transformations administratives importantes comme la création de deux wilayas de NAAMA et BAYADH ainsi que le doublement du nombre de commune qui a permis à la population longtemps rattachée à la wilaya de SAIDA de bénéficier de la majorité des investissements productifs sans oublier que cette étape a été fortement marquée par une sécheresse qui persistait sévèrement sur le territoire

Divers services ont été mis à la disposition des populations en particulier, l'école, la santé, l'électricité et autres, la tente est progressivement remplacée par le bâti en dur et une

Introduction

grande partie des éleveurs ce sont déplacés en camions vers les régions du nord ou ils louent des chaumes en été et cette pratique continue à ce jour.

Les vagues de sécheresse qui se sont succédées sur les régions de la steppe ont poussé l'état à lancé en 1968 l'association pour le développement du pastorisme suivi par la création de l'ONAB en 1969 qui a fourni de très grandes quantités d'aliments du bétail à des prix très bas subventionnés par l'état et en 1971 a eu la ruse en place des zones de développement intégré pastoral.

Cette étape a été marquée par l'application de la révolution agraire des 1971 qui venait à bouleverser le monde agricole et à partir de 1975 est venue la création des coopératives d'élevage qui ont vigoureusement secoué la vie des nomades et des éleveurs.

3°) Etape : Ouverture sur les marchés mondiaux 1999 à ce jour:

Durant cette étape nous avons assisté à :

- Une ouverture accrue et anarchique sur les marchés mondiaux des matières premières.
- Imprégnations aux différentes connaissances scientifiques techniques et organisationnelles.
- Développement des industries agroalimentaires.
- Mise en place de nouvelles formes d'organisation dans les filières avicoles et agricoles.
- Apparition de nouvelle technologie de production et de transformation.
- Diversification des gammes d'aliment de bétail.
- Intensification des importations des facteurs de production avicole (œufs, poussins, poulets, cheptel bovin laitère (BLA).
- Intensification des élevages.
- Emergences des entités étrangères.

Toutes ces évolutions ont intéressés les investisseurs locaux et étrangers à développer des projets rentables pour la fabrication des aliments du bétail.

Cette dynamique de l'après ouverture à créer une croissance économique, conjuguée à une augmentation des revenus des citoyen.

Problématique

Problématique

L'ouverture sur les marchés mondiaux toutes azimuts suivie de la libération des importations des matières premières décidés par les pouvoirs publics depuis l'année 1999 conjuguées aux avancées technologiques d'une part et à l'augmentation du revenu d'autre part du consommateur ont eu pour conséquence l'engagement d'investissement très conséquents en usines d'aliment du bétail de grandes capacités de production dépassant très largement les besoins des éleveurs .

De plus les investissements ont été inscrits et financés par les banques en toutes facilité d'une manière hasardeuse sans refléter le principe de légalité des chances ou même l'opportunité offerte aux opérateurs déjà existant et opérant déjà avec agrément ceci en l'absence d'une planification et d'un contrôle stricte étant donnée la sensibilité de cette filière sur la santé animale et humaine.

Les conséquences sont déjà là ;

- Un surplus de l'offre causé par l'importation anarchique des matières premières, de ce fait le marché de l'aliment du bétail est engagé dans une concurrence acharnée et déloyale en raison du grands nombre d'agents économiques qui interviennent depuis les fonctions de négoce de transport de stockage de transformation

Jusqu' aux mangeoires des animaux et sa complexité réside dans la multiplicité des niveaux organisationnels informels.

De ce fait plusieurs questions surgissent et dont les principales sont les suivantes :

1-Les règles des marchés de la filière aliment du bétail sont- telles respectées ?

2-La sécurité alimentaire est-elle assurée en face des importations massives des produits agricoles ?

3- Comment la santé animale et humaine est-elle assurée par cette complexité organisationnelle ?

De ce fait plusieurs pistes surgissent et qui donnent une série de lectures qui peuvent être résumées en hypothèses suivantes

Problématique

Les hypothèses :

Les règles des marchés de la filière aliment du bétail ne sont pas respectées suite à l'anarchie organisationnelle qui caractérise la filière en amont et en aval.

Le manque du cadre organisationnel peut constituer une menace sur l'activité et sa durabilité, sans oublier les conséquences qui en découlent sur la santé animale et humaine.

Faire la traçabilité sur l'aliment du bétail et l'intensification du contrôle sur le marché pour assurer la santé animale et humaine

Les objectifs :

1 - Identification des flux de bien de aliment de bétail et des opérations techniques

2-Analyse fonctionnelle et l' analyse économique tout en identifiant les obstacles que connue la filière aliment de bétail.

3-L'influence de la variation des prix des facteurs de production dans la formulation des prix de vente et la comparaison des mécanismes de régulation des prix d'aliment de bétail et les prix de marché.

4-Le diagnostic du comportement commercial de différents opérateurs économiques intervenant au niveau des marchés aliment de bétail à travers l'analyse des différents circuits des distributions et de la concurrence existante

Méthodologie de travail

La présente étude a pour but de contribuer à une meilleure connaissance des stratégies des différents acteurs de la filière aliment du bétail notre objectif consistait à s'imprégner au cœur de cette filière des différentes pratiques commerciales grâce à des entretiens réalisés avec l'ensemble des intervenants. Pour réaliser cette tâche nous avons procédé à une méthodologie structurée comme suit

Notre travail a été articulé autour de trois étapes essentielles :

- La première étape consistait à choisir les lieux de travail les modalités de collecte d'informations et le recensement des acteurs de cette filière.

Problématique

-La deuxième étape consistait à identifier les pratiques commerciales et les stratégies des acteurs de cette filière et les circuits de distribution.

- Une troisième étape consistait à analyser et évaluer les résultats obtenus.

1- Première étape : les régions de Hammadia, Mahdia, Frenda, Sougueur et Rahouia ont été choisi pour leur représentativité et leur diversité d'élevage ou que ces villes regroupent les éleveurs les fabricants potentiels et les marchés hebdomadaires les plus importants de la wilaya de Tiaret.

2- Deuxième étape : identification des intervenants de la filière aliment du bétail.

Durant cette étape l'objectif consistait à se familiariser avec les difficultés des acteurs d'une part et de mesurer et identifier les pratiques commerciales ceci grâce à un questionnaire élaboré à cet effet.

3- Troisième étape : notre travail s'est basé durant cette étape sur des entretiens directs avec les acteurs de la filière suivis par des analyses et évaluations des résultats obtenus.

PARTIE I

Partie

Bibliographique

CHAPITRE 1

L'aliment du bétail

1.1. Notions générales sur l'aliment du bétail

C'est un mélange de matières premières destiné à répondre aux différents besoins des animaux pour leur entretien, leur croissance et leur production (lait, viande, entretien) être production ceci en fonction de : leur Age, leur espèce, leur stade physiologique.

En d'autres termes fabriquer de l'aliment du bétail consiste à transformer des ressources alimentaires qui sont pour la plus part des végétaux non valorisables directement par l'animal.

En général, les animaux ont des besoins nutritifs en : Energie, Protéines, Minéraux, Vitamines ces besoins sont semblables pour les animaux, mais différents par les aliments dont ils puisent leur besoins, car il faut distinguer les ruminants (bovin, ovin) et les monogastriques (volailles).
(Ministre de L'agriculture De L'élevage Et De Pêche (MAEP))

Leur besoin peuvent être s'exprimer selon plusieurs objectifs

1.1.1. Besoins d'entretien : dans ce cas l'alimentation distribuée est constituée de fourrage qui varie selon la saison (fourrage vert, l'ensilage, fourrage sec) pour les bovins, ovins concernant les monogastrique l'aliment distribué est constitué des graines de céréales **(Martin croisier.et al.2012.Page 14)**

1.1.2. Besoins de production : dans ce cas l'alimentation est calculée d'une façon très précise afin d'assurer à l'animal l'apport énergétique journalier, ainsi qu'azoté et en acides aminés.**(Martin croisier.et all .2012.P21)**

D'une autre façon la ration doit être concentrée en éléments nutritifs pour leur assurer un apport très riche et équilibré pour estimer l'apport d'une ration on utilise plusieurs enducteurs

1.1.3. L'unité fourragère UF

Cette mesure permet d'estimer la valeur énergétique d'un aliment par apport à un produit de référence, c'est la valeur énergétique d'un kg d'orge de référence (1828kcalorie) **(Delteil Laurent. 2012. P36)**

1.1.4. La matière azoté digestible MAD : elle est indispensable car elle rentre dans la composition du corps et dans l'élaboration de toutes les productions (lait, viande, travail).

Les besoins azotés sont couverts par l'apport d'acides aminés résultants de la digestion des protides **(Delteil Laurent.2012.P 176)**

1.1.5. Equilibres de la ration

Il s'agit de déterminer les proportions des constituants qui assurent le meilleur entretien et les plus hautes performances de l'animal dans ce cas on peut évaluer les apports en énergie, matière azoté, minéraux et vitamines

Une ration équilibrée est un élément incontournable dans la production animale d'aujourd'hui qui conditionne les couts de production

De ce fait la production d'aliments du bétail exige un vrai service faire particulièrement après l'apparition des crises alimentaires qui ont eu des répercussions majeures sur le secteur de l'alimentation animale notamment le développement de l'ESB (l'encéphalopathie spongiforme bovin) d'une part et la contamination par les dioxines au début de l'année 1999 a l'échelle planétaire qui ont montré leur lieu entre l'alimentation animale et les problèmes de santé d'autre part.

Ses nouveaux risques sur la fabrication d'aliment du bétail a mis en évidence l'importance d'une maîtrise de la qualité de la matière première entrante dans la fabrication des aliments du bétail durant toute la chaine alimentaire depuis la production des intrants jusqu'à la distribution à la consommation finale c'est le véritable enjeu sanitaire particulièrement complexe de ces fabrications d'aliment du bétail.(**Organisation Des Nation Unies Pour L'alimentation Et L'agriculture FAO France, 2016**).

1.2. Les aliments des ruminants

L'énergie brute que les animaux consomment à partir de ses aliments se décompose en énergie digestible et énergie des fèces.

L'énergie métabolisable (EM) se décompose en entretien et en production, on peut exprimer cette énergie en unité fourragère lait (UFL) ou unité fourragère viande (UFV) :

* La quantité de fourrage consommé est exprimée en matière sèche (MS)

* La teneur en matière azoté totale (MAD) est aussi un paramètre très important pour déterminer la protéine brute (PB) apportée par cet aliment

* Les minéraux calciums (ca) et phosphore (p) ont aussi des éléments indispensable pour la production de lait.(D.SAUVANT et all.2018. P 47)

1.2.1. Aliment de base :

L'aliment de base des ruminants sont les fourrages il varie selon la saison et selon la région on a trois types de fourrages ; fourrage verts, les ensilages, et fourrages sec.

1.2.1.1. Fourrages verts :

La plantation de fourrage est primordiale avant l'élevage de vache laitière et l'embouche bovine elle nécessite un sol bien drainé.

Cultiver en ligne ou en billon

* Possibilité de culture en association avec de la culture présente

* Selon la saison il ya plusieurs fourrages verts.

1.2.2. Complémentation minérale :**1.2.2.1. Pierre à lécher :**

Quel que soit la formule elle doit contenir :

- De l'urée (ingrédient stratégique)

- Des aliments fibreux qui absorbent l'humidité et source de protéine (son de céréales)

- Des minéraux tels que le carbonate de calcium, phosphate, bi calcique contenant de calcium et du phosphore.

- La mélasse (50-50%) peut être facultative.

- Les liants (ciment, chaux vive en argile) l'ordre du 1-15%.

-Mélanger tous les ingrédients dans un mélangeur, mouler selon la forme convenable cylindrique ou parallélépipède environ 1 à 2 kg

- Sécher à air libre.

- Consommation journalière, 5g/jour pour les petits ruminants.

1.2.3. Besoins nutritifs de la vache laitière :**1.2.3.1. Besoins en entretien**

- Besoins en MS au moins 2,5 kg MS/100kg PV/Jour
- Besoins en unité fourragère 1,4 + (0,6 UFL/100 kg PV)/ Jour
- Besoins en calcium 5 kg / 100 kg PV /Jour
- Besoins en phosphore 3 kg /100 kg PV / Jour (**P. Faverdin, et all .2018. P 279**)

1.2.3.2. Besoins pour production ;

- Energie : 0,43 UFL/ Litre de lait
- Protéine 60 g / litre de lait (**D. Sauvant, et all .2018. P 280**)

1.2.4. Formulation :

Après avoir calculé la valeur nutritive apportée par la ration de base, il suffit de combler l'écart avec quelques matières premières.

1.3. Les monogastrique :**1.3.1. Principales sources d'énergie et de protéine****1.3.1.1. Grains protéagineux et oléagineux**

Maïs est le principal aliment et source d'énergie et il est également source de protéine.

de monogastrique

-Il peut apporter de l'énergie : 3200 Kcal

Protéine brute : 8,9% de MS /kg de maïs

Cellulose : 2.20 % MS /kg

Matière grasse : 4,5% MS / kg (**Marie-Christine et all. Tome 02. 2013. p56**)

1.3.1.2. Tourteaux :

Les tourteaux sont riches en protéines et riches en matière grasse, et apportent moins d'énergie :

- Mélanger avec le maïs pour avoir les besoins protéines mais les tourteaux ne doivent pas dépasser une certaine quantité parce qu'ils contiennent beaucoup de matière grasse.

- Les plus disponibles selon la région et la zone sont :

- Tourteaux de soja, tourteaux d'arachide industrie et artisanale et les tourteaux de coton le palmiste

- Les valeurs nutritives des tourteaux varient avec le mode d'extraction la condition culturelle mais en général, ils peuvent apporter de :

- Energie 2300 - 3220 Kcal / kg.

- Protéines 35 - 45 % de MS.

- Matière grasse 10 - 20 % MS (**Marie-Christine et all... 2013. P60**)

1.3.1.3. Les sous-produits agricoles et industriels

- Pour avoir une provende de bas prix et selon les produits disponibles on peut Mélanger le maïs avec des sous-produits industriels

- Ils peuvent apporter moins d'énergie mais une teneur en protéine semblable au maïs

-Son de riz et son de blé :

Energie 2800-3000 kcal/kg

PB : 12-13% (**Marie-Christine et all... 2013. P61**)

1.3.1.4. Sources protéines digestibles

Les protéines digestibles sont directement transformées en produit lait ou viande la principale source est le soja

1.3.2 .Les sources d'apports minéraux

Les éléments minéraux indispensables dans l'aliment des animaux sont : le calcium, le phosphore, le chlorure

Calcaire /poussière de marbre :

- Calcium 33-40%

- Phosphore 10-15%.

1.3.2.2. Sel

- Le sel est sans valeur nutritif mais régularise l'ingestion
- Les minéraux en traces ou en quantités infinies sont Co-Cu-Fe-I-Mg-M-Mo-P-Se-Na-Zn.

1.3.3. Les additifs concentrés

1.3.3.1. CMV ou prèmix

Apport du complément minéral vitaminique rectifie la carence vitaminique apportée par les aliments. Il doit être 0.25/ (250g/100kg de provende)

1.3.3.2. Méthionines lysine

Les acides aminés ont un rôle critique dans la reproduction survie cellulaire et méthylation des protéines

Les méthionines contiennent 59-61 % de protéines, et 99% méthionine et 0.20% calcium-
Le lysine apporte de protéines : 94-96% et lysine 79% (DELTEIL Laurent.2012. page 28. 44)

1.4. Besoins nutritifs

1.4.1. Aviculture

Les besoins nutritifs varient selon les stades physiologiques de la volaille, et les produits désirés

1.4.2. Poulet de chair :

On a trois formules d'alimentation, démarrage, croissance et finition, voici la variation des besoins de poulet de chair suivant le stade physiologique.

- Energie 3000 - 3100 Kcal
- Protéines 21 - 23 %
- Calcium 0,95 - 1 %
- Phosphore 0,4 - 0,5 %.
- Cellulose 5 - 8 %.
- Lysine 1,2 - 1,5 %.

- Méthionine 0.7 % (Marie-Christine et all.tome02.2013. page 33)

1.4.3. Poule pondeuse :

En général il ya quatre stades différents poussin, poulette, ponte 1 , et ponte 2, donc quatre et provende .

Au moment de la ponte 1 il faut renforcer la teneur des minéraux comme le calcium jusqu' à 4,5% tandis que au stade de poulette, elle n'a besoin que de 1- 1,2 % le démarrage est presque identique :

-Energie 2800 - 2900 kcal selon stade physiologique

- Protéines 18 - 20 % MS

- Calcium 0,95 - 1% MS au démarrage mais 4,5 % MS au ponte

- Phosphore 0,4 - 0,5 % MS

- Cellulose 3,5% MS

- Lysine 1, 2 - 1,5 MS

-Méthionine 0, 7 % MS

- Matière grasse 3,8 % MS (Marie-Christine et all Tome02 .2013page 39)

1.5. Méthode de calcul et formulation d'aliment de bétail :

- L'objectif est d'avoir une ration équilibrée issue de matière première de bonne qualité.
- Selon la disponibilité de la matière première, l'éleveur ou le proviendrai communautaire peut calculer sa propre formule mais attention au stockage et au contrôle de qualité du produit.
- Les étapes suivantes permettent aux éleveurs qui utilisent au moins 100kg par semaine et on une production de céréales (maïs) disponible sur place.
- Le but c'est pur réduire le cout de transport.

1.5.1. Etapes 01 : Détermination besoins des animaux

Les besoins en éléments nutritifs dépendent du stade physiologique, de la race, du climat notamment les incidents sur l'ingestion.

1.5.2. Etape 02 : Détermination des éléments nutritifs fournis par les matières premières:

- La disponibilité des matières premières tient place importante dans cette étape.
- Les valeurs nutritives de chaque aliment dépendent de la variété, de leur origine, de ses itinéraires cultureux (fertilisation, récolte) du traitement après récolte.
- Comparer les sources d'information.
- Analyser et contrôler si possible pour évaluer la quantité de protéine brute, acide aminés des minéraux, et des vitamines, énergies.

1.5.3 Etape 03 : Calcul de quantité de céréales requises avec un coût minimum.**1.5.3.1. Mélangé de deux aliments qui vont fournir des protéines brutes peu semblables (maïs et son de riz).**

- Besoins en énergie = (quantités de maïs × apport énergie de maïs) + (quantités de son de riz × rapport énergie de son riz).
- Répéter ce calcul pour la protéine (PB), le calcium (Ca) et le phosphore (P) et les autres éléments.
- Comparer par rapport au besoin des animaux.

1.5.3.2. Mélange de deux aliments qui vont fournir deux éléments à valeurs nutritives très différentes (maïs et tourteaux de soja).

A : Teneur en élément nutritif de l'aliment A.

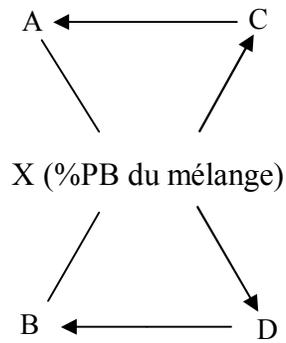
B : Teneur en élément nutritif de l'aliment B

X : Teneur du mélange désiré

Il faut que $A < X < B$

Pour formuler un mélange de céréales ayant une teneur en protéine spécifique, utiliser le carré de Pearson, tel qu'illustré ci-dessous

$$C = X - B, D = A - X$$



Quantité de l'aliment A (kg) = $(C/(C+D)) * 100$ kg

Quantité de l'aliment B (kg) = $(D/(C+D)) * 100$ kg

Poids spécifique du lot : 100kg

Si un troisième aliment est ajouté au lot en une quantité prédéterminée, la quantité et le niveau de protéines des aliments restant doivent être recalculés.

1.5.4. Etape 04 : Détermination des besoins minéraux et autres nutriments

Calculer la teneur en éléments minéraux du mélange et évaluer les besoins en éléments minéraux.

-Ca de mélange = Ca de l'aliment A + Ca de l'aliment B

Ajuster les besoins minéraux

La quantité de calcium à ajouter = besoins en Ca totaux – Ca provenant du mélange de céréale.

Chercher cette quantité par ajout d'un aliment riche en calcium.

Quantité d'aliment porteur de calcium = $(\text{quantité de calcium à ajouter} \times \text{poids du mélange}) / \%$ en calcium dz l'aliment porteur de Ca

Refaire ces calculs pour le phosphore, la lysine et la méthionine.

1.5.5. Etape 05 : Vérification de la ration

Les quantités réelles des éléments nutritifs de mélange sont calculées comme suit % D'UNT dans le mélange = $\text{quantité de l'aliment A} * \% \text{ UNT de A} + \text{quantité de l'aliment B} * \% \text{ UNT de B} + \dots$ pour tous les alimentés) / poids du lot * 100. (Memento de l'agronomie CIRAD-GRET)

CHAPITRE 2

Le Marché de

l'aliment du bétail

2.1. Les populations animales d'élevage en Algérie

L'alimentation animale concerne trois grandes catégories de cheptels très différents par leur effectifs et par la nature des besoins alimentaires par tête ou par kilogramme de produit animal obtenu (lait, viande) il s'agit

1-Des ruminants destinés à la production de lait ou de viande

(Vache laitière +bovin et ovin)

2-Des monogastriques dominants (volaille essentiellement en chair et ponte

3-Des élevages divers correspondants à des effectifs limités comme les caprins, camelins, lapins et dindes, ci-joint le tableau du cheptel Ovin/Bovin de la région de Tiaret et la carte géographique de la wilaya de Tiaret. ONAB RAHOUIA2018

Les d'airâtes représentatives éleveurs potentiels (Grand éleveurs)

Les fabricants d'aliment potentiels ONAB, ABF, FAB Grain

I.2.2Présentation de la wilaya de Tiaret :



Figure 01 : Carte géographique de la wilaya de Tiaret

Source : DSA.TIARET.2018

La wilaya de Tiaret se compose 14 daïra et 42 communs localisés de l'ouest de pays à la superficie de 19 556 km² avec une population de 1000 000 habitants. Les effectifs d'ovins dépassent 3720398 têtes. Et effectif bovin dépassent 74881têtes en 2017-2018.

2.2.1. Cheptel ovin et bovin dans la région de Tiaret

-Tableau 01 : Cheptel ovin et bovin dans la région de Tiaret

| <i>Années</i> | <i>Bovin</i> | <i>Bovin laitier</i> | <i>Ovin</i> | <i>Brebis</i> |
|------------------|--------------|----------------------|----------------|----------------|
| <i>2008-2009</i> | <i>39254</i> | <i>22052</i> | <i>1471260</i> | <i>748485</i> |
| <i>2009-2010</i> | <i>42400</i> | <i>23085</i> | <i>1521107</i> | <i>814135</i> |
| <i>2010-2011</i> | <i>48821</i> | <i>24283</i> | <i>1809684</i> | <i>103030</i> |
| <i>2011-2012</i> | <i>46468</i> | <i>26186</i> | <i>2071424</i> | <i>1211845</i> |
| <i>2012-2013</i> | <i>48270</i> | <i>26500</i> | <i>2137563</i> | <i>1202727</i> |
| <i>2013-2014</i> | <i>62376</i> | <i>31697</i> | <i>2274030</i> | <i>1387827</i> |
| <i>2014-2015</i> | <i>71561</i> | <i>40826</i> | <i>2324340</i> | <i>1443724</i> |
| <i>2015-2016</i> | <i>68317</i> | <i>39319</i> | <i>2446209</i> | <i>1647460</i> |
| <i>2016-2017</i> | <i>49230</i> | <i>26850</i> | <i>2300756</i> | <i>1677000</i> |
| <i>2017-2018</i> | <i>47159</i> | <i>27722</i> | <i>2197348</i> | <i>1541050</i> |

DSA de Tiaret 2018

Unité : nombre des têtes Ovins et Bovins

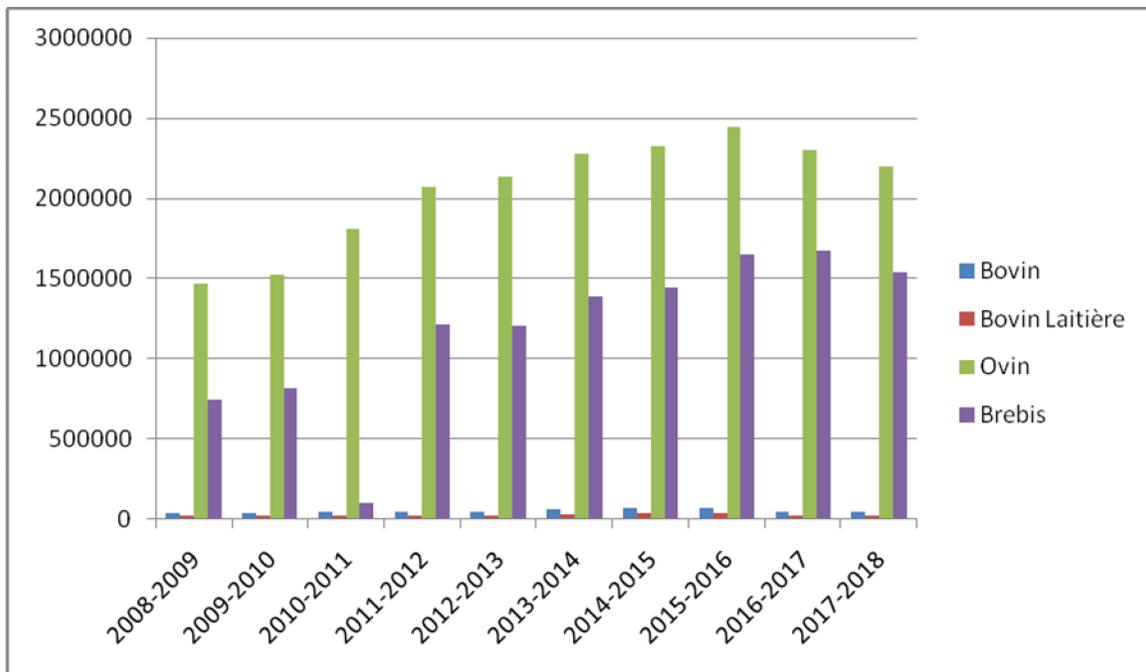


Figure02 : Cheptel ovin et bovin dans la région de Tiaret

Nous constatons une nette augmentation des effectifs bovins et vache laitière depuis. L'année 2008 pour atteindre les 71561 têtes bovins et 40826 têtes vache laitières en fin d'année 2015 et depuis, le cheptel est en nette régression pour atteindre en fin d'année 2018 47159 bovins et 27722 vaches laitières ; par contre les effectifs des brebis sont en nette progression pour atteindre le chiffre de 1677000 têtes en 2017.

Une nette baisse a été observée en 2018 pour atteindre un effectif de 1541050 ovin il est en nette augmentation jusqu'en 2016 pour atteindre les 2446209 pour régresser en suite à un chiffre de 2179348 en 2018.

La région de Tiaret est caractérisée par l'élevage des Ovins et Brebis par rapport aux bovins qui est un élevage familial, c'est pour ça que la taille des modules est petite

Tableau 02 : Les productions fourragères de la région du Tiaret

Surface (Ha) .production (Qx)

| L'année | Surface (Ha) | Production fourrage en sec (Qx) |
|-------------|---|---------------------------------|
| [2007-2008] | 29785 | 631625 |
| [2008-2009] | 28000 | 1800000 |
| [2009-2010] | 44000 | 2725000 |
| [2010-2011] | 43980 | 1364300 |
| [2011-2012] | 40970 | 1875455 |
| [2012-2013] | 38903 | 2000000 |
| [2013-2014] | 38155 | 953000 |
| [2014-2015] | 33524.00 Dont la ferme pilote (403.00) | (en sec) 397725.75 |
| [2015-2016] | 95335 Dont la ferme pilote (275.00) | 283759 |
| [2016-2017] | 33960 (Total exploitation) Dont la ferme pilote (245.00) | 179884 |
| [2017-2018] | 380000.00 | 397725.75 |

Source : DSA 2018 Tiaret

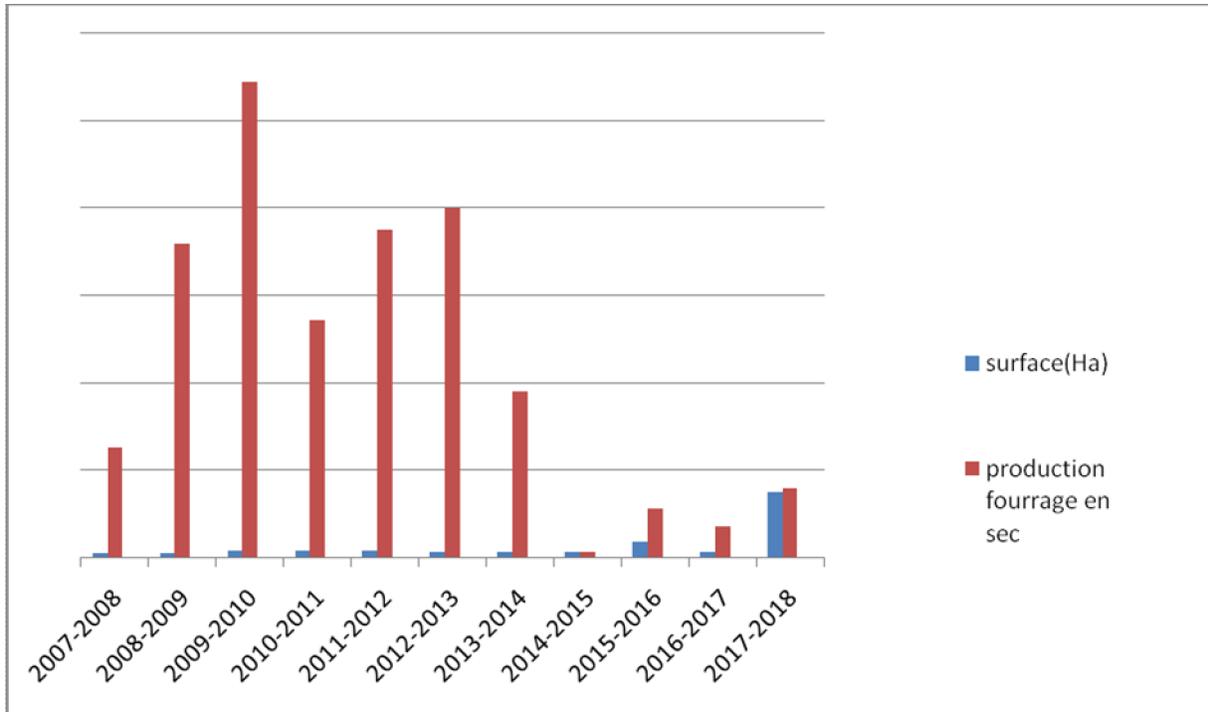


Figure 03 : Les productions fourragères de la région du Tiaret

DSA2018 .Tiaret

La production du fourrage vert reste insignifiante par rapport à la surface totale de la wilaya de Tiaret

2.2. Le marché de l'aliment du bétail en Algérie

Depuis la libéralisation des importations des matières premières en 1999 la production de l'aliment du bétail a considérablement augmenté pour atteindre aux environs de 07millions de tonne toutes gammes confondues (source ONAB2018)

Cependant le marché de l'aliment connaît une déstabilisation organisée par une poignée d'importateurs de matières premières d'une part , qui exerce de véritables pressions de propagandes au milieu des éleveurs ceci pour reprendre leur position de monopole afin de nourrir la spéculation ,et d'autre part l'absence d'une vision claire sur la politique agricole

Le marché de l'aliment du bétail reste toujours tributaire des importations des matières premières avec aux environ de 180 importateurs intervenants qui durant ces derniers années inondent le marché dépassants même les besoins des différents éleveurs rendant ainsi le marché de l'aliment du bétail spéculatif et aléatoire (**Ministre de l'agriculture2018**).

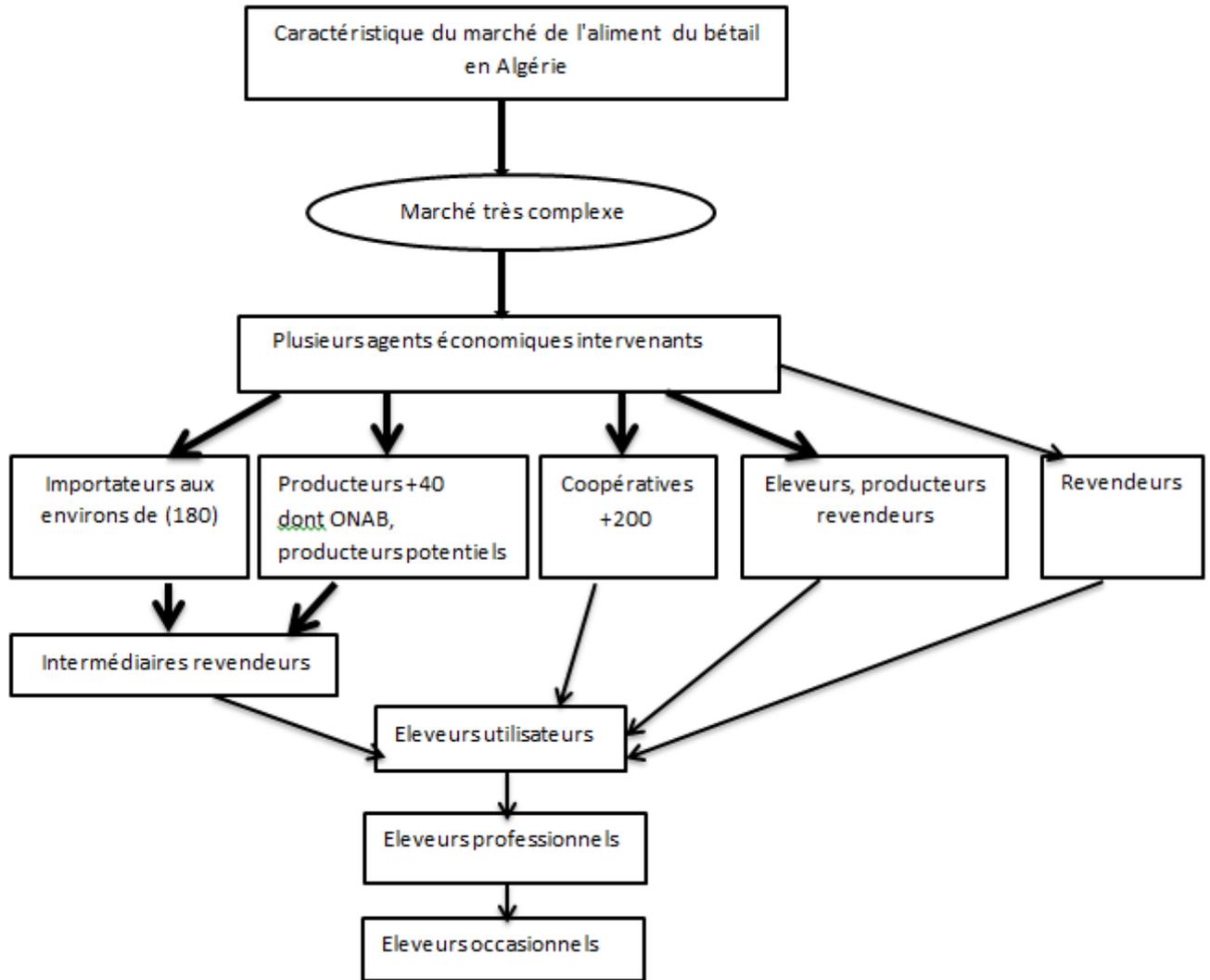


Figure .04 : Les caractéristiques du marché de l'aliment du bétail

Source : Ministre de l'agriculture 2018

PARTIE II

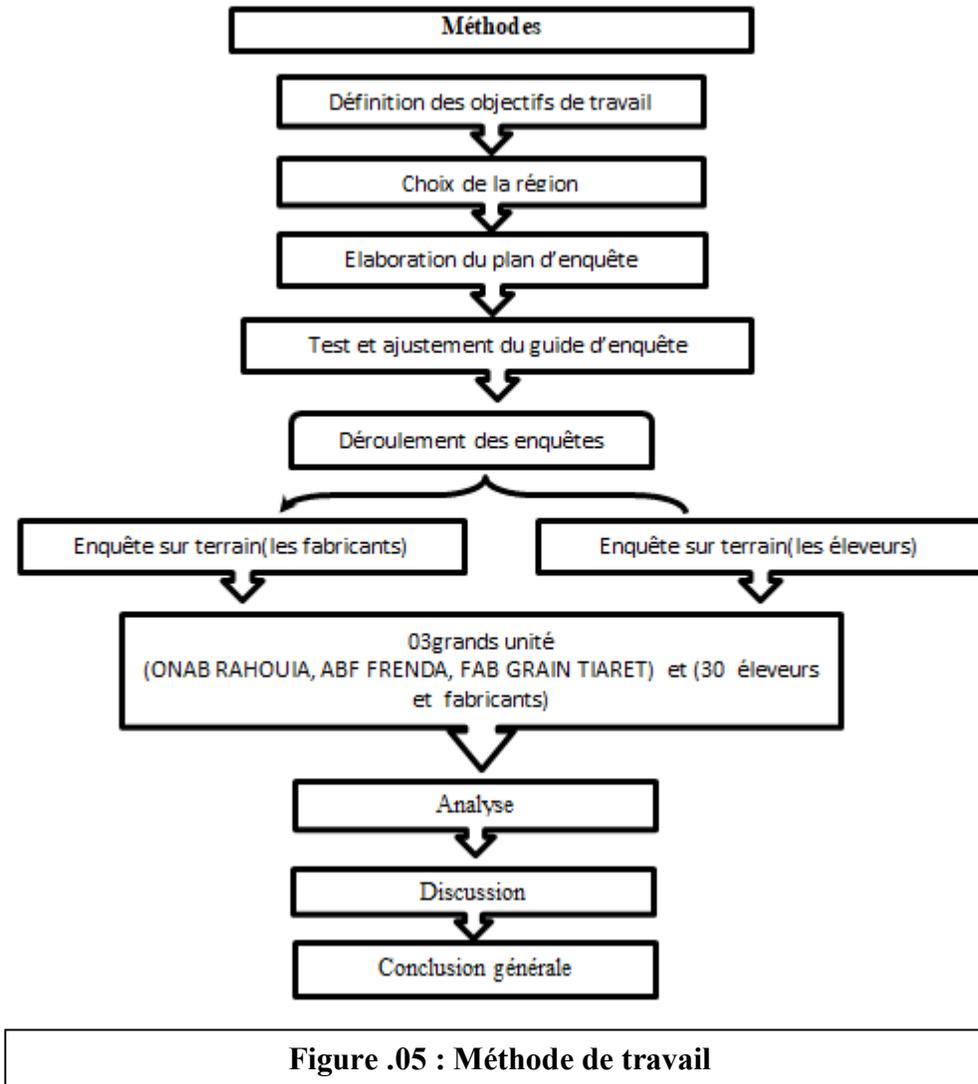
Partie Expérimentale

CHAPITRE 01

Méthodologie de

Travail

II.1.1. Méthode de travail



1.2 .Définition l'objectif de travail

Notre travail consiste à :

- Identifier les pratiques commerciales et les stratégies des acteurs de la filière Aliment du bétail et les circuits de distribution dans la wilaya de Tiaret
- Analyser et évaluer les résultats obtenus.

1.3. Choix de la région

Dans notre cas nous avons choisis 04 grandes daïras qui sont ! Frenda, Rahouia, Mahdia, Hammadia , car ces régions-là représentent des zones agropastorales, Ou villes regroupent les

éleveurs les fabricants potentiels et compte des marches hebdomadaires permis les plus importants de la wilaya de Tiaret

1.4 L'enquête et questionnaire

Nous avons fait 02 fiches questionnaires :

- Une fiche sur les 30 éleveurs dans les régions : Mahdia, Hamadia, Frenda, Rahuia
- Fiche questionnaire sur les fabricants : les trois grandes capacités ONAB Rahouia, ABF Frenda .FAB Grain Tiaret

CHAPITRE 02

Analyse l'enquête et questionnaire

2.1. .Présentation du marché d'aliment du bétail dans La wilaya de Tiaret

- Échantillons(les éleveurs)=30 éleveurs
- Le nombre des éleveurs qui achète du L'ONAB=05 personnes
- Pourcentage = $5/30 \times 100 = 16.66 \%$
- Le nombre des éleveurs qui achètent du FAB GRAIN =07 personnes
- Pourcentage = $7 \times 100 \div 30 = 23.33\%$
- Le nombre des éleveurs qui achète du l'ABF Frenda =08 personnes
- Pourcentage = $8 \times 100 \div 30 = 26.66\%$
- Le Nombre des éleveurs qui achète du CCLS MAHDIA = 06 personnes
- Pourcentage = $6 \times 100 \div 30 = 20\%$
- Le nombre des éleveurs qui achète chez les autres fabricants =04 personnes
- Pourcentage = $04 \times 100 \div 30 = 13.33\%$

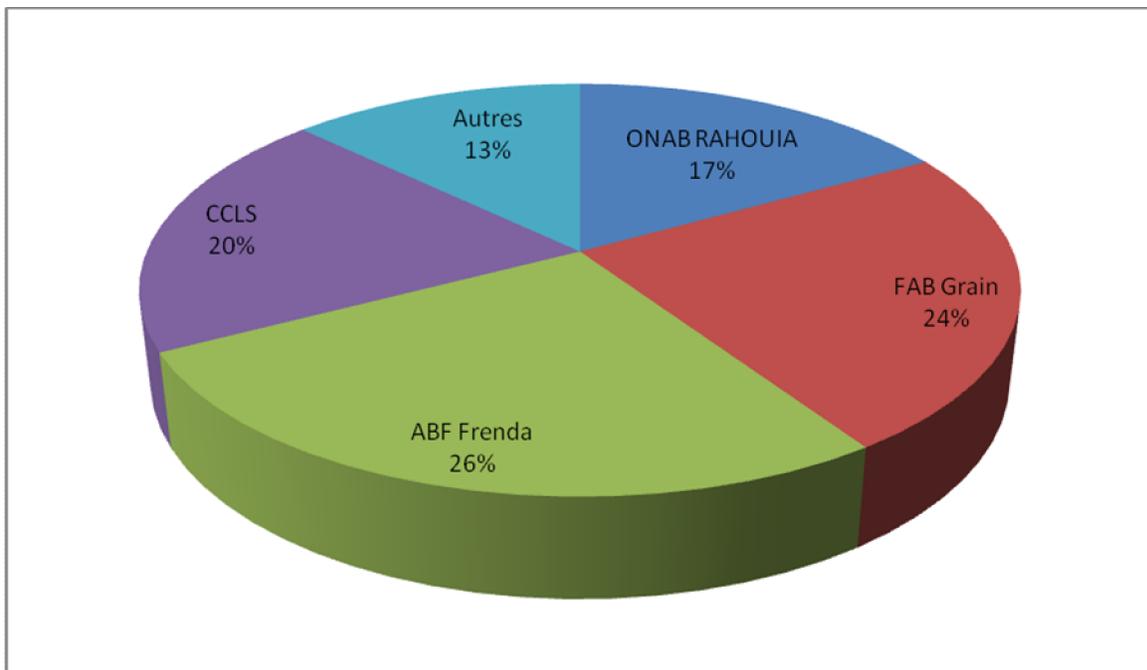


Figure 06 : .Présentation du marché d'aliment de bétail dans La wilaya de Tiaret

Les enquêtes et les différents questionnaires de satisfaction clients que nous avons effectués dans les communes suivantes : FRENDA-RAHOUIA-MAHDIA-HAMADIA, nous ont permis de relever les remarques suivantes :

- La plupart des éleveurs préfèrent s'approvisionner en aliment du bétail à partir des privés au niveau des marchés hebdomadaire pour les raisons suivantes :
- Le recourt aux prix bas chez le privé
- La disponibilité des achats avec facilité de paiement
- Une remise est possible quand la quantité est importante.
- L'achat n'est pas facturé (l'éleveur est sécurisé en matière d'impôt) ce qui permet aux éleveurs d'échapper aux control d'impôts
- La bonne partie des éleveurs en général et surtout de la région de MAHDIA préfère acheter la ration de leur bétail (orge, criblures de Blé) à partir de la CCLS étant donné que le prix de l'orge, et subventionné par l'état 1550.00 Da / QL.

Présence des matières premières en l'état au niveau des marchés hebdomadaires.

La plupart des éleveurs professionnels achètent leur aliment de bétail au niveau de l'ONAB pour : les raisons suivantes

- Une garantie sur le produit vendu
- Une garantie sur la qualité nutritive
- Facturation des ventes
- Disponibilité de l'aliment de bétail sur toute l'année
- Disponibilité de plusieurs gammes
- Rapidité d'exécutions des commandes

2.2 .La ratio des éleveurs inscrits dans la maison du Registre Commerce

- Le nombre d'échantillon totale =30 éleveurs
- Le nombre d'échantillon qui possèdent le RC = 05 Personne
- Pourcentage = $05 \times 100 \div 30 = 16.66\%$
- Le nombre d'échantillon (les éleveurs) qui n'ont pas de le RC = 25 personne
- Pourcentage = $25 \times 100 \div 30 = 83.33\%$

Une bonne partie des éleveurs achètent leur produits au niveau du dépôt de vente de L'ONAB situé à Sougeur étant donné qu'au niveau du dépôt le registre de commerce n'est pas exigé (vente en détaille est majorée de 80 Da /Q_x)

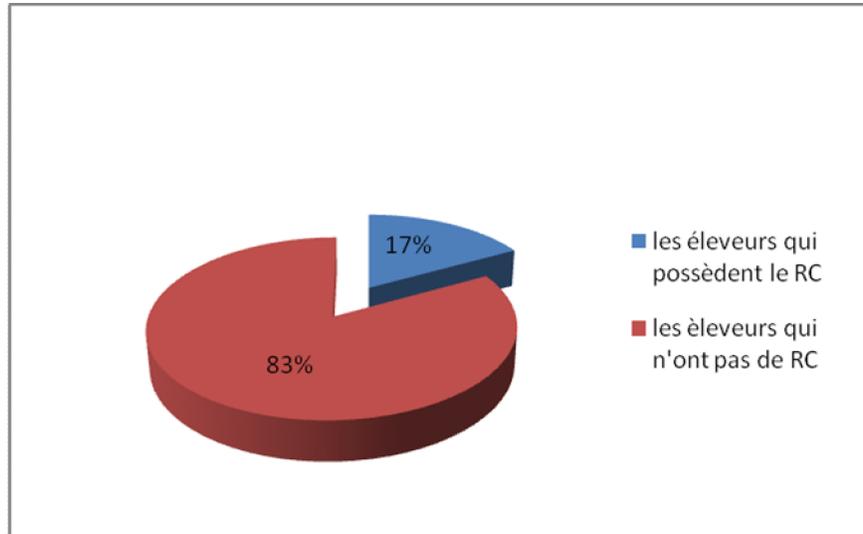


Figure 07. Le ratio des éleveurs inscrits dans maison du Registre Commerce

Nous constatons que les éleveurs préfèrent travailler dans l'anonymat

CHAPITRE 03

Cas de l'unité l'ONAB de RAHOUIA



Figure 08 : L'unité ONAB de RAHOUIA 2018

3.1. Présentation générale de l'usine ONAB RAHOUIA

L'usine de l'ONAB se situe à 40 KM du chef-lieu de la wilaya de tiaret construite en 1985 dans le cadre du 2^{em} plan quinquennal Parmi les 23 usines implantées au territoire national de L'entreprise mère (Office National d'aliment du Bétail)

Bâtie sur une superficie de 04 hectares d'une capacité de production de 30 tonne –heure pour un effectif global de 78 personnes

L'usine produit toutes les gammes d'aliment (20 gammes) pour les 05 wilayets suivantes Tiaret, Tissemsilet , Mascara, Relizane, et Chlef

3.1.1. Fiche technique L ONAB de Rahouia

- Localisation :** Rahouia wilaya de Tiaret
- opération :** Inscrite au 2^{em} plan quinquennal
- Propriétaire :** Office National des aliments du bétail
- Réalisation :** GIZA (Italie)

- **Durée de réalisation** : 24mois
 - Date début travaux** : mai 1984
 - Date de réception** : avril 1987
 - cout de projet** : 1 4661862.00DA+ 3 827 083\$
 - **superficie** : 04 hectare
 - capacité de stockage** : 4200 tonne (céréale + farine)
 - **magasins** : 2100 tonnes en sac
 - **Silo produit fini** : 200 tonnes
 - **capacité théorique de production** : 30 tonne/heure
- Effectif actuel** : 78 agents dont 25 cadres avec une seule équipe de production

3.1.2 .Les produits fabriqués par L'ONAB

| Aliment Poulet de chair | Aliment Poulet Ponte | Aliment Ovin | Aliment Bovin | Divers |
|--|---|---|--|---|
| -démarrage -croissance - finition -repro.chaire | poulette (2a8semain -poulette (8a 18sem -poulet pondeuse -repro.pont | -agneau -brebis -mouton engraissement -caprin | -vache laitière -veau -jeune bovin | -Dinde -Lapin -outarde -chevale -poissons |

3.1.3 .Organigramme de l'Unité ONAB (service de vente)

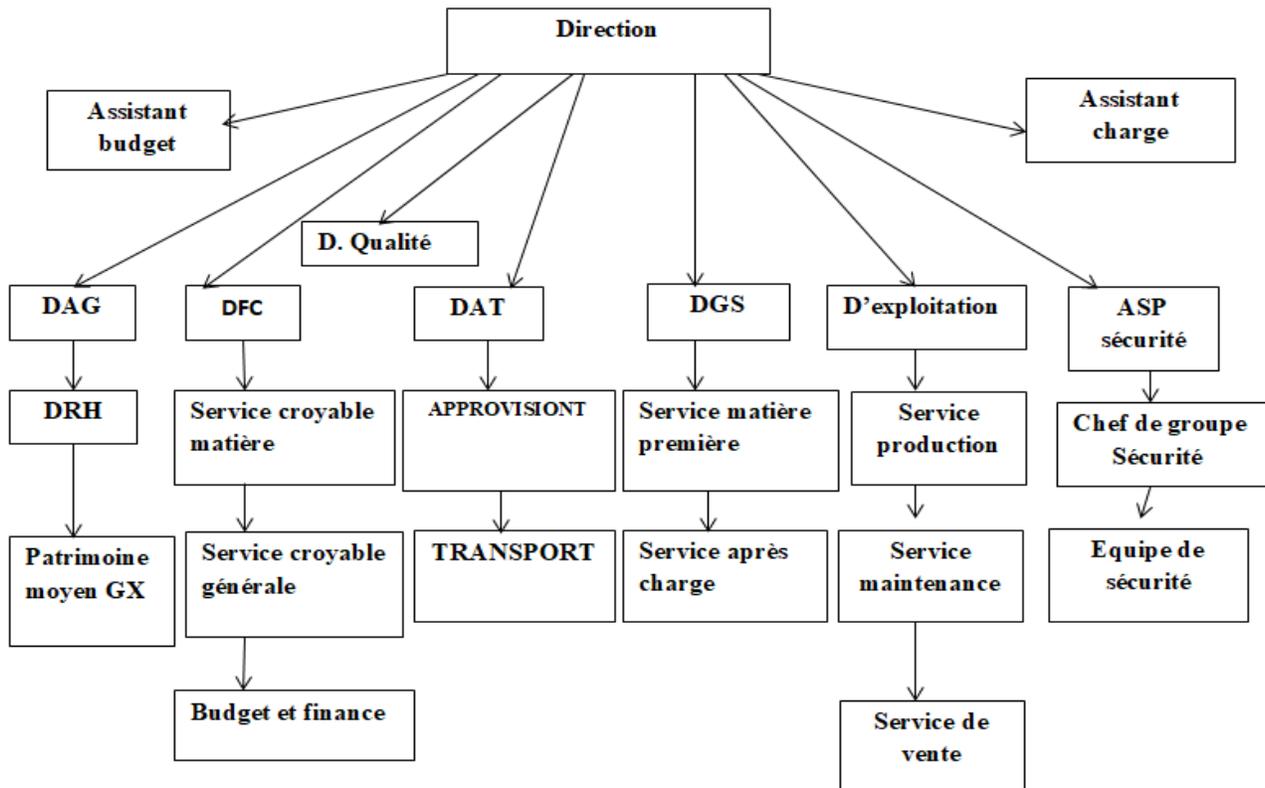


Figure 09: organigramme d'ONAB RAHOUIA

3.2. Les matières premières utilisées et leurs sources

Tableau 03:Les matières premières utilisées et leurs sources

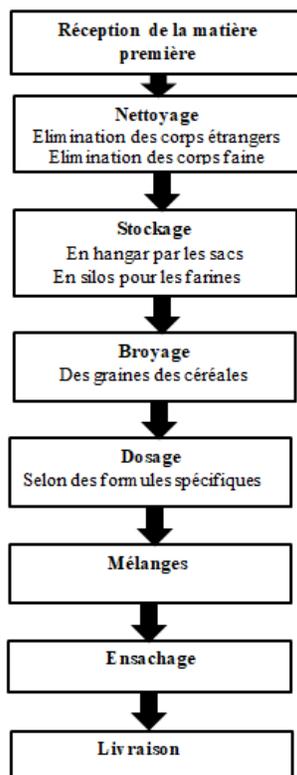
| Matière première | % D'utilisation dans l'aliment du bétail | Source d'approvisionnement |
|-------------------------|---|----------------------------------|
| Mais | 50a 65%eu volaille 20a 40% bovin ovin | USA, BRESIL, Argentine Europe |
| Tourteau et soja | (15a 35%) eu volaille (10a 15%) bovin ovin | USA, Brésil, argentine Europe |
| Phosphate | (0.5a 2%) Volaille + Ovin Bovin | Tunisie, Europe |

| | | |
|---|--|-----------------------------|
| CMV (concentré minéral vitamine) | Entre (5a 15%) volaille Et (20a 40%) bovin ovin | Europe |
| Issue de meunerie | Entre (5a 15%) volaille (20a 40%) bovin ovin | Sources locales ERIAD |
| Additif enzymes etc. | (2a 5%) volaille bovin ovin | Europe |
| Calcaire | Entre (1a 8%) volaille (0.5a 1%) bovin ovin | Sources locales Carnères |

Source : ONAB2018

Observation : nous constatons que presque 80%des matières premières sont importées

3.2.1. Processus de fabrication des aliments du bétail ONAB Rahouia





Broyeur



Mélangeur



Granulation



Ensacheuse manuelle



.Ensacheuse Automatique

3.3. Les marchés de l'unité ONAB (principale, environnant, marché support, marché générique) :

| Marché principale | Marché environnant | Marché support | Marché générique |
|--|--|---|--|
| Aliment du bétail -Aliment du bétail -chair -ponte - reproductrices -dinde -lapin -caprin -camelin -Bovin -vache laitière -ovin engraissement -Divers (poisson) | Matière première en l'Etat -orge -blé fourragère -Mais -Issues de meunerie -fourrage vert et sec | Facteurs de production -Poussin chair et ponte -Poulet chair -Poule pondeuse -Bétail -Vache laitière -veau -Mouton -Brebis | -Aviculture -Elevage Ovin Bovin |

3.4. Les fournisseurs de l'unités L'ONAB pour la matière première

Tableau 04 : Les fournisseurs de l'unités L'ONAB pour la matière première

| Matières premières | Fournisseurs | Source d'approvisionnement |
|-------------------------------|--|----------------------------|
| Matières d'importation | ONAB. Port Oran | |
| Mais | .Alger | -Brésil /argentine |
| -Soja | .Bejaïa | Europ |
| -Shosphate | -ONAB. Port. Oran | Tunisie pour le phosphate |
| -CMV | -Usine Tlelat .Oran | ERIAD. Laghout |
| Matières locales | | .Djelfa |
| -Issues de meuneri | ERIAD. Laghout | .Mascara |
| -Emballage | .Djelfa | Oran. Oran sac SPA |
| -Orge | .Mascara | OAIC. Alger |
| -Calcaire | Oran, Sétif, Guelma (emballage plastique) | -Rèlizen |
| -Sel | Oran (emballage KRAFT) | |
| -Autre | Djelfa (calcaire) ENASEL Relizane (sel) | |

Nous ne constatons que les unités éloignées des sources d'approvisionnement

3.5. Les clients de L'ONAB RAHOUIA et concurrents

| ONAB | Concurrents |
|---|---|
| -SARL (Société à Responsabilité l'unité) d'élevage | -Vente direct aux éleveurs utilisateurs (sans registre commerce) |
| -Accouveurs | |
| -Revendeurs | |
| -Coopératives | -Absence de facturation consommateurs |
| -SPA | |
| -Eleveurs | |
| -avec registre commerce | |

Nous remarquons qu'il existe trop intermédiaires entre L'ONAB et leurs clients ce qui fait augmenter les prix pour les éleveurs

II.3.6. Les COUTS DES Différents Produits

II.3.6.1. Etats des couts de production

Tableau 05 : Etats des couts de production 2018

| | Production | Cout Variable | | Cout Fixe | | Cout de production | | Prix de vent | Marge |
|------------------------|------------|----------------|-----------|--------------|-----------|--------------------|-----------|--------------|--------|
| | | Montant | Cout Unit | Montant | Cout Unit | Montant | Cout Unit | | |
| Totale Chaire | 80364.40 | 297 669 468.05 | 3704.00 | 34878149.60 | 434.00 | 332547617.65 | 4107.13 | 4566.35 | 459.21 |
| Total Ponte | 61959.10 | 194306232.20 | 3136.04 | 26890249.40 | 434.00 | 221196481.60 | 3646.92 | 4071.91 | 424.98 |
| Total Bovins | 3833.70 | 10972149.04 | 2862.03 | 1662957.80 | 434.00 | 12635106.84 | 3171.66 | 3519.80 | 348.14 |
| Total Ruminants | 67098.20 | 134752644.11 | 2008.29 | 29120618.80 | 434.00 | 163873262.91 | 2598.69 | 2727.37 | 128.62 |
| Total Divers | 31614.70 | 70416227.18 | 2227.33 | 13720779.80 | 434.00 | 84137006.98 | 3495.47 | 3669.95 | 174.49 |
| Total Aliments | 244870.10 | 708116720.57 | 2891.81 | 106272755.40 | 434.00 | 814389475.97 | 3605.29 | 3957.00 | 351.71 |

Cout de production global annuel = Charges variables annuels + charges fixes annuel

$$814389475.97 = 708116720.57 + 106272755.40$$

Cout Unitaire Par Quintal = 3605.29 DA/Q_L

Prix De Vente Moyen Annuel = 3957.00 DA/Q_L

Marge Moyenne Annuelle Dégagée Par Quintal = 351.71 DA/Q_L

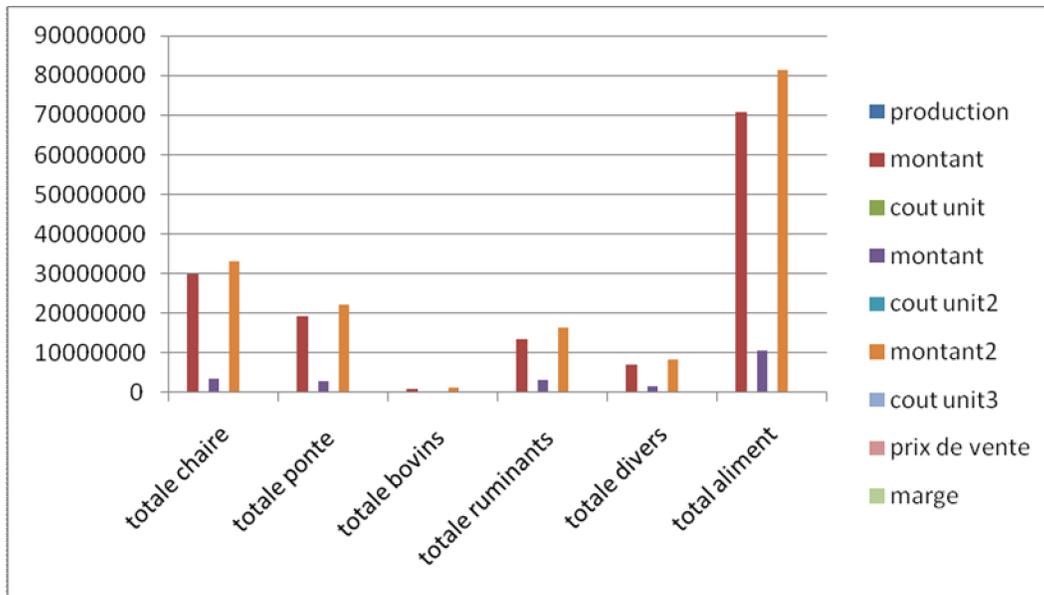


Figure.10 : Etats Des Coûts De Production ONAB RAHOUIA

Nous constatons que les marges dégagées sur les ventes des produit bovins/ovins sont insignifiantes par contre les marges dégagées sur les ventes de produits chair et ponte sont importantes

$$\frac{\text{LA MARGE}}{\text{LE PRIX DE VENT}} \times 100$$

$$\text{- Poulet chaire : } \frac{459.21}{4566.35} \times 100 = 10.05\%$$

$$\text{-Pont pondeuse : } \frac{424.98}{4071.91} \times 100 = 10.43\%$$

$$\text{-Ovin : } \frac{348.14}{3519.80} \times 100 = 9.88 \%$$

$$\text{- Ruminant : } \frac{128.62}{2727.37} \times 100 = 4.71 \%$$

$$\text{- Divers : } \frac{174.49}{3669.95} \times 100 = 4.75 \%$$

$$\text{Totale aliment : } \frac{351.71}{3957.00} \times 100 = 8.88 \%$$

La plus grande part réalise de bénéfice leur niveau des marge sur déduit à partir de l'aliment de poulet de chair et ponte pondreuse elle environ 10% ce qui au contrer au totale ruminant en l'ONAB on non réalise que 4.71(128.62) sur tous les bovins

Ajouter à cela que le poulet de chair et ponte réplétif 06 fois par ans au contraire au ruminant qui est 01 seul fois par ans alors la bénéfice ce réalise au niveau de l'aliment du volaille.

II.3.7. Ratio de gestion Année 2018

CA= (chiffre d'affaire)=888676 KDA. H .Taxe

Valeur ajoutée (VA)=155590 KDA

Charges personnel=54815 KDA

$$\frac{VA}{CA} = \frac{155590}{888676} = 28\%$$

$$\frac{\text{charge du personnel}}{\text{valeur ajoutée}} = \frac{54815}{155590} = 35\%$$

$$\frac{\text{valeur ajoutée}}{\text{agent}} = \frac{155590}{78 \text{ agents}} = 1995 \text{ da/agents}$$

II.3.8. Evolution de la production durant les 05 ans derniers années

Tableau 06 : .Evolution de la production durant les 05 ans derniers années

| Année | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
|----------------------------|-------|-------|-------|----------|----------|
| Chair | 3558 | 4228 | 6191 | 7862.76 | 8051.47 |
| Ponte | 11564 | 11353 | 13404 | 10126.63 | 6195.91 |
| Total volaille | 15122 | 15581 | 19595 | 17989.39 | 14247.38 |
| bovin | 1150 | 1233 | 4186 | 1191.06 | 2336.09 |
| Ovin | 2300 | 3517 | 8373 | 4546.99 | 6693.12 |
| Total bovin et ovin | 3450 | 4750 | 12559 | 5738.05 | 9029.21 |
| Total général | 18602 | 20791 | 32169 | 25530.27 | 24496.74 |

Source :ONAB Rahouia 2018

Unités : TONNE

NB : L'unité ne possède pas de stocks d'aliment la quantité produit égale à la quantité vendue selon la commande des clients

3.8.1. Les ventes durant les cinq 05 dernières années par gamme d'aliment wilaya de Tiaret

Tableau 07 : Les ventes durant les cinq 05 dernières années par gamme d'aliment wilaya de Tiaret

| Année | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
|-----------------|----------|-------|-------|----------|-------|
| Aliment chaire | 1186 | 1409 | 2063 | 2620.92 | 4025 |
| Aliment ponte | 7709.33 | 7568 | 8936 | 6750 | 4130 |
| Totale volaille | 8895.33 | 8977 | 10999 | 9370.92 | 8155 |
| Bovin /ovin | 2300 | 3166 | 8372 | 3825 | 6019 |
| Aliment divers | 8 | 120 | 4 | 122.31 | 770 |
| Totale général | 11203.33 | 12263 | 19375 | 13318.23 | 14944 |

Source : ONAB2018

(unité Tonne)

On remarque que le chiffre d'affaire le plus grand est réalisé par la vente de de l'aliment de volaille par ce que c'est des vente continue pendant toutes l'année, par contre les ventes constatées sur l'aliment des ruminant (Bovin et Ovin) sont nettement moins importantes car elles représentent des ventes saisonnière.

3.8.2. Etat des ventes durant les cinq Dernières années hors wilaya de Tiaret (Tiaret)

Tableau 08 : Etat des ventes durant les cinq dernières années hors wilaya de Tiaret (Tiaret)

| Année | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 20 |
|----------------|---------|------|-------|----------|---------|
| Aliment chair | 2372 | 2819 | 4128 | 5241.84 | 4026.91 |
| Aliment ponte | 3854.67 | 3785 | 4468 | 3376.63 | 2065.91 |
| Total volaille | 6226.67 | 6604 | 8596 | 8618.47 | 6092.38 |
| Bovin Ovin | 1150 | 1584 | 4187 | 1913.05 | 3010.21 |
| Divers | 22 | 340 | 11 | 1680.52 | 450.15 |
| Total General | 7398.67 | 8528 | 12794 | 12212.04 | 9552.74 |

Source : ONAB2018

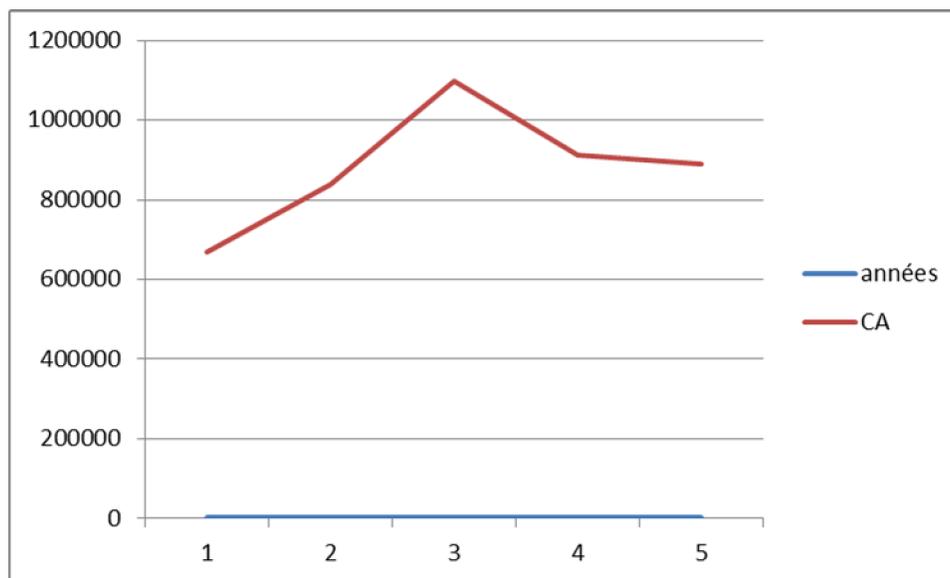
(unité Tonne)

3.9. Chiffre d'affaire réalise durant Les cinq dernières années (ONAB RAHOUIA)

Tableau 09 : Chiffre d'affaire réalisé durant Les cinq dernières années (ONAB RAHOUIA)

| Année | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
|-------------------|-----------|-----------|------------|-----------|-----------|
| Chiffre d'affaire | 669846000 | 839862000 | 1098319000 | 911977000 | 889315000 |

U= da

**Figure 11.** Chiffre d'affaire réalisé durant les cinq dernières années (ONAB RAHOUIA)

On constate que le niveau du chiffre d'affaire est en augmentation constante entre 2014 et 2016 puis subit une chute brusque, puis se stabilise en 2018

3.10. Etats des différents concurrents de l'unité ONAB

Tableau 10 : Etats des différents concurrents de l'unité ONAB

| WILAYA | Nombre théorique des fabricants | Capacité de la production Tonne/heure | Nombre de fabricant opérationnels | Capacité Opérationnel | Aliment fabriqué | Part de marché de l'unité De Rahouia |
|--------------|---------------------------------|---------------------------------------|-----------------------------------|-----------------------|-----------------------------|--|
| TIARET | 22 dont 03 grandes capacités | 130 T/h | 11 | 60T/h | Toutes les gammes D'aliment | $\left(\begin{array}{l} 40\% \text{ Ovin} \\ 25\% \text{ Bovin} \\ 20\% \text{ Volaille} \end{array} \right) 28.33\%$ |
| TISSEMSIL ET | 11 | 60T/h | 04 | 20T/h | Bovin Ovin | $\left(\begin{array}{l} 0\% \text{ Ovin} \\ 0\% \text{ Bovin} \\ 0\% \text{ Volaille} \end{array} \right) 0\%$ |

| | | | | | | |
|----------|---------------------------------|--------|----|--------|---------------------------|---|
| RELIZANE | 18 | 110T/h | 08 | 35T/h | Bovin ovin volaille | $\left(\begin{array}{l} 0\% \text{ Ovin} \\ 10\% \text{ Bovin} \\ 05\% \text{ Volaille} \end{array} \right) 5\%$ |
| MASCARA | 16 02 grande capacité | 90T/h | 06 | 80T/h | Bovin ovin Volaille | $\left(\begin{array}{l} 0\% \text{ Ovin} \\ 05\% \text{ Bovin} \\ 0\% \text{ Volaille} \end{array} \right) 1.66\%$ |
| CHLEF | 12 dont 04 grand capacité | 190T/h | 08 | 140T/h | Bovin ovin volaille | $\left(\begin{array}{l} 0\% \text{ Ovin} \\ 0\% \text{ Bovin} \\ 0\% \text{ Volaille} \end{array} \right) 0\%$ |

Source DSA (TIARET) 2018, ONAB RAHOUIA

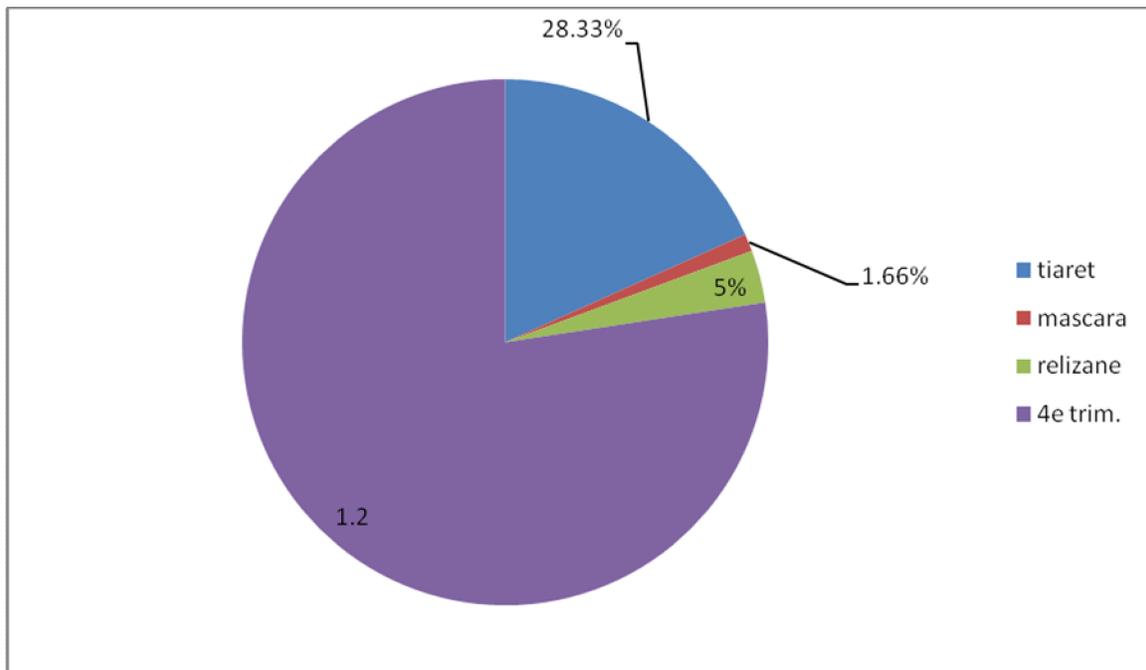


Figure 12. Part de marché de l'unité De Rahouia

Nous constatons que L'ONAB perd des clients d'année en année parce que Les éleveurs préfèrent de s'approvisionner chez les privés, seul les professionnelles sont fidèles à L'ONAB environ 10%

De plus que certains investissements capacité théorique (non opérationnelle) ne sont pas valorisés par manque des clients

Ce qui est notre avis une erreur dans les décisions des attributions des autorisations d'investissement sans planification, ni vision structurée qui prend en considération les usines implantées

3.11. Les stratégies de vente de L'ONAB

- L'ONAB mise sur
- La qualité de ses produits et son image de marque
- L'opération Triangulaire

Éleveur —————> production

Abattoir —————> reprends le poulet

ONAB —————> fournit l'aliment

3.12. Opportunités et Menaces sur L ONAB de RAHOUIA

| Opportunités | Menaces |
|---|---|
| -Absence de garantie du produit vendu chez la majorité des concurrents -Développement de nombre important de marché hebdomadaire dans la région de LONAB RAHOUIA (présence des revendeurs De LONAB) - Investissement conséquent chez plusieurs éleveurs eu bâtiment d'élevage -Importation des facteurs de production (poulet, vache laitière....etc.) | -Importation de matière première sans limite - Apparition de nouveau concurrents de grande taille (hausse de la compétition) -Présence de maladie aviaire (Peste salmonelle, grippe aviaire -Fièvre aphteuse par les bovins et ovins -Baisse de consommation des viandes rouge et blanche chez les populations par baisse du pouvoir d'achat -Règlementation défavorable -Concurrence déloyale -Absence de service après-vente |

3.13. Comparaison du Mix Marketing les 04P (Produit, Prix, Place ou Position, Promotion ou Publicité, Produit) de L'ONAB Rahouia par rapport à ses concurrents

a. Produit

| Moyen de comparaison | ONAB RAHOUIA | Concurrents |
|---|--|--|
| -Emballage -conditionnement -Les gammes | -En KRAFT -Sac de 50kg -Gammes diversion fiées aux environs de (20) gamme de produit vendu | -En poly propylène Sac de 50kg -Gammes peu diversifiées aux environs de 08 produits maximum vendus |
| -Qualité nutritive | -Très appréciée par les clients | -Bien appréciée par les clients |
| -Disponibilités des produits | -Produits disponible durant toute année -très connus | -Produit disponible selon les impératifs de la bourse des produits agricoles -bien connus |
| -Image du produit | -produits garantis jusqu'à La fin de la période d'élevage | -produits garantis a la livraison |
| -Garantie des produits | | |

b-Prix

| ONAB | Les Concurrents |
|---|---|
| -Les prix sont fixes -Absence de politique des prix -Absence de promotion de vente -Les prix sont déterminés selon les couts de production | Prix variable selon : -Le prix de matière première -La quantité vendue -La nature des clients (client Fidel, autre clients occasionnels) -Les prix des autres concurrents -Flexibilité dans la fixation des prix |

C- La Distribution

| Elément de comparaison | ONAB | Concurrents |
|---------------------------|-------------------------------|--------------------------------|
| Proximité de la clientèle | Unité éloigné de sa clientèle | Concurrent éloigné des clients |
| Nombre de dépôt de | -dépôt de Sougueur | -absence de dépôt |

| | | |
|----------------|---|--|
| vente | -dépôt de Tighenif (Mascara) -dépôt de Mendes (Relizane) | vente par la majorité des fabricants Sauf dépôt mascara (Usine de Frenda) |
| Force de vente | Personne Inexistante par manque de liberté d'action | -bonne dynamique arsenal technique très fort |

D-Publicité

| Moyen de communication | ONAB | Concurrents |
|--|---|--|
| -Budget publicité -Sponsoring promotion vente | Néant Politique de bouche à oreille | -participation aux différents Foires -pratique de production de vente permanant |

3.14. Evaluation des principale variable du Marketing MIX de l'unîtes par rapport à ses concurrents

| Critère de performance | ONAB RAHOUIA | Les concurrents |
|---|--|--|
| Qualité nutritif | LONAB garantie les performances du produit Poids poulet moyen (45j 27.6g) | Aucune garantie sur le produit livré mise à part les unités de grandes capacités |
| Design marque | Marque connue par l'ensemble des éleveurs | Marque très connue par l'ensemble des éleveurs pour les 02 unités Tiaret Frenda |
| Largeur de gamme | Gamme de produit variée et profond | Gamme de produit très large pour les 02 usines Tiaret et Frenda |
| Technologie de fabrication | -fabrication automatique dans l'ensemble une technologie dépassés | Technologie récent pour les deux concurrentes tiaras et Frenda absence |
| Servis après vents | Insignifiant | Absence de service après-vente |
| Régularités de produit | Disponible selon ... | - Disponible selon les circonstances selon la disponibilité des matières premières |
| Réclamation clients prise en charge | Disponible pourcentage existant de traitement des réclamations | procédure de traitement des réclamations existant mais complexe |
| Image globale Entreprise / produit | Bonne impression dans l'ensemble | Les clients préférant les prix qui accordent des crédits importants sur l'aliment |

N.B : D'une manière générale les éleveurs basculent entre les aliments étatique et privé selon leurs difficultés et la situation

II.CHAPITRE 04

Résultats et

Discussions

4.1. Pratique commerciales et stratégies des acteurs de la filière aliment de bétail

- Les différents incidents sanitaires sur le cheptel des éleveurs.
- Les méventes enregistrées des différents produits agricoles nées des importations massives ont incité les fournisseurs, les producteurs et les éleveurs à développer des stratégies et pratiques commerciales purement spéculatives et informelles alimentées par une stratégie basée sur LA PROPAGRANDE au lieu d'une communication argumentative.
- Le premier constat qui a suscité notre attention est le fait que 90 % des acteurs ne possèdent pas de registre de commerce donc l'absence de traçabilité des produits sur le marché pour toute la chaîne de la filière.
- Présence de plusieurs abattoirs clandestins et les pratiques de vente de poulet vif sur les marchés hebdomadaires ce qui menace la santé humaine.
- Présence occasionnels sur les marchés hebdomadaires de plusieurs fournisseurs ainsi que plusieurs éleveurs.
- Fidélisation des clients par l'accord des crédits sur la vente des produits à des montants très élevés.
- Cette anarchie a encouragé les éleveurs à s'approvisionner en produit chez plusieurs fournisseurs en même temps et s'endetter jusqu'au bout.
- Toutes ces pratiques et interactions sur le marché dans une crise durable

CONCLUSION

Conclusion

La sécurité alimentaire dans notre pays reste caractérisée par plusieurs fragilités liées notamment à la dépendance du marché extérieur et aux recours aux subventions publiques qui cachent une situation désastreuse

L'absence d'une politique agricole basée sur l'accroissement des rendements et l'extension des superficies cultivées notamment par les produits de base tel que les blés, les légumineuses et le lait a créé des déséquilibres et des différences entre la production locale et les importations qui sont à chaque fois comblées par des importations de plus en plus massives

De plus les mécanismes de soutiens des prix exigent de l'effort budgétaire croissant de la part de pouvoirs publics ajoutés au contexte actuel marqué par l'instabilité des prix des matières premières agricole sur les marchés extérieurs

De plus les insuffisances de moyen de contrôle aux niveaux des frontières ont encouragé les importations des animaux et des produits avec pour conséquences des maladies à répétition presque chaque année et une grande partie du patrimoine d'élevage Ovin bovin volaille a été décimée pour cause de brucellose, bronchite infectieuse, grippe aviaire, bleus Tongue, fièvre aphteuse et autres

D'autre part l'absence du contrôle des marchés des facteurs de production et des différents aliments du bétail a fait que le marché de la filière aliment du bétail est entré dans une crise profonde et durable, qui s'est répercuté sur les produits finis et leurs prix; ce qui a dessiné un marché volatil caractérisé par une grande offre, un prix sans fondement économique et une concurrence déloyale en faveur d'une certaine classe d'importateurs au détriment d'un secteur public qui respecte les normes sanitaires et marchandes. Cette situation a engendré une mort lente de cette filière chez le secteur public.

Conclusion

Recommandations

- Nécessite de transférer une grande partie des sommes des subventions accordées pour les importations a des investissements pour accroitre les superficies cultivées
- Nécessite de valoriser les sous-produits agricoles et les utiliser dans les formulations afin de diminuer les couts de production
- Renforcer les contrôles aux niveaux des frontières pour s'assurer de les traçabilités des produits importes
- Appliquer les lois déjà existantes concernant des marchés exemple (lois de la concurrence et les prix 1995..).

ANNEXES

ANNEXES

Questionnaire de satisfaction

- Nom l'éleveur
- N° de RC
- Localité
- Type d'élevage
- Capacité
- Matériels et équipement
- Date de mise en activité
- Source d'approvisionnement.....
- Prise en charge (vos impressions) :.....
 - Sur l'accueil.....
 - Service après-vente
 - Suivi des élevages.....
- Qualité des Produits**
 - Acceptable
 - Bonne
- Emballage :**
 - Acceptable
 - Bonne qualité
- Modalité de paiement**
 - Paiement cache
 - Paiement à terme
- Prix :** -Prix Raisonnable
 - cher
- Observation**

Fiche technique Fabrication

- Nom ou Raison Social

.....

- Localité

1-Produit

-Capacité de production.....

- gamme d'aliment fabriqué

-Matières premiers utilisées

-Fournisseur de Matière premier.....

-Type d'emballage

2-Politique de distribution

-Existence de point de vente

- Moyen de distribution

-Impact de distribution

-Type de client

-Service après-vente

3- Prix pratique

Paramètres de fixation des prix

- selon la demande
- d'après les couts de revient
- Selon les prix de la concurrence
- Selon les prix du marché

4- publicité

- Moyen de communication
- Promotion de vente

Observation

.....
.....

ANNEXES

Les prix de l'aliment du bétail pratiqués par LONAB gamme d'ovin et bovin

| R U M I N A N T | | | | | |
|------------------------|-------|--------------------------------------|------------------------|-------|--------------------------------------|
| B O V I N | | | O V I N | | |
| Désignation | Code | Nouveaux prix SAC/D.A./QI H.T. | Désignation | Code | Nouveaux prix SAC/D.A./QI H.T. |
| Veau | 3.101 | 3625.00 | Agneau | 4.101 | 3450.00 |
| Veau | 3.102 | 3635.00 | Ovin engraissement | 4.204 | 3020.00 |
| Jeune bovin B17 | 3.302 | 3415.00 | Ovin engraissement | 4.206 | 3305.00 |
| Jeune bovin B17 | 3.303 | 3465.00 | Ovin engraissement | 4.207 | 3135.00 |
| Super concentré J.B | 3.401 | 3155.00 | Ovin engre (49%Issues) | 4.259 | 3040.00 |
| Super concentré J.B | 3.402 | 3190.00 | Ovin engre (49%Issues) | 4.260 | 2750.00 |
| Super concentré J.B | 3.403 | 3955.00 | Ovin engre (49%Issues) | 4.261 | 2700.00 |
| Vache laitière B15 | 3.606 | 3170.00 | Brebis | 4.303 | 3495.00 |
| Vache laitière B15 | 3.607 | 3235.00 | Brebis | 4.304 | 3505.00 |
| Vache laitière B15 | 3.710 | 3815.00 | Sup concentré Ovin | 4.501 | 4075.00 |
| Vache laitière B15 | 3.711 | 3625.00 | Sup concentré Ovin | 4.502 | 3775.00 |
| Vache laitière B15 | 3.712 | 3830.00 | Sup concentré Ovin | 4.503 | 3859.00 |

ANNEXES

C H A I R

| Désignation | Code | Nouveaux prix SAC/D.A./QI H.T. |
|-----------------------------------|-------|--------------------------------|
| Démarrage ^{Standard} | 1.010 | 4 790,00 |
| Démarrage ^{Standard} | 1.101 | 4 820,00 |
| Démarrage ^{Standard} | 1.102 | 4 790,00 |
| Démarrage ^{Enzyme} | 1.103 | 4 750,00 |
| Démarrage ^{Enzyme} | 1.104 | 4 890,00 |
| Démarrage ^{Standard} | 1.110 | 4 800,00 |
| Démarrage ^{Huile Acide} | 1.111 | 4 800,00 |
| Démarrage ^{Standard} | 1.112 | 4 830,00 |
| Croissance ^{Standard} | 1.201 | 4 510,00 |
| Croissance ^{Standard} | 1.202 | 4 530,00 |
| Croissance ^{Standard} | 1.205 | 4 280,00 |
| Croissance ^{Standard} | 1.206 | 4 385,00 |
| Croissance ^{Huile Acide} | 1.230 | 4 475,00 |
| Croissance ^{Huile Acide} | 1.231 | 4 525,00 |
| Croissance ^{Enzyme} | 1.233 | 4 390,00 |

ANNEXES

| | | |
|---|-------|----------|
| Croissance ^{Standard} | 1.250 | 4 600,00 |
| Croissance ^{Huile Acide} | 1.251 | 4 610,00 |
| Croissance ^{Standard} | 1.252 | 4 620,00 |
| Finition normale ^{Standard} | 1.301 | 4 130,00 |
| Finition normale ^{Standard} | 1.302 | 4 285,00 |
| Finition normale ^{Standard} | 1.305 | 3 980,00 |
| Finition normale ^{Standard} | 1.306 | 4 075,00 |
| Finition normale ^{Huile Acide} | 1.327 | 4 170,00 |
| Finition normale ^{Huile Acide} | 1.328 | 4 190,00 |
| Finition normale ^{Enzyme} | 1.331 | 4 135,00 |
| Finition normale ^{Standard} | 1.350 | 4 390,00 |
| Finition normale ^{Huile Acide} | 1.351 | 4 480,00 |
| Finition normale ^{Standard} | 1.401 | 3 930,00 |
| Finition normale ^{Standard} | 1.402 | 3 950,00 |
| Finition normale ^{Standard} | 1.410 | 4 180,00 |
| Finition normale ^{Standard} | 1.411 | 4 210,00 |

ANNEXES

P O N T E

| Désignation | Code | Nouveaux prix sac/ D.A/QJ H.T. |
|--------------------------------------|-------|--------------------------------------|
| Poulette 2/8 ^{Standard} | 2.101 | 4 230.00 |
| Poulette 2/ 8 ^{standard} | 2.102 | 4 385.00 |
| Poulette 2/ 8 ^{standard} | 2.103 | 4 310.00 |
| Poulette 2/8 ^{Enzyme} | 2.110 | 4 140.00 |
| Poulette 8/18 ^{Standard} | 2.140 | 4 350.00 |
| Poulette 8/18 ^{Huile Acide} | 2.141 | 4 365.00 |
| Poulette 8/18 ^{standard} | 2.201 | 3 830.00 |
| Poulette 8/18 ^{standard} | 2.202 | 4 040.00 |
| Poulette 8/18 ^{standard} | 2.203 | 4 065.00 |
| Poulette 8/18 ^{Enzyme} | 2.210 | 3 750.00 |
| Poulette 8/18 ^{Enzyme} | 2.213 | 4 195.00 |
| Poulette 8/18 ^{Enzyme} | 2.214 | 4 205.00 |
| Poulette 8/18 ^{Standard} | 2.240 | 4 080.00 |
| Poulette 8/18 ^{Huile Acide} | 2.241 | 4 090.00 |

| Désignation | Code | Nouveaux prix sac/ D.A/QJ H.T. |
|--|-------|--------------------------------------|
| Ponte Normale ^{Standard} | 2.301 | 3 545.00 |
| Ponte Normale ^{Standard} | 2.302 | 3 680.00 |
| Ponte Normale ^{Enrichie} | 2.306 | 3 970.00 |
| Ponte Normale ^{Enrichie} | 2.307 | 3 965.00 |
| Ponte Normale ^{Enrichie} | 2.310 | 4 030.00 |
| Ponte Normale ^{Enrichie} | 2.321 | 3 925.00 |
| Ponte Normale ^{Enrichie/Enzyme} | 2.330 | 3 535.00 |
| Ponte Normale ^{Enrichie} | 2.350 | 3 170.00 |
| Ponte Reproductrice | 2.401 | 4 015.00 |
| Ponte Reproductrice | 2.402 | 4 010.00 |
| Ponte Reproductrice | 2.410 | 4 085.00 |
| Ponte repro. Male | 2.501 | 3 815.00 |
| Ponte repro. Male | 2.510 | 3 970.00 |

ANNEXES

D I V E R S

| Désignation | Code | Nouveaux prix sac/ D.A/QI H.T. |
|----------------------|-------|--------------------------------------|
| Démarrage Dinde | 5.101 | 4 730.00 |
| Démarrage Dinde | 5.102 | 4 760.00 |
| Croissance Dinde | 5.201 | 4 565.00 |
| Croissance Dinde | 5.202 | 4 665.00 |
| Finition Dinde | 5.301 | 3 910.00 |
| Finition Dinde | 5.302 | 3 930.00 |
| Dinde Future Repro. | 5.401 | 4 390.00 |
| Dinde Future Repro. | 5.402 | 4 140.00 |
| Caille | 7.201 | 4 490.00 |
| Caille | 7.203 | 4 065.00 |
| Caille | 7.204 | 3 905.00 |
| Caille | 7.205 | 3 975.00 |
| Souris | 7.502 | 4 355.00 |
| Autruche Démarrage | 7.601 | 3 305.00 |
| Autruche Croissance | 7.602 | 3 005.00 |
| Aut.Entre.14-30 mois | 7.603 | 2 920.00 |
| Aut.P/R + de 30 mois | 7.604 | 3 360.00 |
| Poisson | 7.701 | 4 560.00 |
| Outarde | 7.801 | 4 365.00 |
| Outarde | 7.803 | 5 200.00 |
| Caprin Laitier | 9.013 | 3 540.00 |

Source ONAB Rahouia 2018

ANNEXES

ETAT DES MARGES DEGAGER SUR VENTE PRODUITS FINIS *Année 2018*

| Code | Libelle | Production | Coût variable | | Coût fixe | | Coût de production | | Prix de Vente | Marge |
|-------------|---------|------------|----------------|-----------|---------------|-----------|--------------------|-----------|---------------|--------|
| | | | Montant | Coût unit | Montant | Coût unit | Montant | Coût unit | | |
| 1101ES | D/CHAIR | 520,70 | 2 034 333,24 | 3 906,92 | 225 983,80 | 434,00 | 2 260 317,04 | 4 340,92 | 4697,02 | 356,10 |
| 1101EV | D/CHAIR | 248,00 | 938 709,76 | 3 785,12 | 107 632,00 | 434,00 | 1 046 341,76 | 4 219,12 | 4595,00 | 375,88 |
| 1101FS | D/CHAIR | 508,20 | 1 976 618,49 | 3 889,45 | 220 558,80 | 434,00 | 2 197 177,29 | 4 323,45 | 4613,00 | 289,55 |
| 1110ES | D/CHAIR | 1457,80 | 5 277 615,03 | 3 620,26 | 632 685,20 | 434,00 | 5 910 300,23 | 4 054,26 | 4809,88 | 755,62 |
| 1110FS | D/CHAIR | 1517,80 | 5 841 997,02 | 3 848,99 | 658 725,20 | 434,00 | 6 500 722,22 | 4 282,99 | 4670,34 | 387,35 |
| 1110FV | D/CHAIR | 71,80 | 274 768,55 | 3 826,86 | 31 161,20 | 434,00 | 305 929,75 | 4 260,86 | 4486,00 | 225,14 |
| 1110EV | D/CHAIR | 105,00 | 386 638,35 | 3 682,27 | 45 570,00 | 434,00 | 432 208,35 | 4 116,27 | 4772,00 | 655,73 |
| 1111FS | D/CHAIR | 973,20 | 3 846 271,31 | 3 952,19 | 422 368,80 | 434,00 | 4 268 640,11 | 4 386,19 | 4797,67 | 411,48 |
| 1111ES | D/CHAIR | 1407,70 | 5 440 394,50 | 3 864,74 | 610 941,80 | 434,00 | 6 051 336,30 | 4 298,74 | 4876,26 | 577,52 |
| 1111EV | D/CHAIR | 620,20 | 2 285 858,74 | 3 685,68 | 269 166,80 | 434,00 | 2 555 025,54 | 4 119,68 | 4772,00 | 652,32 |
| 1201ES | C/CHAIR | 3272,10 | 11 996 336,63 | 3 666,25 | 1 420 091,40 | 434,00 | 13 416 428,03 | 4 100,25 | 4454,43 | 354,18 |
| 1201FS | C/CHAIR | 996,90 | 3 648 982,98 | 3 660,33 | 432 654,60 | 434,00 | 4 081 637,58 | 4 094,33 | 4443,66 | 349,33 |
| 1201FV | C/CHAIR | 4866,40 | 17 537 824,30 | 3 603,86 | 2 112 017,60 | 434,00 | 19 649 841,90 | 4 037,86 | 4306,00 | 268,14 |
| 1201GS | C/CHAIR | 506,20 | 1 839 900,33 | 3 634,73 | 219 690,80 | 434,00 | 2 059 591,13 | 4 068,73 | 4404,00 | 335,27 |
| 1202ES | C/CHAIR | 199,80 | 748 434,82 | 3 745,92 | 86 713,20 | 434,00 | 835 148,02 | 4 179,92 | 4610,63 | 482,22 |
| 1202FS | C/CHAIR | 8266,80 | 30 540 948,59 | 3 694,41 | 3 587 791,20 | 434,00 | 34 128 739,79 | 4 128,41 | 4610,63 | 430,08 |
| 1202FV | C/CHAIR | 400,60 | 1 474 764,83 | 3 681,39 | 173 860,40 | 434,00 | 1 648 625,23 | 4 115,39 | 4502,00 | 386,61 |
| 1205FS | C/CHAIR | 109,40 | 362 726,64 | 3 315,60 | 47 479,60 | 434,00 | 410 206,24 | 3 749,60 | 4280,00 | 530,40 |
| 1250ES | C/CHAIR | 10186,70 | 38 662 906,78 | 3 795,43 | 4 421 027,80 | 434,00 | 43 083 934,58 | 4 229,43 | 4640,44 | 411,01 |
| 1250FS | C/CHAIR | 3159,20 | 11 816 134,62 | 3 740,23 | 1 371 092,80 | 434,00 | 13 187 227,42 | 4 174,23 | 4626,55 | 452,32 |
| 1250EV | C/CHAIR | 237,60 | 890 429,76 | 3 747,60 | 103 118,40 | 434,00 | 993 548,16 | 4 181,60 | 4702,00 | 520,40 |
| 1250FV | C/CHAIR | 15209,80 | 55 806 581,38 | 3 669,12 | 6 601 053,20 | 434,00 | 62 407 634,58 | 4 103,12 | 4475,71 | 372,59 |
| 1251ES | C/CHAIR | 750,80 | 2 839 412,98 | 3 781,85 | 325 847,20 | 434,00 | 3 165 260,18 | 4 215,85 | 4631,89 | 416,04 |
| 1251FS | C/CHAIR | 5318,00 | 19 868 473,44 | 3 736,08 | 2 308 012,00 | 434,00 | 22 176 485,44 | 4 170,08 | 4711,96 | 541,88 |
| 1251EV | C/CHAIR | 6,00 | 20 877,60 | 3 479,60 | 2 604,00 | 434,00 | 23 481,60 | 3 913,60 | 4690,00 | 776,40 |
| 1251FV | C/CHAIR | 284,60 | 1 070 875,80 | 3 762,74 | 123 516,40 | 434,00 | 1 194 392,20 | 4 196,74 | 4702,00 | 505,26 |
| 1251GS | C/CHAIR | 16388,80 | 60 592 671,36 | 3 697,20 | 7 112 739,20 | 434,00 | 67 705 410,56 | 4 131,20 | 4609,09 | 477,89 |
| 1301ES | F/CHAIR | 77,80 | 297 021,73 | 3 817,76 | 33 765,20 | 434,00 | 330 786,93 | 4 251,76 | 4770,00 | 518,24 |
| 1301FS | F/CHAIR | 433,20 | 1 442 586,32 | 3 330,07 | 188 008,80 | 434,00 | 1 630 595,12 | 3 764,07 | 4191,42 | 427,35 |
| 1301EV | F/CHAIR | 580,60 | 1 880 755,00 | 3 239,33 | 251 980,40 | 434,00 | 2 132 735,40 | 3 673,33 | 4186,22 | 512,89 |
| 1301GS | F/CHAIR | 100,60 | 336 062,35 | 3 340,58 | 43 660,40 | 434,00 | 379 722,75 | 3 774,58 | 4226,00 | 451,42 |
| 1350ES | F/CHAIR | 333,70 | 1 201 453,48 | 3 600,40 | 144 825,80 | 434,00 | 1 346 279,28 | 4 034,40 | 4497,80 | 463,40 |
| 1350FS | F/CHAIR | 260,00 | 922 838,80 | 3 549,38 | 112 840,00 | 434,00 | 1 035 678,80 | 3 983,38 | 4500,00 | 516,62 |
| 1351ES | F/CHAIR | 809,60 | 2 924 453,31 | 3 612,22 | 351 366,40 | 434,00 | 3 275 819,71 | 4 046,22 | 4592,84 | 546,62 |
| 1350GS | F/CHAIR | 178,80 | 642 809,24 | 3 595,13 | 77 599,20 | 434,00 | 720 408,44 | 4 029,13 | 4368,33 | 339,20 |
| TOTAL CHAIR | | 80364,40 | 297 669 468,05 | 3 704,00 | 34 878 149,60 | | 332 547 617,65 | 4 107,13 | 4566,35 | 459,21 |

ANNEXES

| Code | Libelle | Production | Cout variable | | Cout fixe | | Cout de production | | Prix de Vente | Marge |
|-----------------|---------------|------------|---------------|----------------|---------------|---------------|--------------------|-----------|---------------|--------|
| | | | Montant | Cout unit | Montant | Cout unit | Montant | Cout unit | | |
| 2140FS | PONTE PEP1 | 1852,40 | 6 391 984,06 | 3 450,65 | 803 941,60 | 434,00 | 7 195 925,66 | 3 884,65 | 4336,71 | 452,06 |
| 2110FV | PONTE PEP1 | 141,20 | 456 770,70 | 3 234,92 | 61 280,80 | 434,00 | 518 051,50 | 3 668,92 | 3926,00 | 257,08 |
| 2140FV | PONTE PEP1 | 1726,60 | 5 981 546,71 | 3 464,35 | 749 344,40 | 434,00 | 6 730 891,11 | 3 898,35 | 4220,78 | 322,43 |
| 2240FS | PONTE PEP2 | 3407,40 | 10 982 186,50 | 3 223,04 | 1 478 811,60 | 434,00 | 12 460 998,10 | 3 657,04 | 4127,53 | 470,49 |
| 2240FV | PONTE PEP2 | 8525,20 | 26 826 417,34 | 3 146,72 | 3 699 936,80 | 434,00 | 30 526 354,14 | 3 580,72 | 4029,30 | 448,58 |
| 2306FS | PONTE | 9190,90 | 28 264 131,41 | 3 075,23 | 3 988 850,60 | 434,00 | 32 252 982,01 | 3 509,23 | 3983,49 | 474,26 |
| 2350FS | PONTE | 1245,60 | 4 180 881,31 | 3 356,52 | 540 590,40 | 434,00 | 4 721 471,71 | 3 790,52 | 4282,85 | 492,33 |
| 2401FS | PONTE/R EPRO | 867,00 | 2 665 053,96 | 3 073,88 | 376 278,00 | 434,00 | 3 041 331,96 | 3 507,88 | 3885,46 | 377,58 |
| 2401FV | PONTE/R EPRO | 11748,80 | 35 575 248,91 | 3 027,99 | 5 098 979,20 | 434,00 | 40 674 228,11 | 3 461,99 | 3817,90 | 355,91 |
| 2410FS | PONTE/R EPRO | 2098,60 | 6 614 136,63 | 3 151,69 | 910 792,40 | 434,00 | 7 524 929,03 | 3 585,69 | 4113,53 | 527,84 |
| 2410FV | PONTE/R EPRO | 21155,40 | 66 367 874,66 | 3 137,16 | 9 181 443,60 | 434,00 | 75 549 318,26 | 3 571,16 | 4067,43 | 496,27 |
| TOTAL PONTE | | | 61959,70 | 194 306 232,20 | 3 136,04 | 26 890 249,40 | 221 196 481,60 | 3646,92 | 4071,91 | 424,98 |
| 3202FS | J/BOVINB17 | 1,60 | 4 043,76 | 2 527,35 | 694,40 | 434,00 | 4 738,16 | 2 961,35 | 3446,00 | 484,65 |
| 3302ES | J/BOVINB17 | 344,50 | 945 928,10 | 2 745,80 | 149 513,00 | 434,00 | 1 095 441,10 | 3 179,80 | 3516,89 | 337,09 |
| 3302FS | J/BOVINB17 | 42,80 | 113 183,32 | 2 644,47 | 18 575,20 | 434,00 | 131 758,52 | 3 078,47 | 3516,89 | 438,42 |
| 3303FS | J/BOVINB17 | 2,00 | 5 406,14 | 2 703,07 | | | | | | |
| 3606FS | J/BOVINB17 | 1110,80 | 2 696 578,08 | 2 427,60 | 482 087,20 | 434,00 | 3 178 665,28 | 2 861,60 | 3255,55 | 393,95 |
| 3710FS | J/BOVINB17 | 2000,00 | 6 220 880,00 | 3 110,44 | 868 000,00 | 434,00 | 7 088 880,00 | 3 544,44 | 3867,01 | 322,57 |
| 3750FS | J/LB17 FOUR 8 | 332,00 | 986 129,64 | 2 970,27 | 144 088,00 | 434,00 | 1 130 217,64 | 3 404,27 | 3516,47 | 112,20 |
| TOTAL BOVINS | | | 3833,70 | 10 972 149,04 | 2 862,03 | 1 662 957,80 | 12 635 106,84 | 3 171,66 | 3519,80 | 348,14 |
| 4204FS | OVI/ENGRE | 924,40 | 2 076 220,89 | 2 246,02 | 401 189,60 | 434,00 | 2 477 410,49 | 2 680,02 | 3059,02 | 379,00 |
| 4204GS | OVI/ENGRE | 183,60 | 411 434,75 | 2 240,93 | 79 682,40 | 434,00 | 491 117,15 | 2 674,93 | 3060,00 | 385,07 |
| 4220FS | OVI/ENGRE | 29051,60 | 50 406 269,10 | 1 735,06 | 12 608 394,40 | 434,00 | 63 014 663,50 | 2 169,06 | 2500,00 | 330,94 |
| 4220FV | OVI/ENGRE | 3195,80 | 5 239 226,48 | 1 639,41 | 1 386 977,20 | 434,00 | 6 626 203,68 | 2 073,41 | 2500,00 | 426,59 |
| 4220GS | OVI/ENGRE | 49,60 | 83 835,41 | 1 690,23 | 21 526,40 | 434,00 | 105 361,81 | 2 124,23 | 2500,00 | 375,77 |
| 4251FS | OVI/ENGRE | 387,00 | 899 531,19 | 2 324,37 | 167 958,00 | 434,00 | 1 067 489,19 | 2 758,37 | 2735,70 | -22,67 |
| 4251FV | OVI/ENGRE | 799,80 | 1 809 499,51 | 2 262,44 | 347 113,20 | 434,00 | 2 156 612,71 | 2 696,44 | 2622,30 | -74,14 |
| 4252FS | OVI/ENGRE | 10021,20 | 22 550 405,72 | 2 250,27 | 4 349 200,80 | 434,00 | 26 899 606,52 | 2 684,27 | 2724,50 | 40,23 |
| 4252FV | OVI/ENGRE | 2748,60 | 6 015 008,75 | 2 188,39 | 1 192 892,40 | 434,00 | 7 207 901,15 | 2 622,39 | 2607,97 | -14,42 |
| 4252GS | OVI/ENGRE | 62,20 | 139 989,90 | 2 250,32 | 26 994,80 | 434,00 | 166 984,70 | 2 684,32 | 2712,30 | 27,98 |
| 4254FS | OVI/ENGRE | 12705,00 | 29 177 794,80 | 2 296,56 | 5 513 970,00 | 434,00 | 34 691 764,80 | 2 730,56 | 2734,30 | 3,74 |
| 4254FV | OVI/ENGRE | 1623,40 | 3 525 618,95 | 2 171,75 | 704 555,60 | 434,00 | 4 230 174,55 | 2 605,75 | 2604,30 | -1,45 |
| 4254GS | OVI/ENGRE | 13,00 | 30 525,82 | 2 348,14 | 5 642,00 | 434,00 | 36 167,82 | 2 782,14 | 2792,30 | 10,16 |
| 4256FS | OVI/ENGRE | 106,00 | 253 476,74 | 2 391,29 | 46 004,00 | 434,00 | 299 480,74 | 2 825,29 | 2855,78 | 30,49 |
| 4257FS | OVI/ENGRE | 4431,00 | 10 327 686,18 | 2 330,78 | 1 923 054,00 | 434,00 | 12 250 740,18 | 2 764,78 | 2882,47 | 117,69 |
| 4257FV | OVI/ENGRE | 796,00 | 1 806 139,92 | 2 269,02 | 345 464,00 | 434,00 | 2 151 603,92 | 2 703,02 | 2746,92 | 43,90 |
| TOTAL RUMINANTS | | | 67098,20 | 134 752 644,11 | 2 008,29 | 29 120 618,80 | 163 873 262,91 | 2598,69 | 2727,37 | 128,68 |

ANNEXES

| Code | Libelle | Production | Cout variable | | Cout fixe | | Cout de production | | Prix de Vente | Marge |
|---------------|-------------|------------|---------------|-----------|---------------|-----------|--------------------|-----------|---------------|---------|
| | | | Montant | Cout unit | Montant | Cout unit | Montant | Cout unit | | |
| 10013FV | ORGE BROYER | 3667,00 | 9 032 627,74 | 2 463,22 | 1 591 478,00 | 434,00 | 10 624 105,74 | 2 897,22 | 2662,60 | -234,62 |
| 10013FS | ORGE BROYER | 1420,50 | 3 586 975,58 | 2 525,15 | 616 497,00 | 434,00 | 4 203 472,58 | 2 959,15 | 2797,04 | -162,11 |
| 3906GV | SSUE GRANUL | 15983,40 | 26 410 970,16 | 1 652,40 | 6 936 795,60 | 434,00 | 33 347 765,76 | 2 086,40 | 1832,39 | -254,01 |
| 3906GS | SSUE GRANUL | 3545,80 | 6 117 178,70 | 1 725,19 | 1 538 877,20 | 434,00 | 7 656 055,90 | 2 159,19 | 1936,19 | -223,00 |
| 5101ES | C/DINDE | 222,00 | 893 205,90 | 4 023,45 | 96 348,00 | 434,00 | 989 553,90 | 4 457,45 | 4772,19 | 314,74 |
| 5201ES | C/DINDE | 3465,00 | 13 539 487,50 | 3 907,50 | 1 503 810,00 | 434,00 | 15 043 297,50 | 4 341,50 | 4690,38 | 348,88 |
| 5201FS | C/DINDE | 150,60 | 594 330,85 | 3 946,42 | 65 360,40 | 434,00 | 659 691,25 | 4 380,42 | 4632,00 | 251,58 |
| 5301FS | C/DINDE | 100,20 | 326 152,00 | 3 255,01 | 43 486,80 | 434,00 | 369 638,80 | 3 689,01 | 3926,00 | 236,99 |
| 5301ES | C/DINDE | 202,20 | 630 888,26 | 3 120,12 | 87 754,80 | 434,00 | 718 643,06 | 3 554,12 | 3991,14 | 437,02 |
| 5301GS | C/DINDE | 2776,10 | 8 971 050,43 | 3 231,53 | 1 204 827,40 | 434,00 | 10 175 877,83 | 3 665,53 | 3980,11 | 314,58 |
| 7803GS | OUTARD | 81,90 | 313 360,05 | 3 826,13 | 35 544,60 | 434,00 | 348 904,65 | 4 260,13 | 5149,44 | 889,31 |
| TOTAL DIVIER | | 31614,70 | 70 416 227,18 | 2 227,33 | 13 720 779,80 | | 84 137 006,98 | 3495,47 | 3669,95 | 174,49 |
| TOTAL ALIMANT | | 244870,10 | 708116720,57 | 2 891,81 | 106272755,40 | | 814 389 475,97 | 3 605,29 | 3957,00 | 351,71 |

Références bibliographiques

- ANDRE GOUIN, Elevage intensif ,Educargi , page 159 , Année 07/08/2009.
- DELTEIL LAURENT. Christophe bircher, Emmanuel fournier .marie, Nutrition et alimentation des animaux d'élevage toma 01, Edition Educargi , Page 28..44 , Année 04/12/2012 .
- ELIBETH BAEZA , DANIEL production animale , la grange un cadre conceptuel page :281 , Année 2017
- GEORGE CURASSON, pâturages et aliments du bétail en région tropicales, vigetfrères , page 344 , Année 15/04/2009
- Hérienfrères l'alimentation du bétail page 79. 07/08/2009
- Jacques risse L'alimentation du bétail : ovins, bovins, porcine, et volaille la terre Flammarion 1969, page 381 ,15/8/2007
- jean Pitrou , le soja son utilisation dans l'alimentation du bétail , page 64 Année 2008.
- Kenzi Mohammed Zakarya, Wahaj Mohammed. Etude sur l'alimentation du poulet de chair Aa base du maïs. Page 30 .33 ; Année 07-10-2015
- MARIE-CHRISTINE et LEBORGNE (coordinatrice), Nutrition Et Alimentation Des Animaux D4elevage Tome 02, EDUCARGI Page 30-39, Année : 2013.
- P. Faverdin, R. Delagarde, S. Lemosquet, A. Boudon, L. Delaby. Alimentation Des Ruminants. INRA . 4em édition. Qua Edition. Page 279.281.Publication : 1 novembre 2018
- Québec Répertoire des méthodes d'analyse des aliments de bétail page 32 édition 2009
- Raymond Ferrando, Nicole Hanry, Détermination microscopique des composante des aliments du bétail, vigotfrères , page 112 , Année 23/03/2019.
- RABHI Katia & BELHADI Sara. Formulation d'un aliment de bétail à base de sous-produits agro-industriels par voie biotechnologique. Page 03-04 ; Année 21.06.201
- SAILD, la fabrication artisanale d'aliment pour bétail et volaille intra production , page 132, Année 2012.
- Senoussi Abdelhakim et BEHIR Tahar. Etude des Disponibilités des Aliments de Bétails dans les Régions Sahariennes- Cas de la Région du Souf page 68.70 ; Année (2010)
- THERIEN FRERES, L'alimentation du bétail, coopérative fédérée de Québec , page 79 , Année 07/08/2009
- <https://www.iamm.ciheam.org>
- <https://www.commerce.gov.dz/statistiques/la-production-cerealieres-en-2017>
- <https://www.agroligne.com>

Résumé

La présente étude a pour but de contribuer à une meilleure connaissance des stratégies des différents acteurs de la filière aliment du bétail, notre objectif consistait à s'infiltrer au cœur de cette filière grâce à des entretiens réalisés avec l'ensemble des intervenants.

Pour réaliser cette tâche nous avons procédé à la collecte d'information auprès de différents producteurs dans différentes régions (FRENDA, RAHOUIA, MAHDIA)

Notre travail se focalise surtout sur leur pratique commerciale ainsi que leur stratégie et finalement nous avons analysé et interprété les résultats obtenus afin de les confronter aux hypothèses initiales et d'en sortir avec des conclusions pertinentes

الملخص

تهدف هذه الدراسة إلى المساهمة في معرفة أفضل استراتيجيات الجهات الفاعلة المختلفة في سلسلة غذاء الأنعام و كان الهدف من ذلك هو دراسة هذا القطاع و فهمه بفضل المقابلات التي أجريت مع أصحاب المصلحة. لتنفيذ هذه المهمة شرعنا إلى جمع المعلومات من مختلف المنتجين و الزبائن من مختلف المناطق (حمادية. فرندة. رحوية. مهدية)

إن العمل يركز بشكل أساسي على ممارستهم التجارية و كذلك على استراتيجيتهم و أخيرا نقوم بتحليل و تفسير النتائج التي تم الحصول عليها من أجل مواجهتها للفرضيات الأولية و التوصل إلى استنتاجات ذات صلة

Summary

The main goal of This study is to contribute to a better knowing of strategies of the different actors of livestock feed chain, our aim was to infiltrate the bottom of this sector by interviewing all the stakeholders. To achieve this task, we proceeded to the collect of informations drops different producers in different areas (Frenda, Rahouia, Mahdia, Hammadia) In this present work, we focused on their business practices and their strategies, and finally we analyzed and interpreted the results obtained and contented them to the initial hypothesis in order to get relevant conclusions.

Les mots clés : Aliment du bétail, Fourrage, Marché, Éleveur, Producteur ,Client

-الكلمات المفتاحية: غذاء الأنعام، العلف، السوق، المربي، المنتج، الزبون.